

证券代码：300082

证券简称：奥克股份

辽宁奥克化学股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022 -001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月18日15:00-17:00
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长 朱建民 董事兼总裁 董振鹏 执行总裁 朱宗将 独立董事 熊焰初 财务总监 徐秀云 副总裁兼董事会秘书 马帅
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.未来的建设项目，大约要投资多少资金，今年在建工程大约多少资金？</p> <p>答：公司十四五规划项目已有相关披露，具体项目所需投资以公告为准。今年在建项目公司已有充分资金准备，敬请放心。感谢您的关注！</p> <p>2.公司在2021年回答投资者问时提出，由于国际原油价格的原因导致公司业绩和利润出现波动，想询问一下公司一季度</p>

是否持续受到原油价格等影响导致利润大幅下降？第二，公司主要的产品EC是生产锂电池电解液添加剂的主要产品，贵公司的参股子公司华一股份也从事相关业务，公司在大连长兴岛的布局，是否会导致公司与参股公司同业竞争？谢谢

答：您好，公司一季度业绩同比有较大幅度的增长，国际原油以及乙烯价格波动对公司业绩会产生一定的影响，但原料EO、产品价格也还受供需关系等因素影响。公司的参股公司苏州华一主营产品为锂电池电解液添加剂，电解液溶剂产品作为公司的主营产品之一，与苏州华一具有产业链互补性，没有竞争关系。感谢您的提问。

3.请问公司DMC的项目为什么进度都这么慢，错过了发展良机，尤其是扬州二期都说了多少年了，是园区审批有问题吗？

答：投资者您好！扬州二期因长江大保护及双控政策改变进度受到影响，目前还正在积极推进中。感谢您的关注！

4.请问华一的上市进度怎么样了，是已经进入证监会排队审核流程了吗？经过融资稀释后公司现在占华一股份的比例是多少？

答：根据公开信息显示，公司参股子公司苏州华一尚处于上市辅导阶段，目前公司持股比例约为31.50%。

5.今年以来人民币对美元贬值不少，对公司有什么影响吗？

答：投资者您好！公司采购原料所需美元，公司一直以来按照人民银行人民币兑美元汇率中性管理原则，公司一直采用套期保值方法规避汇率风险。

6.看公司年报关联交易部分，是不是公司DMC直接卖给苏州华一的量很少？

答：您好，奥克与华一同属于新能源锂电池领域企业，处于同一产业链上。但华一公司所使用的直接原料并非奥克生产的DMC、EC等产品。需进一步加工后才能成为其主要原料，所以关联交易量很少。

7.公司要在江苏辽宁四川和海南开展同时要开展这么多二

氧化碳利用项目，资金筹措的渠道是怎么考虑的？

答:投资者您好!公司2022年的投资项目所需资金,首先是公司有充足的自有资金,加上公司有非常充足的银行授信,可以申请部分银行投资贷款能满足项目建设的需求。

8.去年由于乙烯涨价导致公司毛利率大幅下降,今年一季度有所好转,请问对今年后期产品的毛利率水平怎么展望?

答:感谢您的关注。目前乙烯价格有所回落,但原料EO、产品价格与乙烯并不完全相关,还受供应与需求等因素影响。公司将积极抓住机会,优化产品的结构,提升高毛利产品的产销量。

9.请问董事长 1、四川项目和天津项目进展如何,需要多长时间才能达到生产能力? 2、公司的市值管理有没有策略性规划,让股民提振持股信心 3、有扬州项目成功经验,怎样才能加快复制项目进度? 本人看好公司发展前景,深信公司团队干事创业精神,希望继续努力,让公司价值在股市上体现出来。

答:首先非常感谢您对公司的深度关注!公司四川项目仍然在前期工作阶段,相关立项、设计等工作均在有计划的进行当中,近期速度明显加快。公司天津项目是与中石化天津石化聚醚事业部的混改项目,目前已经完成摘牌工作,相关工作均在规范有序的进行当中,新的进展将如期公告。公司规划的碳酸乙烯酯项目,在扬州的3万吨碳酸乙烯酯成功的中试基础上,目前正在武汉、四川、海南等工厂快速放大规模均在10万吨以上。公司高度关注市值管理,但是市值影响因素诸多。公司致力于做好自己的事情和信息披露工作,努力让广大投资人真实、准确、完整、及时了解公司的经营与发展状况,努力为投资人创造更大的价值。感谢您的关注和期待!

