

北京中岩大地科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	北京中岩大地科技股份有限公司 王立建、张会娟、刘艳、高平均、李文进
时间	2022年5月16日
地点	中国证券报·中证网路演中心
上市公司接待人员姓名	刘艳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司目前所处的行业有什么政策与利好？ 尊敬的投资者，您好，公司目前所处的行业政策与前景相关信息可参考公司年报中的内容，感谢您的关注。</p> <p>2、“①岩土工程企业业务与上游地产基建绑定较深，近期地产企业债务违约不断，公司是如何防范风险的？②公司拓展土壤修复业务，与同行比较有何竞争优势？今年这一块业务进展如何？③22年公司在对外收购方面有无考虑？” 尊敬的投资者，您好，针对三个问题回复如下：1、公司本着一贯谨慎的原则，针对合作的客户优中选优，合作前期公司深入了解客户，并根据了解到的客户综合信用等信息对客户分级，对客户进行筛选，事先规避一些使用高杠杆的地产基建公司降低相应的风险。2、依托集团传统岩土施工技术优势，结合环境修复领域技术创新和模式创新，致力于成为国内土壤地下水风险管控综合服务的龙头企业。在传统土壤修复领域，公司在国内多地开展业务并取得实质性进展，今年截至目前已经新签合同超过六千万元，在在产园区土壤地下水风险管控领域已经初步形成技术体系，在国内具备一定的先进性。同时公司还在大力拓展基于 EOD 模式的矿山生态修复和基于城市土壤地下水整体解决方案的城市化经营模式。3、2022年公司如有对外收购方面的计划，将会按照披露要求及时履行信息披露。谢谢！</p> <p>3、在当前形势下，公司经营上有没有具体措施？ 您好，针对严峻复杂的经营形势，公司比平时更关注客户需求、强化费用管理。具体措施如下：一、比平时更加重视客户的需求，通过技术优势为客户在节能减排、工期、造价等各个方面提供更优质服务二、保有现金流，先生存后谋发展。三、强化费用管理，严细经营环节，严控经营成本。四、加</p>

大对企业员工的关怀，做好价值传递，激发员工潜能协助公司共克难关。

4、请问贵公司今年新的利润增长点在哪里

您好，公司将专注于岩土工程行业，运用内生和外延的发展模式，不断提高业务处理能力，实现全国化战略布局，并积极向海外拓展；同时公司依托岩土工程核心技术，在环境修复、新材料等新型业务板块持续发力，提高相关业务的承接能力，为公司创造新的盈利增长点。谢谢

5、公司的行业地位怎么样？

尊敬的投资者，您好，我国岩土工程行业市场空间巨大，行业内企业众多，竞争较为激烈，行业内集中程度低，不存在少数企业拥有较大市场份额的情况。行业内多数为区域性企业，较少企业拥有跨区域经营的实力。

公司经过多年的积累和发展，公司拥有地基基础工程专业承包壹级资质、岩土工程设计甲级等一系列岩土工程领域必要的业务资质，是集总承包、专业承包、勘察、设计、施工为一体的综合服务商。近年来公司不断加大研发投入，加强技术上的优势，相继申请了多项专利技术，并参与了我国城乡建设领域全文强制性规范中与岩土工程相关的全部三本规范的编制工作，主编及参编了多部国家、行业标准及教材，奠定了公司在国内岩土工程施工技术领域的地位。凭借技术优势、项目经验以及多年积累的品牌影响力，公司在北京、山东、湖北、湖南、浙江、广东、四川、云南等地区建立起较强的竞争优势，并逐步实现跨区域经营，累计布局全国二十余个省、直辖市及自治区。目前，公司已成长为一家全国性布局、能够为客户提供一揽子解决方案的岩土科技公司。谢谢！

6、董事长王立建先生：您好！我自 2021 年投资贵公司证券，2 年来市值已经下跌了 60%，2 年来虽然市场有波动，但公司去年就跑输大盘，今年更是在同行业利好的情况下，再次跑输市场，但通过公司年报等发展情况看，公司也一直在稳步发展，是否现阶段遇到经营问题，不知道在现阶段你们如何保障投资的权益，有什么实际举措回馈我们投资者，谢谢！

您好！二级市场股价走势受诸多因素综合影响，公司对此将持续保持关注。2021 年以来受新冠肺炎疫情、宏观经济及市场竞争的影响，虽然公司本着一贯谨慎原则，合作客户优中选优，避开了诸如恒大风险，但仍因市场竞争加剧，原材料的涨价等原因，项目毛利率出现下降。目前公司经营情况正常，公司将在持续深耕主营业务的同时，积极寻求新的利润增长点，以改善公司经营情况，提升公司经营业绩，实现持续发展，用优异的成绩来回馈广大投资者！谢谢。

7、公司研发技术创新有哪些投入？技术实际落地应用场景的能效提升体现在哪些方面？

您好，公司以技术创新作为核心竞争力的基石，持续稳定的投入研发资源，不断提升研发实力，通过关注市场动态及客

	<p>户需求进行针对性研发，为客户提供更为优质、系统的岩土工程解决方案。报告期内，公司研发投入总金额 4666.8 万元，占公司整体营业收入的 3.39%，研发的课题及成果包括：大直径深层搅拌复合桩（DMC 桩）技术、高压旋喷动态实时监测及自动化施工技术、帷幕灌浆防渗技术、伺服装配式格构型钢支撑、基坑工程三维可视化自动监测系统、城市更新市场应用及技术进展、软土固化剂市场及工程应用等。</p> <p>目前公司已落地的场景包括收入、成本、现金流等财务指标的全过程信息化管理；基坑施工全过程实时自动化监测及报警；自主研发设备中的全面信息化，通过一系列传感器变不可见为可见，操作参数、工程量、材料用量全透明，通过过程管控保证工程质量；自主研发设备的智能化施工，即通过算法模型在后台对数据进行预测，自动调整施工参数，实现智能化施工；人员工作流程、安全操作信息化手段等，新技术对质量安全保证、边际成本降低、新技术推广、品牌建设等方面都有较大的推动作用。</p> <p>8、公司未来发展规划</p> <p>您好，公司将专注于岩土工程行业，运用内生和外延的发展模式，不断提高业务处理能力，实现全国化战略布局，并积极向海外拓展，力争成为国内一流、国际知名的岩土工程一体化服务企业；同时公司依托岩土工程核心技术，在环境修复、新材料等新型业务板块持续发力，提高相关业务的承接能力，为公司创造新的盈利增长点。在此基础上，公司将继续以市场需求为导向，全面优化公司的工程工艺与质量，树立良好的品牌形象。未来公司将持续加大科研投入力度，深入推进智慧岩土布局，着力加强以“信息化、数字化、物联网、人工智能”的研发力度，大力推进物联网、移动互联及 BIM 技术在岩土工程、地下空间改造和环境修复业务应用，进一步增强公司整体研发实力，提升公司核心技术水平，为客户提供更为完善的岩土工程系统解决方案。谢谢</p>
附件清单(如有)	
日期	2022 年月 16 日