

# 福建永福电力设计股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

证券简称：永福股份

证券代码：300712

编号：2022-005

<p>投资者关系活动类型</p>	<p> <input type="checkbox"/>特定对象调研      <input type="checkbox"/>分析师会议      <input type="checkbox"/>媒体采访  <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会      <input type="checkbox"/>新闻发布会      <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观      <input type="checkbox"/>其他_____                 </p>
<p>时间、地点</p>	<p>2022年6月28日（15:00-17:00）公司会议室</p>
<p>参与单位名称及人员</p>	<p>线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者</p>
<p>公司接待人员姓名</p>	<p>                     董事长兼总经理 林一文                      独立董事 郭谋发                      副总经理兼财务总监 张善传                      副总经理兼董事会秘书 吴轶群                 </p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>公司有关领导和投资者通过“价值在线”平台，采用问答形式进行了沟通，具体内容如下：</p> <p><b>1. 公司未来在户用光伏市场的战略是什么？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司将与长期业务合作伙伴五大六小电力央企及地方电力投资商深度合作，提供“产品+服务”的创新商务模式，实现设计标准化、产品工业化、过程管理信息化、运营管理智能化，以整县为单位规模化开发户用光伏市场。谢谢！</p> <p><b>2. 公司未来在户用光伏市场的战略永福股份构建的“新能源+储能”产业链生态具体指什么？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司在业务快速发展的同时，积极构建“新能源+储能”产业链生态。目前已陆续投资了一道新能源科技(衢州)有限公司、北京索英电气技术有限公司、上海快卜新能源科技有限公司等公司，涵盖光伏组件、储能变流器、光储充检站运营服务等</p>

领域。未来公司将持续布局新能源、储能上下游，整合优质资源，协同发展，构建“服务+产品”的业务模式。谢谢！

**3. 请问目前二季度业绩预期和达成情况如何？疫情是否影响很大？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。疫情对公司经营活动有一定影响，但公司整体发展态势良好。公司业绩情况请您关注公司定期报告。谢谢！

**4. 如何理解公司电力能源综合服务商的定位？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司深耕电力能源行业，聚焦新能源、储能领域，业务涵盖电力能源开发与投资、规划咨询/勘察设计、EPC 工程总承包、智慧能源、智能运维等板块，拥有开发、设计、建设、运维完整的电力能源全生命周期服务能力和相关的软硬件产品，打造“服务+产品”的业务模式，致力于成为国际知名的电力能源综合服务商。谢谢！

**5. 贵公司如何平衡“博”与“专”的？如何凸显、保持自己的核心竞争力？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司拥有开发、设计、建设、运维电力能源全生命周期服务能力。未来，公司将继续聚焦在新能源+储能领域，加大研发投入，保持在海上风电、户用光伏、储能集成等领域的核心竞争力，持续为客户创造价值。谢谢！

**6. 在海上风电领域公司有什么竞争优势？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司拥有国内知名的海上风电专家团队、丰富的业绩，掌握国际领先的吸力桩基础等核心技术，在行业内有较强的竞争优势。未来，公司将持续加大在海上风电领域先进技术的研发投入，保持行业领先优势。谢谢！

**7. 公司进军户用光伏业务有什么优势？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司户用光伏业务的优势主要包括：

(1) 市场优势：公司深耕电力能源行业，具备电力能源综合服务能力，与户用光伏投资主力军——五大六小电力央企及地方电力投资商有长期稳定的合作关系，投资商认可度高，订单获取能力强；

(2) 产品优势：以“设计标准化+产品工业化+运维智能化”为核心，以全过程信息化管理的户用光伏云平台为基础，公司已打造出性价比高、安全、可靠的装配式户用光伏电站产品；

(3) 规模化开发优势：基于深厚的行业背景，拥有突出的电力系统规划等专业能力，可有效解决大规模户用光伏并网的关键技术问题，实现大规模开发；

(4) 运营模式优势：推出“包运维+保发电量+高比例分享超发电量收益”模式，投资商风险低，公司盈利能力更强。

谢谢！

#### **8. 2022 年中期业绩预计情况？是否受疫情影响？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。疫情对公司经营活动有一定影响，但公司整体发展态势良好。公司业绩情况请您关注公司定期报告。谢谢！

#### **9. 请问贵公司在光伏领域有布局吗？谢谢**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司聚焦新能源+储能领域，在集中式、分布式以及户用光伏领域均有布局。谢谢！

#### **10. 能具体介绍一下公司未来的发展战略**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司将继续专注于电力能源行业，聚焦新能源、储能领域，提供从开发、设计、建设到运维的电力能源全生命周期服务，并基于自身突出的电力能源综合系统集成能力，开发相关核心产品，同时开展“新能源+储能”产业链上下游投资，打造“服务+产品”的业务模式，致力于成为国际知名的电力能源综合服务商。谢谢！

**11. 公司对于储能业务有何规划？**

尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司储能业务的规划主要为：第一，提供储能站咨询、勘察设计、EPC工程总承包服务；第二，提供储能站的数字储能整体解决方案服务；第三，研发有自主知识产权的储能系统相关产品。谢谢！

**12. 公司在户用光伏这一块 有无订单？有无营收和业绩的考核？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司正在积极开拓户用光伏市场，请你关注公司后续相关信息披露。谢谢！

**13. 请问第二季度业绩是否稳增长**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司业绩情况请您关注公司定期报告。谢谢！

**14. 贵司今年是否有拓展一带一路的发电项目**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司坚持国际化战略，跟随国家一带一路倡议，持续开拓国际业务，包括发电项目。谢谢！

**15. 公司在储能领域主要提供什么样的服务？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司储能业务主要面向发电侧、电网侧、用户侧储能不同场景，为客户提供储能工程全过程技术服务（规划咨询、勘察设计、EPC工程总承包）、数字储能整体解决方案以及相关产品。谢谢！

**16. 公司打算开展产业链上下游投资吗，未来要构建一个什么样的生态圈？**

答:尊敬的投资者，感谢您对公司的关注与支持。公司在业务快速发展的同时，积极构建“新能源+储能”产业链生态。目前已陆续投资了一道新能源科技(衢州)有限公司、北京索英电气技术有限公司、上海快卜新能源科技有限公司等公司，涵盖光伏组件、储能变流器、光储充检站运营服务等

	领域。未来公司将持续布局新能源、储能上下游，整合优质资源，协同发展，构建“服务+产品”的业务模式。谢谢！
附件清单（如有）	无
记录员签字	
证券事务代表签字	
董事会秘书签字	