



分布式能源等项目，通过燃气机组实现冷、热、电供应功能，在高温限电的背景下仍可为客户提供稳定的能源供应保障，得到了客户的高度认可。下一步，公司将积极通过天然气分布式能源项目为工业企业、工业园区、商业综合体、医院、学校等综合用能客户提供电、冷、热等综合能源服务，实现天然气梯级、效率利用，助力保障能源安全和节能减排。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q3: 董秘你好，公司股价为什么持续低价横盘？是否会采取相关措施？**

答：尊敬的投资者，您好！

二级市场股价表现除受公司基本面影响外，还受宏观经济、市场供求、行业基本面等多种因素的影响。公司近期估值波动趋势与行业均值波动趋势基本一致，未出现重大异常偏离情形。公司管理层在未来会持续做好公司经营管理，努力保持公司良好的资产质量和公司业绩的稳步增长，不断增强盈利能力，提升内在投资价值。同时，公司一直高度重视信息披露与投资者关系管理工作，不断提升信息披露透明度以及与投资者双向沟通的质量和强度。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q4: 近期国际形势严峻，天然气价格上涨，公司如何应对呢？销售毛利率是否有影响呢？**

答：尊敬的投资者，您好！

燃气配气价格受到所在地政府物价监管部门的监管，成都市已建立居民、非居民上下游联动顺价机制，按照该机制，公司可以根据上游采购价格变化进行顺价调整，公司也时刻关注上游价格变化情况，适时启动上下游价格联动机制。2022年上半年，公司在居民用气采购价格上调后，及时向定价部门沟通，配合参与完成前期调价方案、现场调研、专家评审、风险评估等各项准备工作，经成都市市政府常务会审批通过后，6月成都市发改委发布通知，自2022年7月1日起对成都市中心城区“5+1”区域内居民用气价格上调0.16元/方，公司预计可在未来期间对采购成本进行逐步疏导。

按照顺价机制，公司可以根据上游采购价格变化进行顺价调整，受周期时间影响，今年上半年销售毛利率同比略有下降，但从中长期看购销差基本能够得到保证。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q5: 殷总您好！请问公司在综合能源方面有什么具体规划？目前相关项目落地情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好！

公司积极响应“绿色、节能、低碳”的号召，加快推进综合能源业务拓展，公司计划整合各方资源，形成优势互补，在工业园区、综合体、医院、学校、酒店、写字楼等能源应用领域，采取多能互补的能源供应方式，抢占能源产业高地，进一步提高天然气利用效率，优化天然气应用场景，助力推动能源清洁、低碳、安全、高效利用，推动综合能源业务的营收和利润实现规模性增长、跨越式发展。2022年上半年，公司新增发展综合能源项目4个。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q6: 罗董您好，半年报中提到公司的新业务方向，是否后期公司会转型呢，要向其他产业发展吗？**

答：尊敬的投资者，您好！

公司将持续深耕城市燃气供应业务，在持续做强燃气主业的基础上，围绕燃气产业链条进行延伸，主要包括：持续探索发展综合服务业务，大力提升燃气具销售、燃气保险、安居业务等综合服务业务规模；积极布局综合能源业务，做好分布式能源、节能改造、合同能源管理业务，抢占能源产业新高地；持续推动LNG、充电桩、氢能等在交通领域的应用，加快构建绿色出行交通体系；持续做好碳中和服务商相关工作，促进成都市碳普惠政策发展，加快绿色发展转型。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q7：冯总您好！公司将子公司空港燃气及新安燃气纳入了合并报表范围，请介绍下两家公司的基本情况。本次并表对公司整体业绩和财务情况的影响大吗？**

答：尊敬的投资者，您好！

新安燃气成立于 2002 年，公司持有其45%股权，其经营范围涵盖燃气供应、燃气工程、综合服务业务和综合能源业务，经营区域为成都市郫都区部分区域，共计约70平方公里，管理客户约1.97万户；空港燃气成立于 2018 年，公司持有其45%股权，其经营区域为成都东部新区部分区域，共计约483平方公里，管理客户约3.01万户。

新安燃气、空港燃气分别于2022年3月31日、2022年4月30日纳入并表范围，在上半年带来净利润增加1,881.15万元。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q8：冯总您好！能否简单介绍下上半年的相关业绩变动情况？**

