

证券代码：301083

证券简称：百胜智能

江西百胜智能科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	东腾创新投资股份有限公司（Athena Capital）总经理王安亚
时间	2022年7月22日下午17:30至18:30
地点	电话会议
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：华秋根先生 董事会办：韩璐女士
投资者关系活动 主要内容介	<p>江西百胜智能科技股份有限公司于2022年7月22日(星期五)下午17:30-18:30以电话会议的形式与投资者进行交流，董事会秘书华秋根先生简要介绍了公司2021年度及2022年一季度经营情况，主要问答情况如下：</p> <p>问题 1、公司采用怎样的商业模式？</p> <p>答：公司主要从事出入口控制与管理设备的研发、生产和销售，并提供出入口控制与管理整体解决方案。业务模式主要有两种类型：1、通过研发、生产、销售出入口管理设备获得收入；2、通过参与智慧停车、智慧社区、智慧园区等系统集成项目建设获得收入。</p> <p>商业模式：采用以“直销和经销相结合”的销售模式；以市场需求为导向，自主研发为主的研发模式；以生产需求为导</p>

向的采购模式，以销定产的生产模式。

1、采购模式：公司的采购模式以生产需求为导向，并维持适量库存。公司所需原材料包括标准件和外购定制件。标准件包括电子元器件、钢板等，直接向市场采购。外购定制件由供应商根据公司的工艺要求进行定制加工，主要包括电机、减速器和箱体等。

2、生产模式：出入口控制与管理设备等属于个性化需求较高的产品，不同场景对产品的性能和尺寸均有不同要求。为了满足客户的差异化需求，公司采用以销定产的生产模式。

3、销售模式：公司采用“直销和经销相结合”的销售模式。在直销方面，公司以 ODM 形式为直销客户提供出入口管理设备，公司直销客户主要为安防行业内知名企业如海康威视、大华股份、安居宝、立方控股等。在经销方面，公司营销网络覆盖除海南、台湾之外的所有省（市）和地区。公司在全国有 100 多个经销网点，覆盖广泛、布局合理的营销网络能让公司及时获取市场信息，从而积极快速地响应客户的需求与诉求，保证客户的良好体验。

问题 2、2022-2023 年公司有这样的增长计划？

答：1、公司将打造城市智慧停车管理云平台，开发智能停车管理系统、路内停车系统、车位引导系统、无人值守系统，云停车系统，打造“城市智慧停车云平台”，不断加大城市智慧停车项目的收入；

2、公司将打造智慧社区平台；不断开发完善“百胜家园”智慧社区平台；承接各地的智慧平安小区建设项目和老旧小区改造项目，不断加大智慧社区项目的收入；

3、公司将大力推进产品智能化升级，加大行业产品及解决方案的推广力度，推进从单一产品的销售转向为客户提供整体的全方位的出入口控制与管理整体解决方案。不断加大集成

项目收入。

问题 3、公司成本明细和趋势如何？组件可取得性如何？原材料成本是否对公司产生影响？

答：直接材料方面，公司生产所需原材料主要包括电机、电子元器件、铝型材、箱体、减速器和钢板等。为保证产品质量，主要原材料均有相对固定采购渠道，供应量充足，能够满足日常生产所需。

公司原材料成本占主营业务成本比重较高，并且公司部分主要原材料价格随经济周期的变化存在一定程度的波动。2021年下半年至今，铝、钢等随行就市型原材料受宏观经济、国际局势等影响，价格攀升，公司保证公司产品利润，公司一方面根据原材料行情更新定价，一方面做好降本增效工作，保证足够的盈利空间。

问题 4、公司的海外销售情况如何，扩张战略如何？

答：公司外贸出口德国、墨西哥、白俄罗斯、葡萄牙、泰国、越南、以色列、南非和伊朗等 80 多个国家和地区。外贸业务主要分布于欧洲、东南亚地区，东盟国家是公司海外版图的重要组成部分，公司也在着力提升泰国、印度、越南市场销量。

海外扩张计划：1、加大海外原有市场的销量，外贸业务在稳定现有客户订单的基础上，扩大海外客户的产品项，为客户提供匹配的产品，来增加客户的采购产品项和数量，来提供销售额；2、增加海外新产品推广力度；3、不断开拓新的市场领域，发展新的海外客户，海外经销商。

问题 5、中美贸易摩擦、俄乌战争、新冠疫情等事件对公司的影响？

答：新型冠状病毒疫情爆发至今，国内疫情时有反复，世界范围内疫情仍未得到完全控制，宏观经济及产业链上下游仍持续受到影响，新冠疫情导致公司原材料成本、国内运输及海运成本都有所上升。

公司外贸业务受中美贸易摩擦影响较小，但受俄乌战争影响，公司销往乌克兰、俄罗斯、白俄罗斯等国的订单暂停发货，影响一些了外贸销售额，公司通过加大其他地区的外贸销售额来弥补，对公司外贸业务不构成重大影响。

问题 6、公司面临的风险有哪些？

答：1、原材料波动的风险：公司的主要原材料包括电机、电子元器件、铝型材和钢板等。如果主要原材料价格因各项因素影响而出现大幅上涨，将会较大地增加公司生产成本，从而对公司的盈利水平产生不利影响。

2、市场竞争风险：进出口控制与管理市场是一个快速发展、空间广阔的开放市场，但随着行业内新入企业增加，公司将面临更加激烈的竞争压力。如果公司不能在技术水平、成本控制、市场拓展等方面持续保持自身优势，公司的盈利能力和市场份额将会受到不利影响。

问题 7、围绕“智慧城市”公司有哪些业务增长点？

答：“十四五”期间，各级政府将深入推进新型平安城市、智慧城市等重大项目建设，公司也紧跟行业数字化、智能化、平台化的发展趋势，加速解决方案的完善与应用落地。

围绕“智慧城市”的政策方针，公司着力拓展城市级智慧停车和智慧平安小区两大业务：

1、智慧停车业务

智慧停车以停车位为基础，结合无线通讯、移动终端、GPS定位等技术打造城市停车位的采集、管理、查询、预定及导航

	<p>服务，其目的在于帮助车主更便捷地获得周边停车场的空余车位信息及自动缴停车费，实现停车位资源利用率的最大化和车主停车服务的最优化。针对城市停车难题，通过搭建“城市智慧停车平台”实现城市全场景停车相关资源的采集分析，了解整个城市静态交通资源分布全景图，再将数据资源和服务整合，从数据层面为政府提供宏观调控的依据，解决城市停车难顽疾。2021年，城市智慧停车类业务落地遵义市红花岗区停车场智能化建设项目等。</p> <p>2、智慧平安小区业务</p> <p>公司智慧社区项目借助新一代物联网、云计算技术，通过实现人、车、设备的互联互通、智慧管控，打造一个居住更智慧、更安全、更舒适的社区环境。2021年度，智慧平安小区类业务落地承德市双桥区智慧社区项目。</p>
附件清单	无
日期	2022年7月22日