证券代码: 688048 证券简称: 长光华芯

苏州长光华芯光电技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20220630

投资者关系 活动类别	■特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 ■现场参观 ■投资者线上电话会议
参与单位名称 (按来访时间排序)	国泰投信、中信建投国际、Point 72 Asset Managements、西南证券、上海国联安基金、万家基金、中金证券、华泰证券、广发基金、信达澳亚基金、创金合信基金、东吴基金、海通证券、中信证券、易方达基金等。
地点	线上会议
上市公司	董事长兼总经理: 闵大勇 副总经理: 吴真林
参与接待人员姓名	董事会秘书:叶葆靖 证券事务代表:杜佳
投资者关系活动主要内容介绍	 问:公司的扩产进度如何? 答:公司新厂搬迁已经完成 85%,部分设备已经调试完。目前老厂和新厂在共同生产。预计 7 月末新厂全部搬迁完成,科研大楼会在今年 8 月份投入使用。新厂搬迁完城后,将全面进入新厂工艺线导入,Q3 产能预计会释放出来 2-3 倍,市场策略也可能会更加激进。 问:之前说的产能提升 5 倍,现在是否有变化?答:没有变化。 问:产能爬坡时长的决定因素?答:泵浦源业务,产能转线时长在 3 个月左右,客户使用验证在 3 个月;芯片业务,产地和设备均发生了更换,需要做全新的开发和验证,半导体的核心在制造

(良率、产能、可靠性),芯片的产能爬坡周期较长,高 功率激光芯片目前公司的很多验证已接近尾声,八月份 左右能全部验证完,目前部分头部企业的样品已在新老 厂出货(周期长的产品已在老厂出货,能够快速在新厂 验证出货的产品已在新厂出货)。

4. 问:良率的制约因素是什么?

答:制约来源于钝化镀膜。与此相关的核心设备需要自制。我们掌握了高功率激光芯片的制造,公司主要有四大核心技术,外延生长技术、FAB 晶圆工艺、腔面钝化技术、高亮度合束(光学耦合技术),其中腔面钝化技术是核心中的核心,要在 200um 左右的窗口发射 30W 的连续激光,功率密度达到几十兆瓦,如果钝化做不好,腔面就会损伤,芯片就会失效,并且芯片是要工作十万小时的。国内其他芯片公司都在几瓦功率左右徘徊,就是因为这个技术攻克不了,这个技术对良率有明显影响。

5. 问: VCSEL 目前进展情况? 在消费电子和车载端的客户 分别是?

答: VCSEL 方面很多客户已经接受该路线且投入很大资源在做相关方案,公司目前 VCSEL 项目多到无法覆盖的水平。激光雷达合作厂商主要是禾赛、速腾、图达通等,消费电子客户有量的只有一家客户,3D 传感百花齐放,包括智能门锁、扫地机器人都有参与,但是量都不大。其他手机方案商也有合作,比如刷脸支付,但是量同样不大。

6. 问: VCSEL 是比 EEL 工艺复杂一些,对我们来说技术难度大吗?现在全球来看国外厂商份额仍很大,国产替代的难点在哪里?

答:事实上对公司来说 VCSEL 难度不及边发射,因为边发射的腔面钝化镀膜会牺牲良率,但是 VCSEL 是晶圆级

制造,和LED制造相似。工艺上公司已经突破,VCSEL和 边发射的区别是每家客户都要定制,所以我们目前在合 作的十几个项目都不一样,有长方形、圆形、六边形, 有十区、五区,有 1D、2D,所以单个客户如果量不大, 可能毛利率不会很高,考验管理能力。

7. 问: VCSEL 行业竞争格局如何? 公司的优势是什么?

答: 国内做 VCSEL 的有 40 多家,绝大部分方法是 10 人租写字楼就开始进行设计,但是生产测试、封装业务外包。。我们的优势在于: 1) 我们是 IDM,自己设计、自己制作、自己出货。2) 我们在激光领域不仅能够提供DFB、1550、封装测试、未来的硅光等。3) 半导体激光芯片系列的核心在于制造,我们可以生产制造。4) 激光雷达的发展源于客户对安全性的追求,因此供应链的逻辑在激光雷达中行不通。

8. 问: 奥比中光与我们的关系?

答: 他们是方案商,是我们的客户,采购我们的芯片。

9. 问: VCSEL 毛利率水平能维持这么高吗? 预计以后稳定水平是?

答:目前还处于超高毛利率水平,因为量没起来,且国外定价较高。未来量起来后成本价格都会降低,但毛利率可能并不会低于单管芯片。

10. 问: 砷化镓和磷化铟做的方向有区别吗?

答: 砷化镓主要做近红外波段的激光芯片,比如工业光 纤激光器的泵浦芯片等,磷化铟中红外激光芯片,比如 大部分光通讯芯片产品。

11. 问:未来费用率方面有规划吗?

答:研发费用率 20%不会下滑,其他费用绝对值不下降,占比可能会下降,总费率 20-25%之间。