10.公司快倒闭了吗?无限阴跌,这样不会失去二级市场吗

答:公司一直在稳健的发展,股价的波动影响因素是多方面的。您的问题重复了,感谢您的关注!

11.朱董好,今年第一季度的应收账款、存货都创历史新高,加上4月份开始上海疫情严重,请问是会对贵公司第二季度的经营效果产生较大影响?

答:投资者您好!一季度因春节以及冬季导致下游开工率低以及节后复工缓慢带来公司存货环比有一度程度增长,加之4月以来新冠疫情的影响,公司原料供应及产品发货因此受到一定程度影响,但公司展望二季度,随着疫情有效控制和整个下游市场的开工率提升,公司存货和应收账款会得到很大程度的下降。公司一直保持着充足的经营资金,不会因此对公司的经营效果产生绝对影响。今年的疫情对公司库存和应收账款有一定的影响,但是总体可控,全年预期不变。感谢您的关注!

12.请问东硕环保公司后续处置情况,如何保障中小股东利益。

答:奥克股份为了最大限度保护中小股东的利益,已经采取了有效的措施,最大限度规避了东硕环保可能带来的风险。奥克股份控股股东奥克集团在此方面发挥了重要的作用。感谢您的关注!

13.股价跌了两倍了,也属于正常波动?你们就是这么回答市场的!?

答:波动不正常,正常的是我们一直在努力把公司的生产经营和项目建设做好。感谢您的关注!

14.苏州华一上市怎么样了?

答:根据公开信息显示,公司参股子公司苏州华一尚处于上市辅导阶段。

15.公司一切正常,不到一年时间公司股价跌了两倍多,还告诉我们这是正常的,东北人忽悠能力还真是可笑

答:前面已经回答了您的问题。感谢您的关注!

16.石大胜华在泉州的项目也是利用环氧乙烷路线来生产DMC,且一次投产产能更大,贵司宣传了很久的环氧乙烷路线直接被友商弯道超车,贵司有何应对策略。

答:以环氧乙烷生产EC的工艺路线难点是催化剂的选择性及能耗的水平。奥克的工艺技术经专家鉴定“世界首创、国际领先”。在工艺选择性以及装置运行的能耗水平有较大成本优势。同时奥克自产主要原料环氧乙烷,具有产业链的整体优势。

17.请问朱董,和中科院过程所等的合作目前还紧密吗?好

像有一段时间没有相关报道了。

答:公司自2013年起就与中科院过程所开展了战略合作,并成功开发了“世界首创,国际领先”的中试技术。目前公司与张锁江院士团队在新能源材料方面,仍然保持经常性的联系。感谢您的关注!

18.按照公司的年报显示聚醚单体领域市占率40%,但是毛利率只有6%左右,这是整个行业的问题,还是公司定价策略问题。在投入这么多固定资产,市占率如此高的情况下,盈利能力如此低下,对股东来讲是很难接受的。请问公司如何看待这一问题,毛利率何时能够有本质的提升,公司有哪些手段。谢谢

答:减水剂聚醚产品的毛利率受原料价格、市场需求等多种因素影响。公司正在加大新产品研发,推进新型减水剂聚醚品种的生产与销售量,以更高性价比的产品提升盈利水平。

19.请问朱董,公司在天津收购环氧丙烷衍生项目主要的考虑是什么?将来公司战略是环氧乙烷和环氧丙烷衍生物两翼齐飞吗?

答:环氧丙烷衍生聚醚一直都是奥克化学目标发展领域之一。公司与天津石化环氧丙烷聚醚混改项目将弥补公司在天津及华北地区的空白,也将扩大公司在环氧丙烷衍生聚醚新领域的开发,具有重要意义。感谢您的关注!

20.任何一个国家的上市公司,在公司一切运营的情况下,九个月时间,公司股价跌了两倍多,这对于奥克股份来说是正常的是吗?请回答,不要敷衍装瞎看不见

答:公司股价在去年9月份达到历史新高,远超预期。自去年9月份以来公司股价确有较大幅度的下跌,但是公司经营与项目建设均在稳健的运行中,今年公司一季度利润仍然保持稳健增长,增长95%。敬请放心。感谢您的关注!

21.目前公司在深化锂电电解液产业链的进展如何,四川研一项目一期建设是否如期推进?另外,公司与大连长兴岛、中石化天津的拟建环氧合作项目,对于公司产能规模和生产成本的影响,能否介绍下。

答:公司目前正在武汉、成都等地加速建设碳酸乙烯酯系列电解液溶剂项目。与四川研一的合作按计划进程中。公司与天津石化合作的是聚醚项目,该项目将弥补公司在天津及华北地区的空白,也将扩大公司在环氧丙烷衍生聚醚新领域的开发,具有重要意义。感谢您的关注!

