

证券代码：002758

证券简称：浙农股份

债券代码：128040

债券简称：华通转债

### 浙农集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-05

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 深圳市杉树资产管理有限公司：袁斌  |
| 时间            | 2022年7月14日 15:00-16:00  |
| 地点            | 公司会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 副总经理兼董事会秘书金鼎、证券事务代表曾琳   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司副总经理兼董事会秘书金鼎介绍了公司基本情况，并回应了投资者的提问，相关问题具体内容如下：</p> <p>1、公司涉及农资、汽车、医药三个业务板块，发展重点是哪个板块，未来发展整体战略规划是什么？</p> <p>公司中长期战略规划是：以“品质生活、健康中国”为使命，主动融入乡村振兴战略，重点发展农业综合服务主责主业，稳健发展汽车、医药业务，形成以商促农、农商共兴机制，打造服务城乡人民生产生活综合平台。关于农业综合服务发展，公司明确了“上抓资源建设、下接终端网络、科技集成服务、数字管理赋能”的工作思路。未来，公司将围绕战略指引和路径规划，积极开展相关业务的探索与尝试。公司将加大优质高效农业投入品引进推广，努力提升主营区域市场份额，以浙江</p> |

省为试点探索构建现代农业社会化服务体系,开展全域土壤治理到现代农业园区建设和中药材全程化的提质工程,打造农业全产业链新模式;同时公司将持续关注行业内优质的现代农服公司和区域网络公司并购机会,围绕涉农产业链上下游,关注化肥、农药类上游生产企业尤其是精细化工类企业并购机会,加快提升行业市场地位。

### **2、2022 年上半年,公司在农业综合服务方面开展了哪些亮点工作?**

2022 年上半年,公司农业综合服务围绕着业务经营、社会化服务体系建设、土壤治理、现代农业产业园等方面开展了多项工作。(1) 业务经营方面,公司加强同上游战略核心厂商沟通对接,提高货源连续供应能力。积极推进工贸结合,安徽道尔工厂二期开工建设,发挥自有工厂作用,通过技改进一步提升产能和品质。(2) 社会化服务体系建设方面,公司与瑞安、临海等地有关部门签订战略合作协议,重点推进余杭、萧山、淳安、江北、瑞安、秀洲、海宁等地试点建设;在北京、山西、山东等地投资组建了区域公司,进一步加快国内市场开拓步伐。(3) 土壤治理方面,公司重点开展耕地地力提升、酸化治理、受污染耕地修复等业务,与海宁市马桥街道、南浔区双林镇签订了战略合作协议。(4) 现代农业产业园建设方面,公司在嘉善县西塘镇打造万亩水稻种植区,创新种植模式,尝试稻鸭混作、稻虾轮作等立体种植,组织开展种植区土地流转、种植区整体分区分期规划、耕种管收烘及粮食收储等全产业链托管服务。

### **3、在省外业务的拓展当中,面对省外其他供销企业,公司是如何应对同时社有企业之间的关系?**

公司是一家“省内深耕、省外拓展”的全国性企业,目前公司在浙江省内建立了包括 9 个区域分销中心、39 个县级配送中心和完善的分销网络,在全国十余省份建立了较为完善的

农资商品销售体系和农业服务体系。未来公司将继续深化省外市场的拓展，通过与上游农资生产企业或当地供销社合作建设、收购兼并等多种方式，在农业生产主要区域新建区域公司，进一步拓展市场。在拓展省外市场的过程中，公司一直坚持系统合作理念，充分发挥公司资金、人才、机制、管理经验等优势，加强与当地供销社系统企业业务、股权合作，实现互利共赢，形成共同发展的生态圈。

**4、看到公司在推进中药全产业链模式，其中涉及羊栖菜产业，请问公司在羊栖菜产业中主要的业务有哪些？**

2022年4月，公司与浙大城市学院签约合作共同推进羊栖菜综合利用开发项目，后续将由公司下属浙江石原金牛生物科技有限公司落地实施海藻酸肥料项目，由下属浙江景岳堂药业有限公司落地实施羊栖菜食品/保健食品项目，实现羊栖菜从原料到食品再到肥料的全产业链开发。

**5、公司2021年业绩增长的原因是什么？业绩增长是否可持续？**

农业综合服务方面，受国际流动性宽松充裕、大宗商品价格持续攀升等因素影响，公司主营业务产品尿素、钾肥、复合肥价格涨幅明显。汽车商贸服务方面，受益于国内经济强劲复苏以及汽车促消费政策推动，豪华车市场需求得到有力提振，全球芯片的供应紧缺，宝马、凯迪拉克品牌汽车销售价格出现了一定程度上涨。受多种因素影响，公司2021年业绩表现较好。

公司将按照战略规划和本年度经营计划，切实做好经营管理工作，不断提升核心竞争能力。面对复杂多变的市场形势以及新冠疫情影响，公司密切关注主营业务产品的价格波动情况，不断加强行情研判，开展专项研究，降低市场价格波动的影响，保持业务的平稳增长；同时做好谋划布局，加强同战略核心厂商沟通对接，抓好业务开拓，形成新的经济增长点，持

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>续提升经营能力。</p> <p><b>6、公司目前市值较低，未来如何做好市值管理的工作？</b></p> <p>公司股价受到宏观经济、市场情绪等多重因素影响。长期来看，保持业绩稳健增长是公司市值提升的基础。2022年，公司将持续关注市值管理工作，进一步加强市值管理理念，在合作并购、科技创新和投资者管理上做文章。一是讲好资本并购故事，瞄准产业链上下游优质资源开展并购，打造新经济增长点；二是讲好体系建设故事，加快构建省级服务平台+区域服务中心+基层服务网点服务体系，打造新核心竞争力；三是讲好全产业链故事，开展全域土壤治理到现代农业园区建设，打造农业全产业链新模式；四是做好投关工作，加强投资者互动，树立市场新形象。公司将与投资者开展多渠道的有效沟通，吸引一批认同公司发展理念的价值投资者与公司共同成长。</p> |
| 附件清单(如有) | 无   |
| 日期       | 2022年7月14日  |