

证券代码：300948

证券简称：冠中生态

青岛冠中生态股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 17 日（周二）15:00-17:00
地点	全景网·路演天下 (https://rs.p5w.net/html/133011.shtml)
上市公司接待人员姓名	董事长李春林先生 总经理许剑平女士 董事会秘书张方杰先生 财务总监由芳女士 独立董事朱清滨先生 保荐代表人黎慧明先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2022 年 5 月 17 日在全景网举办 2021 年度网上业绩说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下： 1. 公司业务是否涉及新型城镇化建设？

回复：尊敬的投资者，您好。公司主要从事生态环境建设业务，具体包括以植被恢复为主的生态修复业务以及部分园林绿化和市政公用等城市环境建设业务。《国家新型城镇化规划（2021—2035年）》提出“推进以县城为重要载体的城镇化建设”，有利于给生态环境建设行业内企业带来整体的业务需求，公司会积极把握业务拓展机会。感谢您的关注。

2. 公司上市以来销售增长，合同也新签不少，股价却屡创新低，管理层怎么看？

回复：尊敬的投资者您好，二级市场股票价格波动受多方面因素影响，公司股价近期下跌幅度较大主要是整个市场的系统性下跌风险所致。公司一直致力于提高公司的核心竞争力，力争用稳健的业绩增长、合理的利润分配方案等积极回馈投资者，公司期待未来股价能全面反映公司的业绩和估值水平。感谢您的关注。

3. 请问董事长李总，公司未来有主营业务拓展吗？公司未来几年的发展规划如何？

回复：尊敬的投资者，您好。公司将继续围绕“成为世界一流生态修复专业化企业”的发展愿景，以“为地球播种未来，让大地重披绿衣”为公司使命，坚持诚实奋进、协作高效、社会价值、共同成长的核心价值观，以基于数据的管理提升为工作抓手，以市场开发和科研创新为两个基本点，促成公司形成集投融资、技术咨询服务与研发、关键材料生产、关键装备研制、项目勘查设计、施工与运营管护以及生态产品开发销售为一体的全要素、全过程产业链条，最终成为为客户提供生态环境的

保护修复综合解决方案的行业龙头企业。

未来几年内，公司将完成“生态修复产品生产基地项目”建设，继续巩固和稳步提升生态修复业务的整体研发水平、装备工艺水平和施工能力，一方面通过拓展成熟技术应用的深度与广度，推动生态修复市场的成熟与应用场景细分，另一方面通过持续不断的创新研发始终保持公司在领域内的技术带头地位，通过新技术的市场化来提高公司产品的附加值和市场占有率，保持公司在行业内的竞争力和影响力。

公司将逐步把 ESG 理念导入日常管理和业务经营中，一方面树立精品工程意识——高质量实施好生态修复项目、恢复受损区域绿色植被，就是改善生态环境、贡献碳汇力量，另一方面把环境、社会责任和公司规范治理落实到企业决策、业务模式、人才培养、供应商管理乃至日常工作的方方面面。公司还将建立 ESG 信息披露机制，促进与利益相关方沟通，推动公司可持续经营和发展。

公司将借助资本市场进一步做大做强，在夯实生态修复固有主业的同时，把土壤环境监测和土壤修复板块尽快做起规模，工厂化育苗项目尽快实现中试和规模化落地生产，在时机成熟的时候，公司也将在水污染治理、垃圾处置等相关领域拓展新的业务。感谢您的关注。

4. 贵公司是否有在手订单来实现 2022 年营收和利润增长的目标？

回复：尊敬的投资者，您好。公司 2021 年报告期末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额

为859,239,967.78元,其中,208,754,078.33元预计将于2022年度确认收入,289,540,491.90元预计将于2023年度确认收入,180,106,225.31元预计将于2024年度确认收入。公司年初至今还先后中标了31,948万元的高青县城乡绿道网项目、14,995万元的市北区浮山防火通道(绿道)改造提升项目、11,733万元的淄博高新区四宝山区域生态建设综合治理项目-水体生态修复项目等,目前在手订单饱满。新形势下公司市场开发以新方式、新思路促市场订单迈上新台阶,包括以下几个方面:

(1) 构建合作共赢的市场拓展思路

公司将积极加强与央企国企、地方国有平台公司、地方优质企业等的合作,包括但不限于战略框架合作、组建联合体、成立合资公司或互相持股等形式,在深化合作、互惠共赢、优势互补的基础上,提高公司在其他省市的竞争力,推动市场工作的开展。目前公司与山东高速集团、淄博土地发展集团、青岛地铁集团等的合作及互动已卓有成效,基于合作关系直接或间接带来的多个项目正在有序开展。公司还将充分整合利用股东资源、研发和地勘设计单位等合作单位及下游客户资源,拓展项目信息的来源渠道等等。