22.请问公司DMC纯度的技术问题解决了没有,能否直接生产出99.999%高纯度DMC?谢谢。

答:公司目前电池级DMC产品市场要求99.99%以上,奥克正常产品为99.995%,现提纯技术已经成熟,溶剂产品纯度视客户需要,纯度可以达到五个九以上;能够满足市场高端电池级客户需求。感谢关注。

23.您好,我想请问一下,咱们DMC的单耗这边,方便能说一下么?或者大约给一个指引

答:投资者您好!公司产品的主要原材料消耗属于商业秘密,且原材料消耗取决于工艺技术先进性和现场的管理水平,公司一直致力于精细化管理,努力降低原材料消耗。

24.请问董总,大连长兴岛西中岛项目看投资规模是公司最大的一个项目,华一在那里也有规划扩产,请问那里的项目进展顺利吗?

答:投资者,您好!公司大连项目目前处于预可研阶段,投资规模将根据原料等因素进行论证,如公司在相关方面取得进展,公司将按照相关规定及时履行信息披露义务。另有关公司参股子公司苏州华一的扩产规划事项,具体可查阅华一的官方网站或电话向其咨询。

25.对于国际油价的上涨 公司如何能控制成本?

答:地缘政治因素,国际油价上涨到高位。公司通过采购多元化原料,更多应用非石化物质为主要原料,如油酯类乙氧基化物、甲酯类乙氧基化物等可生物降解的植物类原料,降低生产成本,同时实现产品绿色低碳化,提高竞争力。

26.公司所处行业的竞争情况如何?

答:奥克股份是以环氧乙烷衍生化学品的生产与经营。随着国内环氧乙烷装置的扩能与新建,供应充足。奥克坚持“大

趋势、大市场、少竞争、高端化、集约化”市场开发原则，加大新产品、新领域的开发。特别是在CO2资源化利用的绿色低碳产业方面，取得较强的优势。感谢关注。

27.公司营收增长了17.67%，净利润却下降了12.54%，原因是什么？今年还会出现这样的情况吗？

答:投资者您好！2021年收入增长主要是公司扩大规模抢占市场，销售量增加带来的；由于疫情公司所需原材料成本也一路上涨，但公司成本转嫁能力有限，因此带来毛利率有所下降。

28.请问公司股价从30.64一路跌到10元附近，是正常的市场行为吗，不要拿这是市场行为来搪塞，我是15年持有奥克至今的长期股东，请正面回答

答:感谢您对奥克股票的长期持有！去年9月份公司股价大幅上涨使我们每个投资人都高兴但是又超预期，公司在主业的经营、项目的建设以及科技创新等均处于良好的运行中，基本面没有变，今年公司一季度利润保持稳健增长，增长95%。我们对全年的经营充满信心。感谢您的投资与关注！

29.我是奥克上市时中签一直关注加加减减持有到现在，这么多年对奥克的感情非常深，喜欢朱总的稳扎稳打，但也对公司办事效率的低下时时倍感无语。随便提几个问题吧。1.今年石油价格一直上涨，而且短期也看不到下跌的可能，今年公司利润会不会大跌？2.去年七月份开始平整土地的扬州二期到底什么时候可以开工？3.新年寄语里朱总说的今年要全员持股，会以什么形式完成？4.另外大连、四川、海南的项目资金，会怎么落实？请详细一点回复，别把我这样的死忠粉当韭菜一样糊弄！！！！！！

答:非常感谢12年来您对奥克的投资与陪伴，这也正是我们的动力！石油和乙烯价格的上涨对公司是有影响的。但是公司今年一季度利润仍然保持稳健增长，增长95%。我们对全年预期不变。扬州公司二期已经完成征地和立项，相关工作均在有计划的进行中。我在今年新年贺词中谈到的全员持股是指奥克集团的全员持股，当然这一方案对于奥克股份的员工同样具

有重要的激励作用。公司今年建设中的重点项目资金均有保障。十四五规划的其他重点项目，公司将采取再融资等方式解决。非常感谢您这样的死忠粉对奥克的关注与期待！

30.请问与同行可比公司相比，公司的核心竞争力体现在什么地方？

答：公司的核心竞争力主要体现在三十多年始终专注的环氧乙烷精深加工创新开发技术的能力、志同道合的高素质奋斗团队、先进并成熟的生产工艺技术、过百万吨的沿海沿江产能布局、稳固的产业链供应链以及市场的第一品牌效应。感谢您的关注！