答：尊敬的投资者，您好！

报告期内，公司营业总收入为256,401.05万元，同比增加23,834.52万元，增幅10.25%，主要系燃气销售收入增加所致；营业成本为201,576.61万元，较去年同期增加14.86%，主要系气源采购价格上涨致使燃气成本增加；归属于上市公司股东的净利润32,594.74万元，同比增加635.34万元，增幅1.99%。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q9：公司综合服务业务上半年销售额同比增加75.11%，请问主要是哪些具体构成呢？公司下一步会采取哪些措施推动该项业务做大做强？**

答：尊敬的投资者，您好！

公司综合服务业务主要包括燃气具销售、燃气保险、报警器、分户采暖、定制化安装等具体业务。2022年上半年，公司通过升级网上商城、开展网络直播、打造线下体验馆等多种方式和渠道推动综合服务业务发展，取得了历史性的突破。下一步，公司还将不断拓展销售渠道、优化销售方式，持续提高客户满意度，推动综合服务业务做大做强。

感谢您的提问和对本公司的关注。

**Q10：国务院近期发布了燃气管道老化更新改造的实施方案，公司是否有所关注？该政策对公司发展是否构成较大影响？**

答：尊敬的投资者，您好！

公司已关注到国务院发布的《城市燃气管道等老化更新改造实施方案（2022—2025年）》，并及时进行了方案解读、研讨并作出针对性地工作安排。老旧管道更新改造是公司持续性开展的工作，

	<p>相关工作计划已纳入公司年度计划安排，下一步公司将结合政策要求对工作计划进行必要调整和优化。结合《方案》的整体要求，公司初步认为，《方案》的提出有助于公司建立常态化、周期化的更新改造机制，有利于提高公司安全管理水平和促进管网设施动态更新，同时，在改造施工、政策支持等方面将获得更具体的配合协调。</p> <p>感谢您的提问和对本公司的关注。</p> <p><b>Q11：请问公司子公司千嘉科技什么时候能够上市？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>千嘉科技于2022年6月30日向深圳证券交易所申报首次公开发行股票并上市相关材料，拟在深圳证券交易所创业板申报上市，其上市进展会根据证监会、交易所相关规定和安排予以推进，如取得重大进展公司会及时履行披露义务。公司持有千嘉科技 41.59% 股份，为千嘉科技第一大股东，下一步公司将积极支持千嘉科技按照相关证券法规和交易所相关规定开展 IPO 工作。千嘉科技具体情况请详见其披露的招股说明书（申报稿）。</p> <p>感谢您的提问和对本公司的关注。</p> <p><b>Q12：殷总您好，全国燃气安全事故频发，公司2022年上半年在安全方面采取了哪些措施？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司2022年上半年严格落实安全生产十五条措施，编制了《燃气安全排查整治工作方案》，综合开展系统性排查整治、客户端燃气安全排查整治、燃气管道及场站排查整治、燃气工程排查整治、燃气安全智能化5项专项工作。公司上半年完成7300公里燃气管道排查、排查调压设备13721台、开展安全用气宣传行动（含设点）354轮次，进一步优化提升双重预防机制及应急管理体系。</p> <p>感谢您的提问和对本公司的关注。</p> <p><b>Q13：请问关于车用充电桩业务目前有什么进展？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司持续关注充电桩等潜在新业务，目前已将探索与布局相关产业列入公司“十四五”战略规划，正在对相关市场前景保持密切跟踪，高度关注和密切跟进国家、省、市关于该产业发展相关政策和规划，同时开展技术研究并进行人员、项目储备，择机介入相关市场并拓展业务范围。下一步如有具体项目落地，公司将及时按规定履行披露义务。</p> <p>感谢您的提问和对本公司的关注。</p> <p>业绩说明会最后，董事长罗龙先生进行了答谢致辞。</p>
附件	<p>本次业绩说明会详细内容可通过以下链接回看：  <a href="http://roadshow.sseinfo.com/roadshowIndex.do?id=9619">http://roadshow.sseinfo.com/roadshowIndex.do?id=9619</a></p>
日期	2022年8月22日