

证券代码：003027

证券简称：同兴环保

同兴环保科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位名称及人员姓名：东北证券王小勇先生、庄嘉骏先生 上市公司接待人员姓名：副总经理、董事会秘书曾兴生先生、财务总监汪沛先生
时间	2022年6月14日
地点	不适用
形式	网络方式
交流内容及 具体问答记录	<p>1、请简要介绍一下公司业务开展和发展状况。</p> <p>答：公司是国内知名的非电行业烟气治理综合服务商，主要为非电行业工业企业提供超低排放整体解决方案，包括除尘、脱硫、脱硝项目总承包及低温SCR脱硝催化剂。目前公司主要业务模式为环保材料销售和工程总承包，并积极开拓合同能源管理模式。主要业务领域涉及钢铁、焦化、建材、造纸、垃圾焚烧等诸多行业，业务遍及全国20多个省市自治区，相对集中于河北、河南、山西、山东、内蒙古、新疆等地区。</p> <p>公司低温SCR脱硝催化剂整体技术达到国际先进水平，制备技术达到国际领先水平，独特配方的催化剂和工艺技术，解决了低温脱硝难题，抗硫性强，脱硝效率高，运行稳定，具有显</p>

著的节能降耗优势。公司总承包的日照钢铁12#、13#烧结脱硫脱硝项目，经山东省特种设备检验研究院检测，其烧结机烟气减白脱硝系统在200℃运行比在280℃运行节能率达38.32%。

公司打造出了宝钢湛江、瑞丰烧结机、亚太森博碱回收炉脱硝等行业内具有开拓性和标志性的烟气治理项目，确立了公司在主要非电行业烟气治理领域的领先地位，全面提升了公司的知名度和影响力，树立了良好的企业形象，赢得了客户群体的认同和信赖。

2、具体介绍一下公司主要业务模式。

答：主要为低温SCR催化剂等环保材料和EPC的直接销售。公司的低温SCR脱硝催化剂凭借核心技术优势和稳定的质量，获得了良好的市场口碑和较强的市场竞争力。公司的EPC是指根据合同约定，对工程项目的设计、采购、施工、试运行（竣工验收）等实行全过程或若干阶段的承包。并按合同约定，负责工程项目的质量、工期、造价等。因客户需求差异较大，公司产品和服务为满足客户个性化需求，呈现出非标准化和定制化特点，因此公司采用直接销售模式。公司正在拓展合同能源管理等运维项目，公司中标的邯郸钢铁老区退城整合项目焦炉烟气脱硫、除尘脱硝EPCO项目即将投运，意味着公司从单纯的工程总承包延伸到了高质量的项目全生命周期管理，扩大了规模体量，增强了业务营收稳定性。

3、公司烟气治理项目主要是新建厂区吗？

答：公司工程项目有新建和建成厂区配套环保项目，也有提标改造项目。催化剂是易耗品，一般更换周期为3年左右。

4、催化剂是公司重要利润增长点，我们看到公司催化剂产能利用率已经非常高，后续这个板块拓展会不会受限？

答：公司现有催化剂生产线产能利用率达到160%，我们新建的12000m²催化剂生产基地将于今年第三季度建成投产，届时将进一步扩大催化剂生产能力，促进该板块规模、盈利增长。

5、请介绍一下公司在造纸等新行业拓展方面的情况。

答：在催化剂产品覆盖钢铁、焦化、陶瓷、玻璃、水泥、垃圾焚烧、石化、有色金属冶炼等多个领域的同时，公司工程

业务领域也不断拓宽，先后承建了山西建龙、津西钢铁、天铁集团、聊城研聚、龙凤山铸业等石灰窑项目。此外，公司还获得了湖北振华化学、中信锦州金属铬盐项目、青岛安迈铝业等项目订单，业务领域不断拓宽。

