

证券代码：300548

证券简称：博创科技

博创科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	海通证券 余伟民、何粮宇 天风证券 姜佳汛 民生证券 马天诣、马佳伟 太平洋证券 李仁波 光大证券 孙啸、贺根、石崎良、刘凯 国盛证券 邵帅、赵丕业 信达证券 陈光毅 招商证券 余俊、梁程加 兴业证券 章林、许梓豪、熊彬正 中金证券 郑欣怡 中信建投证券 杨伟松 华泰证券 余熠、王兴 方正证券 李宏涛 国联证券 张宁 中邮证券 王立康 长城证券 周怡蕾、朱志奇、王梦圆

华安证券	李元晨、张天
花旗证券	方飞云
万联证券	吴源恒
华西证券	柳珏廷、刘书韵
东吴证券	姚久花
国信证券	陈彤
开源证券	戴晶晶
西部证券	孔焕然、王思宸
国泰君安证券	黎明聪、刘博通
广发基金	冯骋
凯石基金	张俊、丁振
国联安基金	吴畏
易米基金	杨臻
中邮基金	周楠
先锋基金	曾捷
国寿安保基金	余舒嘉铭
方圆基金	董丰侨
国泰产险	曲南
巨子私募	诸文洁
望正资产	马力
太平资产	邵军
鸿凯投资	赵世光
明河投资	姜宇帆
途灵资管	赵梓峰

	<p>方御资本投资 朱俊、李能</p> <p>象湾资本 朱小丹</p> <p>誉华资本 方嵘、陈源震</p> <p>上海炬诚资产管理 唐东来</p> <p>浙江品润投资管理 吴跃凯</p> <p>北京泰德圣投资 任嘉琪</p>
时间	2022年8月22日
地点	公司住所
上市公司接待人员姓名	<p>董事长 庄丹先生</p> <p>副董事长兼总经理 ZHU WEI(朱伟)先生</p> <p>副总经理兼董事会秘书 郑志新先生</p> <p>副总经理兼财务总监 梁冠宁先生</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动采用现场结合网络会议方式进行交流。交流过程中公司人员严格遵守相关规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>董事长庄丹对公司2022年上半年的业绩情况及控制权变更事项做了简要介绍,副董事长兼总经理 ZHU WEI(朱伟)对公司战略及业务发展情况等进行了介绍。</p> <p>问答环节:</p> <p><b>1、长飞光纤成为公司控股股东后对公司未来的规划是什么?</b></p> <p>答:长飞光纤成为控股股东后,将支持公司管理及业务团队保持稳定,整合上下游资源,发挥协同效应,开拓市场及业务,做大做强博创科技业务平台,实现进入光器件第一梯队的战略目标。</p> <p><b>2、如何看待境外光纤到户市场的增长趋势?</b></p> <p>答:欧美地区光纤到户渗透率还有较大成长空间,同时欧</p>

美光纤到户网络已开始向 10G PON 升级。预计公司的 PLC 光分路器的境外需求将继续保持景气，10GPON 光模块境外客户订单也将大幅增长。

**3、公司集成光电子器件目前主要是在通信领域的应用，是否有考虑过在通信以外领域的应用？**

答：公司一直关注集成光电子器件在非通信领域的应用前景，将会综合考虑技术潜力和商业前景等因素推进相关业务。

**4、长飞光纤与公司如何进行协同发展？**

答：（1）客户资源共享。双方均处于通信行业，下游客户主要为电信运营商、互联网数据中心和通信设备商，双方可以共享客户资源，拓宽销售渠道。（2）海外市场拓展。长飞光纤拥有丰富的海外市场资源，在海外市场拓展较好，公司可以依托长飞光纤拓展海外客户及发掘海外并购机会。

**5、如何看待硅光技术产品？**

答：硅光技术是光器件行业发展的方向，新技术的发展和被市场接受是需要时间的。公司将继续投入硅光技术的研发与产业化，基于多年积累的无源硅光和有源硅光封装技术和经验，努力实现硅光产品销售规模的突破。

**6、公司硅光产品未来如何导入海外大客户并实现规模上量？**

答：公司正在积极拓展境内外客户，实现批量出货。公司期待未来通过与长飞光纤的协同发展，在海外市场取得突破。

**7、公司如何看待 PON 光模块产品毛利率状况？**

答：光模块行业平均毛利率不高。公司将利用产品研发、工艺改进和运营管理效率的提升保持成本优势，生产规模的大幅提升也将提升整体利润率水平。

**8、长飞光纤未来如何参与博创科技的管理？**

答：长飞光纤认同公司现有管理和业务团队的经营理念、管理风格及已取得的经营成果，长飞光纤将保持公司主营业

务、管理团队、发展战略、内部组织架构的稳定。长飞光纤和公司都是独立的上市公司，长飞光纤作为公司的控股股东，未来主要通过董事会，以有利于公司整体利益来进行重大决策。

**9、长飞光纤如何解决同业竞争的问题？**

答：长飞光纤就本次交易出具了关于避免同业竞争的承诺，承诺在一定期限内以合规、合理且有利于双方利益的方式，积极并稳妥推进与公司相关业务的整合。

**10、面对市场同行业上市公司的竞争，公司如何保持自己的竞争优势？**

答：公司一直专注于在所在的细分领域保持领先地位，充分发挥技术、运营、市场三方面优势，积极参与市场竞争。

**11、请公司介绍下过去投资收购的情况？**

答：自上市以来，公司管理团队在内生业务发展之外，一直在寻找以资本运作方式扩大主业的机会，在 2018 年收购了成都迪谱，2019 年收购了英国 PLC 资产，均取得了较好的成果。

**12、公司如何看待国外光纤到户的投资与经济周期的关系？**

答：欧美光纤到户渗透率相对较低，还有较大提升空间，疫情后宽带接入需求增加迅猛。光纤到户的投资与经济周期没有太强的关联，预计在未来五至十年整个行业都将会是增长态势。

**13、管理层可否展望一下未来收入及毛利率的趋势？**

答：预计今年接入网市场相关产品营收规模将继续保持较快增长，外销收入占比继续增加，光模块营收占比将继续提高。预计随着营运规模的提升，整体利润率会有所提升。

附件清单(如有)	无
日期	2022年8月22日