

# 普元信息技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

(2022年5月)

证券简称：普元信息

证券代码：688118

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>腾讯会议</u>
参与单位名称	民生证券股份有限公司 丁辰晖 建信养老金管理有限责任公司 陶静
时间	2022年5月12日
地点	腾讯会议
公司接待人员姓名	公司副总经理、财务总监：杨玉宝 公司副总经理、董事会秘书：逯亚娟 公司证券事务代表：张琴芳
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、公司介绍</b> 公司副总经理、董事会秘书逯亚娟女士对公司进行了介绍： 普元信息是国内领先的中间件产品与解决方案专业提供商，也是信创产业链基础软件领域的重要成员之一。公司重点面向金融、电信、能源等行业客户建设自主可控软件基础设施的需求，提供支持信创生态的系列中间件产品、相应定制化服务或创新应用开发服务，帮助客户持续实现 IT 基础架构创新改造、提升数字化转型能力。业界通常将中间件分为技术型（传统型）中间件和业务型中间件两大类，相对于与其他同业厂商，公司整体的产品定位更聚焦业务型中间件范畴，坚持跟随 IT 基础架构技术的发展而持续创新的技术路线，产品线覆盖了 SOA、云原生、数据治理等多个技术域，形成了以标准软件为载体，以平台定制实施服务、应用开发服务为特色的“软件产品+技术服务”的业务模式。

公司产品与解决方案的性能、成熟度及安全可靠性已在金融、电信、政务、能源等重点行业的逾千个大型、关键项目中得到验证，拥有广泛的客户应用基础和行业拓展空间。公司创新的产品定位、丰富的产品组合、以及独具特色的定制能力和规模化的交付能力，均是公司的差异化竞争优势的体现，也是公司未来能够充分受益于行业信创和数字化转型市场发展空间，并能够持续为客户创造价值的关键所在。

## 二、交流的主要问题及回复

**问题 1：公司收入结构中多少是标准化产品收入，多少是介入到行业应用的直接开发带来的收入？**

答复：公司为客户提供软件基础平台标准软件产品及维护服务（M.A.）、平台产品定制服务或一体化解决方案咨询实施服务，2021 年度软件基础平台业务合计实现营收 3.04 亿元，占营业收入比 69.63%。公司为部分客户提供基于软件基础平台的应用开发类业务，主要面向大型客户、持续性客户的数字化应用的建设需求，基于自有软件产品和技术，采用低代码开发理念，为客户开发直接面向终端客户的应用系统，比如银行开放平台、金融科技管理平台等，这类业务 2021 年度实现营收 1.33 亿元，占营业收入比为 30.37%。

**问题 2：我们这些软件是架构在操作系统之上的吗，还是芯片和操作系统之间的？**

答复：软件基础平台在 IT 系统中位于数据库、操作系统之上，在应用软件之下，主要用来构建与支撑各行业客户众多应用软件的开发、运行、管理监控等功能。

**问题 3：公司怎么面对在业务中间件这一块儿的竞争？**

答复：随着软件国产化及企业数字化转型的不断推进，软件基础平台市场稳步增长，在不同的业务领域公司将面对不同的竞争对手，市场竞争可能有所加剧。针对客户的业务系统相关需求，尤其是金融、电信等行业客户，他们对产品的功能、性能、过去

的案例、公司的规模、研发能力都有很高的要求；其中，客户更看重公司的综合技术能力尤其是新技术发展能力，客户希望公司的产品和技术是可持续可发展的，因此需要公司不断地进行技术产品的研发创新。

公司拥有经过近二十年锤炼的丰富产品组合、有竞争力的产品性能、以及独具特色的平台定制模式，使得公司能够持续为大中型客户提供基础平台技术解决方案，在金融、电信、政务、能源、先进制造等行业，均有较多与公司持续合作超过 5 年以上的大中型用户。特别是在基础软件性能、安全性、可靠性要求更高的金融、电信领域，公司成为国内为数不多受到金融、电信客户长期信赖的国产基础软件品牌。能够获得多个行业龙头客户、大中型客户的持续认可，是公司竞争优势的重要体现。

**问题 4：金融的业务大概有多大的市场，有没有估算过？**

答复：根据相关机构预测，2022 年金融信创将逐步从试点走向全行业推广阶段，受行业信创及数字化转型加速的影响，预计金融行业信创投入及 IT 总体投资规模均将呈现快速增长趋势。金融信创的建设不仅促进各类业务系统向信创环境逐步迁移，也将推动底层 IT 架构的升级改进。随着金融行业信创工作的持续推进，金融机构建设自主可控的需求不断加强，金融信创行业将持续维持高景气度。

**问题 5：公司采取了哪些人才激励措施？**

答复：公司通过股权激励政策、任职资格体系、干部培训计划等系统性制度建设和干部历练，重点推动营销与技术团队的人才储备与管理，根据业绩责任结果和岗位胜任情况选拔各级干部，逐步落实干部年轻化、专业化、职业化，打造支撑公司长期发展的组织能力和人才梯队。