在造纸行业，公司承建的亚太森博(山东)浆纸有限公司RB1造纸“黑液”碱回收炉低温SCR脱硝项目已于2021年6月份投运，该公司的另外一个脱硝项目正在建设。在亚太森博(山东)浆纸有限公司RB1造纸“黑液”碱回收炉低温SCR脱硝项目之前，碱回收炉烟气脱硝受催化剂的技术瓶颈限制，通常采用高分子脱硝、二氧化氯脱硝等工艺，低温SCR脱硝未得到有效推广。我们针对碱回收炉烟气特点，进行催化剂组分、成型和工艺攻关并成功取得突破。相较于传统的工艺具有脱硝效率高、运行能耗低的多重优势。据测算，2022-2025年，造纸碱回收炉烟气治理市场空间预计达100亿元，低温SCR脱硝技术因其突出的比较优势有着良好的市场前景。

今年年初公司签订了唐山燕南水泥有限公司水泥窑尾气捕集提纯食品级CO₂(干冰)环保科技项目非定型设备(含安装)782万元合同，更具有开拓性意义。该项目是目前已建成、在建的规模最大的水泥炉窑碳捕集项目，该技术适用于其他水泥炉窑。该项目的实施将为公司积累项目经验及技术数据，有利于公司拓展碳捕集市场，提升公司在减污降碳领域的品牌影响力和竞争力。

6、新冠疫情对公司业务开展是否有影响？

答：客观的看，新冠疫情对公司业务开展有一定影响。市场释放的节奏会因为疫情有一定程度的放缓，疫情期间人员交流、物流受到影响，项目建设周期延长，成本有一定幅度增加。但这些影响都是暂时的，随着疫情防控形势的好转，双碳战略、污染防治攻坚战持续推进实施，拥有减污降碳关键技术的企业持续稳健发展可期。

7、公司正常收款策略是什么？

答：分为催化剂和环保工程二种模式，催化剂一般要求在

发货前收到60%以上款项，扣除10%作为质保款，剩余部分在到货后支付。工程类一般根据工程进度和验收情况付款至90%，剩余10%作为质保金。

8、公司盈利能力目前较强，未来毛利率的预期怎么样？

答：公司盈利能力强主要是低温脱硝催化剂产品和整体工艺具有显著技术优势。随着新建催化剂生产基地产能的大幅扩充，我们目前策略是做价格的调整，以扩大规模并充分消化产能。短时间可能带来毛利率的下降，但是总体盈利水平将提升。同时，我们将进一步优化配方和生产工艺，进一步降低成本，因此长期来看还将维持较高的毛利率水平。

9、公司对后续年度分红有什么计划？

答：公司将在做好业务、不断增强盈利能力的同时，积极回报投资者。2020年度、2021年度现金分红，占当年归属于上市公司股东的净利润比例分别为28.13%和24.48%。后续，公司将持续拓展业务领域、扩大业务规模、增强盈利能力，综合考虑公司盈利情况和业务发展规划、资金需求等因素，实施积极的分红策略，持续回报投资者。

10、请问公司在并购投资方面有什么想法？

答：公司将在推进产品创新和市场扩张等内生式增长的同时，适时辅以投资并购等外延式发展的多元化战略，实现公司持续、稳定、健康发展。同时，在审视、探索、论证的基础上推进产品迭代，在现有产业链上下游延伸、推动关键新材料、新能源、高端装备领域协同发展。

11、公司未来的发展方向有什么规划？

答：公司将聚焦减污降碳，着力技术创新，服务国家双碳战略。第一，巩固既有的烟气治理领域地位、扩大业务规模；第二，发挥公司在关键材料和工艺方面节能降碳的优势，把首个碳捕集订单落实好，打造标杆，向碳捕集、资源化利用领域延伸；第三，关注新材料、新能源领域，探索新能源领域相关产业布局，寻找新的业务方向，遴选好细分领域，推进研发项目实施。

本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
附件清单 (如有)	无
日期	2022年6月15日