31.2021年公司在技术创新方面有哪些突破？

答：投资者，您好！公司立足科技创新，创造价值，提高产品竞争力。在2021年不断开发与完善相关技术，如不断完善公司碳酸酯系列生产技术，提高产品的收率与选择性，降低能耗，从而使之成本更低、更具有竞争力；不断开发绿色聚醚新产品，在天然油脂乙氧基化新产品等得到突破；同时在特种聚醚等方面开发取得成功，形成未来较好的技术储备等。感谢您的关注！

32.皇马科技在与贵司同处环氧乙烷精细化工领域，该公司以小品种产品为主要赢利点，为股东创造了良好的净资产回报率，也吸引了许多机构投资者进行投资；贵司为何不在小品种等高附加值的领域进行拓展，是技术上达不到么？目前贵司的业务结构所创造的净资产回报率，并不能充分体现贵司“高端化，少竞争”的战略。1、贵司后续对环氧精细加工一些个性化的小品种是如何布局的，有哪些技术优势？2、贵司后续经营中有哪些手段能够提高ROE？

答：公司与皇马科技战略定位不同。公司在过去20年中，始终坚持“大趋势、大市场、少竞争、高端化、集约化”的经营与开发原则，在过去20年实现了持续快速健康和谐的发展。公司在十四五规划中仍然坚持上述原则，在继续做强做大减水剂聚醚、非离子表面活性剂等现有产品的基础之上，重点建设环氧乙烷与二氧化碳衍生的绿色低碳精细化工新材料项目，保持领军地位，实现持续的增长。公司高度关注净资产回报率和为

股东创造价值，在建设重点项目的同时，也高度注重“专精特新”小宗产品的开发与经营，努力提高ROE，为股东创造更大的价值。感谢您的关注！

33.请问公司可能面临的风险有哪些？

答:当下公司面临的最大的风险就是俄乌战争带来的国际原油价格和原油对乙烯带来的价格不确定性，这也是公司成本最主要的不确定性，目前公司已经加大国内的乙烯采购，以对冲乙烯价格波动对公司环氧乙烷和环氧乙烷衍生产品的影响和风险。感谢您的关注！

34.朱董事长您好 1,公司未来是否有引进战略投资者的规划？ 2,项目进展速度由于各种原因都很慢，如何落实十四五规划

答:公司十四五规划无论在产业链以及再融资方面均需要加强与战略合作伙伴的合作，公司最近与天津石化聚醚的混改项目就是其中一个重要举措。感谢您对公司项目建设速度的期待！公司也在加强项目建设与管理，但是公司规划的项目均属化工项目，在安全、环保、能耗等诸方面均有严格要求，必须规范运行。公司所在园区目前对公司绿色低碳项目支持的力度也在明显加大，进度也在明显加快。感谢您的关注！

35.从公司上市以来一直持有公司股票，到5/20日要12个年头了，虽然对贵公司的毛利率和项目进展速度不太满意，但一直看好公司未来二氧化碳利用的发展前景及公司的精细化管理水平，期待未来不断推出高毛利大市场少竞争的产品，抓住市场契机加快项目推动，搞好市值管理工作，给一直坚守的投资者满意的回报，谢谢！

答:感谢您对奥克股票的坚守！公司规划的项目均属化工项目，在安全、环保、能耗等诸方面均有严格要求，所以进展比较慢。近期，公司所在园区对公司绿色低碳项目支持的力度也在明显加大，进度也在明显加快。公司在十四五规划中，将在继续做强做大减水剂聚醚、非离子表面活性剂等现有产品的基础上，重点建设环氧乙烷与二氧化碳衍生的绿色低碳精细化工新材料项目，保持领军地位，实现持续的增长。与此同时，

公司也注重“专精特新”小宗产品的开发与经营，努力提高差异化产品的毛利率，加强公司的市值管理，努力为投资人创造满意的回报。感谢您的坚守与关注！

36.那DMC的单吨成本可以给一个大约的指引么？

答:投资者您好！成本主要受原料价格、工艺技术路线、现场管理水平等影响。

37.公司今年的利润分配方案/分红情况如何？

答:您好，公司2021年度的利润分配方案为以680,098,200股为基数，向全体股东每10股派发现金红利3.42元（含税），现金分红比例占归属于母公司净利润的66%左右。分红方案将于股东大会审议通过以后实施。感谢您的关注。

