润建股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20220601

投资者关系 活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 ■其他 <u>电话会议</u>	
参与单位名称	Keywise Capital、APS Asset Management、JPMorgan Asset Management、Ivy Capital、Ruifeng Securities、招银理财、广发基金、博时基金、平安资产、创金合信基金、中国通用技术(集团)控股有限责任公司、国信自营、北京诚盛投资、北京康曼德资产管理、广发自营、仁桥(北京)资产管理、富敦投资管理、上海陶山投资、民生证券研究院、万家基金管理有限公司、鑫元基金管理有限公司、汇华理财有限公司、厦门盈创投资、华菁资管、北京衍航投资、深圳坤厚资本、申万宏源证券、磐耀资产、紫金矿业、深圳市盈游天下投资管理有限公司、隆基绿能、中信银行资管、新华资产、中国国际金融有限公司、隆基绿能、中信银行资管、新华资产、中国国际金融有限公司、国华人寿、上海复胜资产管理合伙企业、中欧基金管理有限公司、澜和基金、华商基金、深圳市允泰投资管理有限公司、深圳市信德盈资产管理有限公司、乾璐投资、民生加银基金管理有限公司、浙商自营、华泰证券	
时间	2022.5.31-2022.6.1	
地点	广东省广州市珠江新城华夏路 16 号富力盈凯广场 4501 办公室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书罗剑涛、财务总监黄宇、证券事务代表王沛佳	
一、润建股份公司介绍及经营情况。		
	(1) 公司基本介绍	
投资者 关系活动 主要内容 介绍	润建股份有限公司定位为通信信息网络和能源网络的管理和运	
	维者,是领先的数字化智能运维(Alops)服务商,公司通过自主研	
	发的数字化服务平台,为客户提供数字化智能运维、数字化解决方案、	
	智慧节能解决方案、产品集成等管维服务,目前公司管维业务已涵盖	
	通信网络、信息网络和能源网络,在"万物互联"时代,公司是通信信	

息网络和能源网络的智能物业。

公司是通信网络管维领域规模最大的民营企业,是中国移动 A 级优秀供应商,中国铁塔五星级的服务商;随着"云网融合"、"数字化转型"、"5G 融合应用"等行业趋势,以原有 5G、云服务等技术能力为基础,将管维业务拓展至信息网络领域;以原有通信电力技术为基础,将管维业务拓展至能源网络领域,并在"碳达峰碳中和"的双碳国家战略下取得快速发展。

公司管维业务在强大的研发创新能力和"线上数字化平台+线下 技术服务"业务模式的赋能下,保持可持续快速发展。

(2) 年度经营情况

2021年,公司实现营业收入 66.02亿,同比增长 57.47%;实现归属于上市公司股东的净利润 3.53亿,同比增长 47.88%;其中通信网络管维业务收入增长 27.69%,信息网络管维业务中,数字化业务收入同比增长 185.67%,IDC 服务收入同比增长 2071.58%,能源网络管维业务收入增长 158.11%;公司持续加大研发投入,2021年研发投入同比增加 66.87%,占营业收入比例重达 4.18%;持续加大市场拓展投入力度,在手订单充裕。

在"线上数字化平台+线下技术服务"的赋能下,公司整体经营效率得到持续提升,2021年,公司整体毛利率20.21%,同比提升3.05个百分点;净资产收益率增加2.33个百分点;人均产值提升接近30%。

(3) 2022 年第一季度经营情况

2022 年第一季度公司实现营业收入 17.03 亿元,同比增长 43.27%;实现归属于上市公司股东的净利润 1.03 亿元,同比增长 48.38%。公司各项业务按照"上量、提质、增效、创新"的发展原则,保持快速增长。

二、就公司业务发展情况,与投资者进行了深入交流,问答列表 如下:

01.是否可以详细介绍一下公司通信综合能源管理业务?

答:公司通信综合能源管理业务,顺应国家"双碳"战略和运营商越来越关注的节能、降碳的业务需求,在和运营商长期合作的基础上,建立从产品、解决方案到节能改造、售后服务的通信综合能源管理体系,通过"软件+硬件+服务"的特色模式为运营商提供能源管理和节能业务。

通信综合能源管理业务主要聚焦通信领域3大应用场景:通信基

站、通信机房、IDC,打造运营商全系列节能解决方案。

基于公司数字化平台的综合能源管理解决方案可有效将数据中心 PUE 值降至 1.3 以下,可为通信机房、基站、楼宇等最高提升 30% 用电效能。

润建股份综合能源管理解决方案包括了三大部分:软件侧、硬件 侧、服务侧

软件侧,润建股份开发了综合能源管理 SAAS 平台-iEACP, iEACP 对接现有动环系统、OMC-R 系统和 BOSS 系统,实现设施的 数据采集、数据能耗呈现;实现环境建模,并能够通过 AI 策略分析, 生成综合节能策略,作为基站、服务器、空调、新风等设备的节能动 作和方案依据;能够根据基站、服务器等设备的工作状况,对基站设 备下发软关断和硬关断指令,能够对空调等设备实现远程控制。

