

证券代码：301195

证券简称：北路智控

## 南京北路智控科技股份有限公司投资者关系活动登记表

编号：2022-001

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 一对一沟通	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位及 人员姓名	民生证券、招商证券、中金证券、中信建投、国信证券、天风证券、浙商证券、万家基金、中融基金、泰信基金等投资者		
时间	2022年8月23日9:00-10:00		
地点	腾讯会议		
上市公司 接待人员	董事长于胜利、董事会秘书段若凡、财务总监陈燕		
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>环节一：董事长于胜利介绍公司半年报业绩及公司的发展战略。</p> <p>环节二：问答环节</p> <p>Q1：从披露的半年报来看，智能矿山装备配套增速最快，智能矿山通信系统增速放缓，请问下是什么原因导致的？</p> <p>智能矿山通信系统,我们预测全年来看，没有放缓。</p> <p>Q2：大宗商品、电子元器件等价格已经进入到下行通道，下半年整个毛利率的情况如何？</p> <p>原材料和疫情对我们毛利率会产生一定的影响，综合全年来看，影响应该还会持续一段时间。</p> <p>Q3：第二季度的业绩同比一季度是加速的，二季度公司是采取了什么措施避免了疫情的影响？</p> <p>公司储备充足的存货保证生产，公司员工在现场服务客户，保持交付的稳</p>		

定性。

Q4: 2022 年上半年各项费用率呈现下滑的趋势, 请问下这块主要是规模效应还是公司有主动采取费用管控措施?

公司会加大研发投入和市场投入, 会产生一定的规模效应, 同时公司也提升管理效率, 降本增效。

Q5: 公司是如何看待下半年和明年煤炭的行业景气度?

目前煤炭的行业景气度较高, 国家出台的各种煤炭政策为行业发展提供了政策支持, 我们的产品与客户的粘性较高, 矿山智能化建设可以提高煤矿井下的安全水平。

Q6: 与同行业公司相比, 公司的产品优势在哪里?

公司的产品体系完善, 应用场景多样, 在井下通信、人员定位、辅助运输监控、视频监控与 AI 分析、自动控制等方面比较均衡, 能采用多项技术针对安全生产场景提供更好的融合解决方案, 公司产品的软硬件主要为自主开发, 因此具有系统融合度高、兼容性好、功能多样、稳定性佳等优势。

Q7: 未来有怎样的人员规划? 人员增长部署在哪个方面?

我们预计未来会维持持续的增长, 对行业持续看好。加大研发与技术人员的招聘, 开拓新的市场领域。

Q8: 2022 年上半年矿山装备配套销售的收入占比多少? 同期相比增长多少?

2022 年上半年智能矿山装备配套占比 22%, 同期增长 41%。

Q9: 关注到公司非煤业务化工领域, 想问一下什么时候能有营收贡献?

公司目前正在实施的化工业务, 项目处于起步发展阶段, 目前尚未产生一定的规模效应, 整体来说, 对公司营收的影响较小。

Q10: 请问下公司上半年在手订单和新增订单。

上半年目前在手订单和新增订单处于正常合理水平。

Q11: 请问疫情会不会对我们的回款造成一个波动?

疫情对整体经济都会产生一定的影响, 鉴于公司客户多为大型国有企业, 资信状况良好, 回款水平正常。

Q12: 交付人员的增长和收入规模的增速是否大致匹配?

	<p>两者之间是正相关，后期技术人员能力的提升，产品智能化水平的提高，也会提升人均效率。</p> <p>Q13：目前通讯、监控、集控类产品的渗透率有差异吗？</p> <p>目前渗透率有差异，鉴于国家对煤矿智能化建设要求不同，各个产品的适用范围也有所不同。</p>
附件清单 (如有)	