38.公司生产建筑化学品主要消费市场在哪？公司对市场的占有率是多少？接下来三年计划重点发展哪一区域市场？

答:公司生产的建筑化学品为高性能混凝土聚羧酸减水剂，主要应用于高铁、机场、地铁、高层建筑等对强度要求较高的基础设施建设中。公司2021年销量达79万吨，约占有40%市场。接下来，公司在海南省建设生产装置，面向国际化市场，特别是RCEP协议的实施，东南亚市场将成为主要发展区域，为奥克提供新的发展机遇。

39.2021年我国新能源汽车销量创新高，这对公司产生了哪些影响？有没有抓住新能源的机遇？落地了哪些项目？

答:投资者，您好！公司新能源材料业务主要包括锂电池电解液用EC/DMC等溶剂产品，受下游新能源汽车终端市场的景气发展影响，公司所涉及的产品与下游头部企业均有了业务深度合作，且市场需求同步提升。公司也积极推进四川、大连等新能源材料项目的开展。同时，公司前期延伸产业链布局的参股子公司苏州华一的VC/FEC添加剂产品，以及武汉吉和昌1,3PS添加剂产品和锂电铜箔化学品也受下游市场影响得到相应发展。

40.公司在药用辅料行业主要生产哪些产品？有没有根据“一致性评价”的推行做出相应的转型？目前海外市场需求量如何？有哪些合作可以分享吗？

答:公司在药用辅料行业主要产品有各种分子量的聚乙二醇、硬脂酸酯、T-80等。公司已经开展关于“一致性评价”的有关工作,并取得了较好的进展,与相关的医药企业建立合作关系。目前公司正积极开发欧洲等国际市场,销售量在逐步增加,国际需求量也较好。具体合作内容因受多项约束,不能在此分享。感谢您的关注。

41.请问公司在非离子表面活性剂行业有哪些突出优势?给公司带来了哪些经济效益?

答:公司在表面活性领域发展近三十年,有较好的品牌及稳定的大客户,产品质量得到国际、国内主要客户的认可。奥克一直致力于新产品的应用开发,有较强的应用服务团队。公司在新型表面活性剂产品的工业化方面取得较好进展,可降解类油酯类非离子表面活性剂更加温和,单品种毛利率超过常规品种,可获得更好收益。

42.奥克华辉有无与上市公司的关联交易?其业务有无同业竞争嫌疑?奥克集团有无计划将其注入上市公司体系?

答:您好,奥克华辉主营业务是功能性聚酰亚胺膜材及其单体材料的研究、开发与生产,产品主要应用于航空航天、精密电子、柔性显示等领域;与公司所从事的乙烯环氧产业链及其下游产品不存在竞争关系,公司与奥克华辉之间基本上没有关联业务往来。奥克华辉未来发展不排除考虑独立IPO、引入战略投资者等可能性。感谢您的关注。

43.董事长您好!公司未来的发展战略是什么?

答:公司将继续坚持“立足环氧乙烯创造价值”的基本战略,在十四五发展规划中,通过加强科技创新做大做强已有产品,同时重点建设环氧乙烷与二氧化碳衍生的绿色低碳精细化工新材料项目,与此同时,公司也高度注重“专精特新”小宗产品的开发与经营,提高差异化产品的盈利能力,保持领军地位,实现持续的增长。公司已于2021年4月20日,在巨潮资讯网发布了《“十四五”发展规划的公告》,欢迎浏览。感谢您的关注!

44.董秘好,公司目前下游市场需求情况可以介绍一下吗?

答:2022年,国家适度超前的加大基础设施建设,公司主营产品减水剂聚醚市场需求稳定。随着国内双碳目标的提出,对国内新能源锂电池的需要在不断快速增加。一季度公司销量同比增长。药用聚乙二醇市场,随着国内疫情出现,对健康关注度在大幅提升,药用聚乙二醇需求量在增长。公司一季度销量在增长。

45.请简单介绍一下公司的主要产品?

答:公司产品主要包括环氧乙烷、锂电池电解液溶剂。用于日化洗涤领域的非离子表面活性剂。用于高性能混凝土的减水剂聚醚,环氧丙烷类聚氨酯用聚醚。各种分子量的聚乙二醇药用辅料助剂等。

46.公司主要业务有哪些?重点聚焦哪一版块?