硬件侧,润建股份主要针对节能、储能和清洁能源方面为运营商 提供产品和方案。其中子公司长沙麦融高科股份有限公司是润建股份 在通信综合能源业务机房环境产品领域的主要供应商,其专业研发及 售前支持团队可为润建提供强有力的技术支持。

主要涉及硬件包括:节能空调、智能新风、基站光伏、智能关断、储能、恒湿机、新能源等产品。

服务侧,运维服务是润建股份的优势。降碳需要更加精细化的运营和运维,润建股份在管维领域的优势为低碳网络提供强有力支撑保障。

Q2.通信综合能源管理业务市场需求情况如何?

答:《2030年前碳达峰行动方案》提出了提高"节能管理信息化水平"、"加强新型基础设施节能降碳"、"加快完善通信、运算、存储、传输等设备能效标准,提升准入门槛,淘汰落后设备和技术"等要求,产业园区、楼宇建筑、充电桩、IDC、通信机房基站等的节能降碳市场需求旺盛。

当前 5G 基础设施建设持续推进,从基站端来讲,5G 基站传输 频率更高,因此在功耗以及散热等各个方面均提出更高的要求;其次 从数据中心角度来看,5G 万物互联以及数字化转型带来数据的爆发 式增长,要求 PUE 更低、可靠性更强,因此对于运营商来说,低成本、高能效是重要目标。中国移动在 2021 年可持续发展报告中指出 力争在"十四五"期末节能降耗强度下降率不低于 20%。

Q3.公司新能源电站管维业务是怎么样的?

公司为新能源发电站(光伏、风力等)提供从前期开发,到建设、到运维的全生命周期服务,其中新能源电站运维是最终业务目的。目前公司重点拓展的光伏运维业务已全场景覆盖户用、分布式、大型地面、农光/渔光互补等电站,提供"平台-服务-AI"一揽子智慧化运营解决方案,实现数字管维、高效发电、安全可靠,有效提升光伏系统效率,可帮助客户提升约3%-5%的发电效率,有效降低发电成本,保障客户投资价值最大化。

Q4.公司新能源项目拓展情况如何?

答:公司以新能源电站运维是最终业务目的,采取"承接已建成新能源电站运维"及"提供新能源发电站全生命周期服务"两种方式进行业务拓展。

公司及控股子公司近期签订了多个新能源项目,丰富了公司能源 网络管维业务项目经验,锻炼了技术人员,提升了整体技术服务能力, 全面提升了润建股份在能源网络管维市场品牌认知度,为后续业务拓 展带来积极影响。其中包括桂林永福县分散式新能源发电项目、合山 市新能源发电项目、桂林永福县整县屋顶分布式光伏发电项目等多个 新能源项目。

(1) 桂林永福县分散式新能源发电项目

公司控股子公司润建新能源有限责任公司与桂林市永福县人民 政府签订了分散式新能源发电项目开发协议,该项目预计总容量约 90万千瓦(其中包括分散式风电项目 60万千瓦、分散式光伏项目 30 万千瓦),预计总投资开发金额为 58 亿元

(2) 合山市新能源发电项目

公司控股子公司润建新能源有限责任公司与广西壮族自治区来 宾市合山市人民政府签订了新能源发电项目开发投资协议,该项目拟 规划建设总容量约 200MW(其中分布式光伏 50MW、风能发电 150MW),预计总开发投资金额为 20 亿元。

(3) 桂林市永福县整县屋顶分布式光伏发电项目

公司与桂林市永福县人民政府签订整县屋顶分布式光伏发电项目开发协议,该项目预计总容量约 40.9 万千瓦,预计总投资金额为18.06 亿元。

除此之外,公司还签订了多个新能源管维合同,例如:《清河县10.39 兆瓦分布式光伏项目建设合同》、《河北华电石家庄赞皇 200MW光伏复合项目建安施工合同》、《2022 年汉滨区光伏发电扶贫项目监控平台建设及运行维护服务商采购项目》。

未来公司把握"双碳"战略推行和"以新能源为主体的新型电力系统"建设契机,加速新能源电站管维业务拓展;聚焦重点区域,形成竞争优势,推进业务不断实现突破。

Q5.公司能源网络管维业务未来发展规划如何?

公司将充分发挥线上数字化平台优势,持续提升管维能力和产品能力;发挥线下服务优势,迅速进行业务拓展;把握"节能降碳"需求爆发期,加速推进IDC、通信机房基站、产业园区、楼宇建筑、充电桩等的综合能源解决方案和管维业务推进;把握"双碳"战略推行和"以新能源为主体的新型电力系统"建设契机,加速新能源电站和电网管维业务拓展;聚焦重点区域,形成竞争优势,推进业务不断实现突破。

接待过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照《信息披露事务管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

备注	无
日期	2022.6.1