(2) 探索市场经营开发新模式,围绕生态修复核心业务多板块齐发力

针对业务板块布局,公司仍将继续以植被恢复、水土保持、防沙治沙、水域和综合性治理等核心生态修复业务为主,同时尽力促成市政清扫保洁业务形成一定规模的、相对稳定的独立业

务板块，促成土壤调查、土壤修复业务逐步丰富项目经验、提升资质并形成新的利润增长点。针对市场开发模式，一方面做好常规政府投资付费项目承揽，另一方面在风险可控的基础上，加大对 PPP 项目、EPC+F 项目、矿山生态修复市场化方式等模式的探索及实施。此外，公司将进一步统筹投资、设计和市场开发的关系，即市场开发工作尤其是针对大型项目，要前移到投融资和设计环节，综合考虑项目实施的资金安排、项目施工客观条件、客户的多样化需求和承受能力等，为客户提供生态问题一揽子解决方案。

(3) 深耕省内市场的同时加大省外市场布局，通过大项目促规模提升

2022 年，公司的市场区域布局是立足青岛本地，深耕山东区域，布局全国市场，即在青岛市内，公司将借青岛市展开城市更新和城市建设三年攻坚行动，重点跟进市内公园城市建设相关项目；在山东省内市场，公司要立足地缘优势，扩大济南、淄博市场的同时，深挖枣庄、临沂、烟台等重点区域；在山东省外，重点跟进西南、西北和东北、华南地区的项目，尤其是当地已经有项目产生示范作用的要加派市场人员通过分支机构、合作单位等持续跟进。

5. 2021 年，公司相继成立了多个控股子公司和合资公司，请问一下这些公司是否正常运营，是否已经有实际业务进行？

回复：尊敬的投资者，您好！公司新设参控股公司运营正常，皆处于注资、人员招聘、市场拓展等阶段，业务展开情况请届时关注定期报告相关披露信息。感谢您的关注！

6. 请问新冠疫情对公司的影响？

回复：您好，公司主要从事生态环境建设业务，项目遍布全国各地，小规模、区域性的突发疫情对公司影响有限，但大规模的全国疫情爆发会对公司投标、项目实施造成较大的影响。对此，公司加大了投标人员线上投标的业务培训力度，增设了线上投标的软硬件设施，确保疫情来临时可以通过非现场投标的方式参与投标。同时，公司把疫情防范要求贯彻到公司的项目“四会”中，把疫情防范措施作为项目安全考核的标准之一。感谢您的关注！

7. 请问公司的土壤修复业务情况？

回复：尊敬的投资者，您好！利用绿色植物及其共生微生物提取、转移、吸收、分解、转化或固定被污染土壤中的有机或无机污染物，把污染物从土壤中去掉，从而达到移除、削减或稳定污染物，或降低污染物毒性等目的，这是土壤修复的一种技术手段。公司曾在包钢集团稀土尾矿坝成功改良创新了原有植被恢复技术，既修复了土壤又在待治理区域实现了植被恢复，公司类似土壤修复项目还有山东铝业赤泥堆治理和江西赣州离子型稀土矿治理等。2021年底，公司设立控股子公司青岛冠中环境技术有限公司，引进了“泰山产业领军人才”带头的技术人才和业务团队，拟采取非植物手段进行土壤污染治理与修复，将公司的土壤环境监测和土壤修复业务板块做大做强，截至目前已小订单承接了数个土壤调查业务。感谢您的关注。

8. 公司 2022 年在研发投入方面有没有什么新规划？

回复：尊敬的投资者，您好。2022 年，公司将转变研发管理方

式，推进研发机制改革，在研发中心内部成立独立自主的课题组，通过组织创新和激励制度，鼓励研发人员发挥“能动性”和“专业性”，倡导“领任务”、“立指标”、“保工期”、“申奖项”，坚决杜绝“大锅饭”和“低水平”。公司还将依托各层级“技术中心/实验室”、“专家工作站”、“博士后创新实践基地”等科研和人才平台，为科研人员提供科技创新工作平台和晋升机会。

2022年，公司会持续加大科研投入，加强科研创新力度，一是做好重点技改项目，包括大型搅拌站工作效率、功能提升，改进搓丝机提升喷播基质性能以及满足特殊基质配置等等；二是结合募投项目“生产修复产品生产基地”建设，促成工厂化乡土树种育苗及造林技术、生命共同体建筑技术和人工气候室的研究进一步成熟，加大经费投入以做好项目转化和成果落地工作；三是做好理论体系的创新工作，重点是生态修复过程检测与评价和生态修复效果评价标准体系的指标设计、标准制定等等；四是推进科技成果和自主知识产权的积累和申报工作，扩大公司在行业内的话语权、影响力，提升技术领军地位。感谢关注！

