

证券代码：301083

证券简称：百胜智能

**江西百胜智能科技股份有限公司**  
**江西辖区上市公司 2022 年投资者集体接待日**  
**投资者关系活动记录表**

编号：2022-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	线上参加江西辖区上市公司 2022 年投资者集体接待的投资者
时间	2022 年 5 月 27 日下午 15:00 至 16:30
地点	“全景路演”网站 ( <a href="http://rs.p5w.net/">http://rs.p5w.net/</a> )
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理：刘润根先生 董事、财务总监：万鸿艳女士 董事会秘书：华秋根先生
投资者关系活动 主要内容介绍	江西百胜智能科技股份有限公司于 2022 年 5 月 27 日(星期五) 下午 15:00-16:30 在“全景路演”网站 ( <a href="http://rs.p5w.net/">http://rs.p5w.net/</a> ) 参加江西辖区上市公司 2022 年投资者集体接待日。本次投资者 集体接待日的主要问答情况如下：  <b>问题 1、请介绍下公司的营销模式</b> 答：您好，公司的销售模式采用“直销和经销相结合”。直销 是指公司为安防行业内知名企业如海康威视、大华股份、安居 宝、立方控股等提供道闸、升降地柱等产品。经销模式是公司

与经销商签署经销协议，将产品销售给经销商。经销商再对外销售产品、产品安装、调试及维护。

**问题 2、公司的国外业务都在哪些地区？有什么重要的客户？疫情、国际政策、海运给国外业务带来什么影响？**

答：感谢您的提问。公司产品外贸出口白俄罗斯、德国、墨西哥、葡萄牙、印度、泰国等多个国家和地区。受疫情影响，海运成本有所上升，公司根据疫情所带来的港口、物流问题，结合市场订单，科学合理安排出运保证订单按时交付。

**问题 3、疫情给公司带来多大影响？**

答：感谢您的提问。新冠疫情爆发至今，国内疫情时有反复，世界范围内疫情仍未得到完全控制，宏观经济及产业链上下游仍持续受到影响。公司将持续做好疫情防控，加强与客户的沟通合作，维持供应链保障能力较强的水平，最大程度降低疫情影响。

**问题 4、公司的主要竞争对手是哪些？**

答：感谢您的提问。同行业公司主要有捷顺科技、立方控股、蓝卡科技和道尔智控，具体可参见公司招股说明书。

**问题 5、公司的核心竞争力是什么？**

答：尊敬的投资者，您好，公司核心竞争力主要体现在以下几方面：1、技术研发优势，公司是国家级高新技术企业，在技术研发和新产品开发方面具有核心技术优势。公司拥有一支近百人的研发团队，在产品设计、工艺改进、软件开发等方面拥有多年技术积累。通常不同使用场所对进出口设备的性能、环境适应性和尺寸大小都有不同要求，公司凭借技术优势可以快速响应市场信息，设计、研发并生产满足客户个性化需求的产

品。2、营销网络优势，采用“直销和经销相结合”的销售模式。公司在全国有 30 个经销商，营销网络覆盖除海南、台湾之外的所有省（市）和地区。外贸出口德国、白俄罗斯等 80 多个国家和地区。3、规模化制造优势。公司通过加大先进生产设备和技术改造方面的投入，进一步引入了钣金全自动化柔性生产线、机器人折弯工作站、机器人焊接工作站和全自动化立体仓库等先进智能制造设施，在保证产品质量、优化生产工艺的同时，提升了规模制造能力和交付能力。4、品牌优势，公司是国内出入口控制与管理行业较早进入者之一，经过多年的发展，公司在出入口控制与管理设备制造领域的优势不断显现，产品品质、交付效率和售后服务等方面得到了客户的广泛认可，并通过持续的产品研发不断满足和挖掘客户的差异化需求，在行业内建立了良好的品牌形象。5、产品质量优势，公司自成立之初就极为重视产品质量，并通过 ISO 9001:2015 质量管理体系认证。目前公司已按照国家和行业标准建立一整套质量控制体系，将质量控制贯穿于研发设计、原材料采购、产品生产、检测各环节，并建立了完备的质量检验程序。凭借完善的质量控制体系，公司赢得了国内外客户的认可和信赖。

**问题 6、公司对未来发展有何规划？**

答：公司致力于成为全球领先的以出入口控制与管理系统为核心的智慧停车和智慧园区解决方案提供商。公司将基于“硬件+平台+服务”能力；为不同行业客户提供出入口控制与管理整体解决方案；打造智慧园区云平台，为各类园区提供智慧园区解决方案；打造“城市智慧停车云平台”，为智慧城市建设提供智慧停车解决方案。

