

证券代码：300981

证券简称：中红医疗

中红普林医疗用品股份有限公司

投资者见面会关系活动记录表

编号：2022—002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者见面会）
参与单位名称及人员姓名	现场加远程参会的各位投资者
时间	2022年08月17日 15:00-16:00
地点	现场：河北省唐山市滦南县倭城镇兆才大街35号二楼会议室； 远程：价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	1、总经理：陈俊 2、财务总监：孟庆凯 3、董事会秘书：张琳波 4、保荐人：张子慧
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提问及公司回复主要情况：</b></p> <p>1. 请问公司对股价管理和公司长远的资产保值增值，有什么机制进行保障？对比上市最高价，公司股价已经下跌了70%以上，请问公司未来有什么措施来回报你们的忠实投资者？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注和支持。公司市值自上市以来出现了较大幅度变动，主要受疫情后相关产品价格下降，导致相关利润也产生了较大幅度的变化所致。目前公司在巩固原主营业务相对优势的同时，努力布局新的赛道，寻求第二发展曲线。目前，公司已经成立了健康防护事业部、安全输注事业部及创新孵化事业部三大事业部。健康防护事业部主要开展防护类产品的生产与销售，主要产品是一次性健康防护手套；安全输注事业部主要负责公司在安全输注产品新赛道的布局；创</p>

新孵化事业部主要负责产品研发和专利技术转化,在原有中红普林(北京)医疗用品高科技研究院有限公司及其下属研究院的基础上,新设中红医疗用品(海南)有限公司,以搭建医工转化平台,负责新产品开发和专利成果转化,提升创新产品储备。根据公司战略,公司未来会在医疗耗材、数字医疗和康复服务等方面进行拓展和投资。尽快提升公司的盈利水平和社会价值,回报广大投资者,谢谢!

**2. 请问贵公司有稳定股价,或者市值管理,或者回购股票对低迷的股价进行管理,怎么样才能让持有公司股份的机构和个人放心,或者公司本身就对公司发展前景没有信心呢?**

答:尊敬的投资者您好,尽管从2021年第二季度开始由于防护手套行业的全球产能大幅增加,使得防护手套价格持续下跌,叠加生产成本高位运行,导致公司第一季度营业收入和利润同比下降幅度较大,加之二级市场其他各种因素的共同作用,公司股价走势较弱。但基于在公司治理、技术、资金和人才等方面的优势,我们对公司的发展充满信心,未来公司将进一步推动降本增效,加快新业务赛道开拓落地,努力提升经营效益,进一步提升公司内在投资价值。

**3. 请问贵公司领导,公司自上市以来,股价一直下跌,市值跌去四分之三时还有公司高管减持自家股票,是不看好自家公司吗?股价一直下跌是什么原因,公司有没有市值管理。还有希望公司每月可以主动公布股东人数,没有必要提供这个提供那个的。股价这么跌,放眼整个股票市场也找不出几家,公司拿什么回馈二级市场投资者!**

答:尊敬的投资者,您好,前期部分股东(含部分董监高人员)的减持,主要是基于自身资金需求,全体董监高对公司未来充满信心。公司股价下跌主要是因为随着国外疫情防控逐步常态化,手套市场供求关系发生转变,导致行业竞争加剧,行业进入调整期引起利润变动所致。目前,公司已成立健康防护事业部、安全输注事业部及创新孵化事业部三大事业部,聚焦医疗耗材、数字医疗和康复服务等赛道,通过并购、参股等方式,丰富公司的产品类型,提升公司的盈利水平,回报广大投资者,谢谢!

**4. 公司股价近期低位,公司经营是否正常,目前出口数据多**

少？与 2021 年同期比较？未来手套行业竞争加剧，毛利率一直加速下滑，公司如何应对？

答：尊敬的投资者，您好，公司财务数据及同期比较情况，敬请关注公司于 2022 年 8 月 30 日披露的半年度报告。随着手套行业竞争加剧，公司会按照既定的战略积极开发国内外市场，拓展销售渠道；公司也将不断挖掘内部潜力，降本增效；同时公司也将拓展新的业务赛道，通过业务多元化提升公司盈利能力及抵御市场风险能力。感谢您对公司的关注。

**5. 导致股价跌破到需要稳定预警的原因是什么？**

答：尊敬的投资者，您好，公司股价下跌主要是因为随着国外疫情防控逐步常态化，手套市场供求关系发生转变，导致行业竞争加剧，行业进入调整期引起利润变动所致。目前，公司已经成立了健康防护事业部、安全输注事业部及创新孵化事业部三大事业部，通过并购、参股等方式拓展公司业务赛道，提升公司盈利水平。感谢您的关注。

**6. 请主持人讲讲新赛道的情况。**

答：尊敬的投资者，您好！公司自上市伊始，即不断加大对新工艺、新配方、新品种的研发，在主动满足用户新需求的同时，推动降本增效，提升公司在一次性健康手套领域的既有优势。同时，根据公司战略，公司将布局医疗耗材、数字医疗、康复服务等新赛道，在增强公司产品多元化的同时，挖掘公司新的利润增长点。在此过程中，公司通过市场调研、行业研究、实地考察等多种方式，寻找并深入研究有利于发挥公司优势的新项目。目前公司已经储备了一定数量的优质项目以备择机开展并购、参股，还有部分项目已经进入尽调阶段，这些都为公司未来的新赛道拓展打下了坚实的基础。前述已有合作意向的项目，都已经与项目方签署保密协议，投资者可通过公司后续的临时公告和定期报告关注重大项目的进展，公司将根据项目进展情况，依法合规履行信息披露义务。感谢您的关注！

**7. 近半年贵公司股票一直下滑，是贵公司业绩出现明显下滑还是资金回笼出现了问题。**

答：尊敬的投资者，您好，公司股价下跌主要是因为随着国外疫情防控逐步常态化，手套市场供求关系发生转变，导致行业

	<p>竞争加剧，行业进入调整期引起利润变动所致。目前，公司已经成立了健康防护事业部、安全输注事业部及创新孵化事业部三大事业部，通过并购、参股等方式拓展公司业务赛道，提升公司盈利水平。公司现金流稳健，当前的闲置资金除日常运营外，已经投资于金融机构理财产品等，以增厚公司收益。</p> <p><b>8. 公司为啥业绩如此大幅下滑，上市前和上市后截然不同，愚弄消费者吗！</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好，新冠疫情期间，作为疫情防护用品的一次性健康防护手套出现了供不应求的情况，手套价格连续上涨，丰富的利润回报，促使行业产能迅速扩张，而后随着疫情的逐步好转，需求渐缓，手套市场疫情后一度出现了比较明显供过于求的情况，手套边际增量需求较少，使得手套价格开始连续下跌。随着新市场需求的释放和部分成本较高厂商的退出，相关情况将得到缓解。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>9. 公司疫情这两年挣了这么多钱. 这些钱都干什么去了？为什么股票跌这么狠？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，由于新冠疫情等因素影响，2021年度公司整体盈利水平较高，一方面公司实施了较大比例的现金分红，与广大股东共享发展成果；另一方面公司现金丰富，有利于新业务赛道投资并购等筹备工作。此外，部分闲置的资金在稳健基础上用于购买理财产品等，以增厚公司收益。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022-08-17