9. 公司是否有园林生态相关的业务？与园林环保的政府部门有合作项目吗？

回复：尊敬的投资者，您好。公司主要从事生态环境建设业务，具体包括以植被恢复为主的生态修复业务以及部分园林绿化和市政公用等城市环境建设业务。公司下游客户有政府部门及其授权的或下属的国有性质主体、存在修复需求的工矿企业、

房地产企业以及地质勘察与设计单位、建筑施工企业等。国有政府部门以市政公用局、自然资源与规划局、城市管理局等为主。感谢您的关注。

10. 公司今年有再融资计划吗？

回复：尊敬的投资者，您好。公司会根据战略发展和实际经营需要来确定是否开展再融资，并履行相应的审议、信批和报批程序。感谢您的关注。

11. 请问贵公司有参与碳交易吗？

回复：尊敬的投资者，您好。公司目前还未直接参与碳交易，但公司已组织以及招聘了研发人员，成立了专项研发小组积极探索研究林业碳汇、碳交易相关政策和机制，对国际核证碳减排标准（VCS）项目、联合国气候变化框架公约 CDM 项目、中国自愿减排交易 CCER 项目以及地方性碳汇交易平台项目等项目标准体系、方法学、交易流程等展开了深入研究，重点基于公司已实施植被恢复项目并结合造林和再造林 CCER 项目方法学做碳汇减排量测算和碳汇价值估算，参照原体系办法模拟 CCER 项目开发等等。感谢您的关注。

12. 公司上市时的募投项目进展怎么样？

回复：尊敬的投资者：您好，公司募投项目目前正常推进建设中，详细情况参见公司定期报告。

13. 请问公司土壤修复业务发展的怎么样？

回复：尊敬的投资者：您好！利用绿色植物及其共生微生物提取、转移、吸收、分解、转化或固定被污染土壤中的有机或无机污染物，把污染物从土壤中去掉，从而达到移除、削减或稳

定污染物，或降低污染物毒性等目的，这是土壤修复的一种技术手段。公司曾在包钢集团稀土尾矿坝成功改良创新了原有植被恢复技术，既修复了土壤又在待治理区域实现了植被恢复，公司类似土壤修复项目还有山东铝业赤泥堆治理和江西赣州离子型稀土矿治理等。2021 年底，公司设立控股子公司青岛冠中环境技术有限公司，引进了“泰山产业领军人才”带头的技术人才和业务团队，拟采取非植物手段进行土壤污染治理与修复，将公司的土壤环境监测和土壤修复业务板块做大做强，截至目前已小订单承接了数个土壤调查业务。感谢您的关注。

14. 公司未来三年的发展战略是什么？有没有信心实现业绩增长？

回复：尊敬的投资者，您好。未来几年内，公司将完成“生态修复产品生产基地项目”建设，继续巩固和稳步提升生态修复业务的整体研发水平、装备工艺水平和施工能力，一方面通过拓展成熟技术应用的深度与广度，推动生态修复市场的成熟与应用场景细分，另一方面通过持续不断的创新研发始终保持公司在领域内的技术带头地位，通过新技术的市场化来提高公司产品的附加值和市场占有率，保持公司在行业内的竞争力和影响力。目前公司在手订单饱满，根据公司制定的 2022 年度财务预算方案，初步预计公司 2022 年度营业收入同比增长 30%-50%，利润总额同比增长 20%-30%。感谢您的关注。

15. 目前公司在山东地区的业务占比大概是多少？

回复：尊敬的投资者：您好。2021 年度公司在山东地区的营业收入占比为 57.27%。

	<p>16. 请介绍一下公司的生态修复主业具体有哪些？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好。生态修复为公司的主导业务，公司以植被恢复为主的生态修复业务可以实现如道路边坡、矿山、采石场、河海堤坝、工业尾矿库、垃圾堆场、荒漠石漠地、风积沙地等各类型生态受损区域的植被恢复与生态功能重建。感谢您的关注。</p> <p>17. 公司植被恢复造林项目已有的总面积大概有多少？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！自 2000 年成立至 2021 年年末，冠中生态在全国的 31 个省市自治区完成了 488 个生态修复项目，覆盖了中国全部的 5 个气候类型区域，实现生态修复面积达 1,043.02 万平方米。感谢您的关注。</p> <p>18. 公司的土壤纳米修复技术有限公司已经开始运用了吗？主要用在哪些城市，成本控制如何？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2021 年底，公司设立控股子公司青岛冠中环境技术有限公司，引进了“泰山产业领军人才”带头的技术人才和业务团队，拟采取非植物手段进行土壤污染治理与修复，将公司的土壤环境监测和土壤修复业务板块做大做强，截至目前已小订单承接了数个土壤调查业务，但尚未实施采取非植物技术手段的土壤修复项目。感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 18 日