**问题 7、公司从上市以来，股价一路向下，请问董事长有没有回购计划？**

答：投资者您好，暂时未收到董事长回购的计划，若有计划，公司会及时披露公告。

**问题 8、请说明一下公司利润下降的原因。**

答：感谢您的提问。公司的主要原材料包括电机、电子元器件、铝型材和钢板等，2021 年度受原材料价格上涨的影响挤压了部分公司利润，未来，公司将进一步优化供应商管理、拓宽原材料供应渠道，加强与供应商沟通及产品采购成本控制，及时关注价格变化趋势，采取灵活措施，规避价格风险，在保证原材料供应量的同时稳定采购价格，最大程度上减少因原材料价格波动带来的影响。

**问题 9、公司是否有拓展业务范围的打算？**

答：感谢您的提问。公司将进一步完善营销网络，加强行业销售体系的建设，提高公司营销能力；同时积极参与行业资源并购整合，对行业内一些优质企业进行投资，集聚力量，共赢发展。

**问题 10、公司的研发投入占比有多少？研发人员占比多少？与同行业相比如何？**

答：感谢您的提问。2021 年度，公司研发投入占营业收入的比例为 3.44%，研发人员数量占总人数的比重为 12.12%，属于同行业的平均水平。

**问题 11、芯片短缺是否对公司有影响？**

答：投资者，您好，公司生产所需芯片有固定的供应商，并已做计划安排，芯片能够满足公司生产所需，但市场芯片短缺导致了芯片价格上升，采购成本增加了。

**问题 12、公司在手订单是否充足？**

答：感谢您的提问。随着新冠疫情进入常态化管理，订单量逐步恢复正常，目前在手订单充足。

**问题 13、请问公司有否与特斯拉或华为合作的可能？**

答：感谢您的提问。目前尚无合作，后续如有合作将及时披露。

**问题 14、这么低的股价，13 元不到的小盘智能票，从上市至今跌跌不休，投资者层层套牢，公司管理层有保股价的措施和行动吗？比如回购注销**

答：感谢您的提问，公司管理层努力在做好企业，做好业绩，保持企业的良性发展。

**问题 15、公司说将参与行业资源并购整合，有什么看好的项目吗？**

答：感谢您的提问。公司正在积极接洽优质投资标的，主要方向为智慧停车及智慧园区，请关注公司后续公告及定期报告。

**问题 16、公司今年预计有什么重大项目吗？**

答：感谢您的提问。请关注公司后续公告及定期报告。

**问题 17、你好，公司是不是在宣传方面力度需要加强一点，我搜数字哨兵好像前几页都没有百胜相关的产品，现在是眼球经济，公司产品肯定是好的，但宣传方面是否做的还欠缺一点**

答：感谢您的建议，公司将不断拓宽新产品宣传的渠道，完善宣传内容。

**问题 18、您好，我是四川的，我在我们地下车库看到贵公司的开闸机，请问贵公司的特点以及以后的增长点有哪些？还有**

**贵公司的产品和抗疫有联动吗？比如现在的电子哨兵**

答：感谢您的提问！公司顺应行业技术发展趋势，目前正在积极布局出入口智能管控领域，将云计算、大数据、生物识别、人工智能等技术应用到产品和服务中，并已开发出“百胜智慧停车平台数据中心”、“校园出入口监控平台”、“百胜疫情防控平台”、“智慧工厂出入口数据中心”等多款出入口控制管理系统平台，大大拓展了业务发展边界和服务领域。疫情防控大背景下，公司推出了“无人值守防疫管控解决方案”，类似于市场的电子哨兵，可以实现无人值守的防疫目标；公司在加大该类产品的销售力度，以实现产品收入的增长。

**问题 19、公司未来的盈利增长点哪些方面？**

答：感谢您的提问。受益于国家高质量发展的需求推动和“平安城市、老旧小区改造”等重大项目建设推进，公司主营业务收入稳步增长；2021 年度，公司多个智慧园区项目和智慧停车项目落地实施，未来公司也将围绕智慧园区和智慧停车着力打造各类解决方案。

**问题 20、公司对今年的业绩预期如何？**

答：感谢您的提问。新冠疫情对公司 2022 年上半年度业绩产生了一定影响，随着疫情进入常态化管理，公司业务也将逐步提升，请关注后续定期报告。

**问题 21、请问贵公司产品市占率？**

答：感谢您的提问。公司 2021 年度实现营业收入 5.25 亿元，市场占有率暂无统计数据。

**问题 22、今年国内疫情严重，公司有没有对你们的经销商有更好的激励政策来完成公司的全年目标**

	答：感谢您的建议，公司会积极探索此类针对经销商的激励方案。
附件清单	无
日期	2022年5月27日