答:公司以乙烯、环氧乙烷、环氧丙烷为主要原料衍生精细化工品。产品包括:高性能减水剂聚醚、聚乙二醇、脂肪醇聚醚非离子表面活性剂、新能源锂电池溶剂以及聚氨酯聚醚等。公司重点聚焦于CO2资源化利用的新能源锂电池溶剂,新型绿色可降解非离子表面活性剂以及特种聚醚的研发与生产、销售。

47.能否具体介绍一下公司在印尼、新加坡等地建设的国际化平台?

答:为更好的发展国际化市场,公司在海南省洋浦建设年产20万吨生产装置。借助2022年东盟RCEP协议的实施,公司加强在印尼和新加坡设立的公司以及办事机构资源配置,加强与原有客户的战略合作领域,更好地为国际客户提供现场技术及市场服务。感谢您的关注。

48.近两年来,锂电池市场的爆发式增长给公司带来的经济收益是否远高于爆发前?需求多了毛利有没有相应升高?

答:近两年来,国内双碳的要求,新能源汽车的需求快速增长。用于新能源汽车的锂电池需求爆发式增长。公司的新产品电池级EC\DMC等碳酸酯产品经济效益明显高于以前。由于需求旺盛,供应量不足,在2021年度,产品的毛利率有较大的提高。

49.公司哪些产品能应用在新冠疫情的防疫中？

答:公司主要产品环氧乙烷具有很好的消毒杀菌作用，是医用器材和用品的主要消杀用原料。在疫情期间，有更多的医用物质进行应用。

50.公司怎么进行资源整合从而解决各区域之间发展的不平衡和不充分的问题？

答:公司实施主要原材料集中采购、统谈分签的模式，更好地解决原料统一标准的供应问题。对于同类产品实施标准化的工艺流程，同一产品质量，更好地适应不同区域客户需求。对各区域的产品实施统一销售，对不同区域的客户以及有全国布局的客户，更好地统一价格统一供货保障，解决各区域发展不平衡的问题。

51.财总好，公司如何控制收账款的结构和质量，毕竟疫情当下经济形势不容客观。

答:投资者您好!公司建立了应收账款管理制度，对于战略客户和信誉良好客户经过信用评级方可给予一定的信用期，且严格控制超期款的发生，尽力做到前款不清，后账不赊，有效控制应收款的绝对额。

52.朱总及各位领导班子成员你们好，简单问两个问题：1. 目前公司新能源相关产品和产能还未形成规模，而业内不断有老牌或是新兴企业切入该领域，并且工艺和规划产能同样不俗，请问公司对溶剂类产品未来突破重围，提升市场占有率和客户粘度有无具体的手段或者战略规划？2. 公司十四五战略规划屡次提及的二氧化碳衍生绿色低碳项目，请问除了现有的产品技术外，有无新的技术应用或者研究方向？3. 碳交易作为我国碳达峰，碳中和的重要环节，已为不少企业降低了生产成本或者提升了盈利能力，请问公司有无计划参与其中，更好的将技术转换为价值呢？以上，烦请解答。

答:公司自2009年就开始致力于环氧乙烷与二氧化碳衍生碳酸乙烯酯系列产品的研究开发，并上升为奥克发展战略。经过十年磨一剑，2018年公司成功开发了“世界首创、国际领先”的生产工艺技术和3万吨示范装置。在十四五发展规划中，公司

	<p>在做大做强已有产品基础上，重点建设环氧乙烷与二氧化碳衍生的绿色低碳精细化工新材料项目，目前正在扬州、武汉、四川等地建设多个10万吨以上的碳酸乙烯酯生产装置。公司在核心技术、产业基地布局以及产业链供应链等多方面均具有核心竞争力，对未来提高市场占有率和客户粘度有着充分的信心。关于碳交易公司高度关注，我们相信在双碳的政策推动下，公司环氧乙烷与二氧化碳资源化利用的项目会有越来越好的发展环境。感谢您的关注！</p> <p>53.请问公司所需原材料价格态势如何？公司怎么应对原材料采购价格上涨？又怎么保证利润率维持稳定？</p> <p>答：投资者您好！原材料价格主要受供求关系和上游原料成本的影响，公司加大对市场的趋势研判，利用低价机会，抓住机会利润，努力降低采购成本；另一方面，全面推行精益化管理，抓好现场的安稳优运行，苦练内功，提升成本竞争力，努力提升公司的盈利能力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年05月18日