

中信资管 曹苍剑	兴银理财 江耀堃
钜融资产 王雷	传奇投资 黄成略
平安基金 季清斌	申万宏源 袁航
华夏基金 李柄桦	长城基金 林皓
致顺投资 朱贺凯	光大理财 周欣宇
世诚投资 周捷	昭时投资 周福明
三星资产 郑家懿	国联安基金 张彩霞
东方基金 张博	易米基金 俞科进
南方天辰 吴言一	前海禾丰吴 伟明
歌汝基金 纹小木	翀云基金 王亚飞
成泉资本 王海斌	群益证券 王柏强
广东民营投资 唐玉堂	双安资产 唐聪
方瀛研究与投资 孙欣	民生加银 孙金成
国泰基金 孙家旭	和聚投资 邱颖
太平资产 庞良永	于翼资产 刘生
上海人寿 刘俊	统一证券 林睿廷
泽鑫毅德 李尚衡	彤源投资 李华冰
华夏基金 李柄桦	玄卜投资 雷刚
九霄投资 姜宇帆	才华资本 胡誉镜
胜星河 胡勇军	中信证券 叶倩雯
群益证券 洪玉婷	红石榴投资 何英
誉辉资本 郝彪	华融证券 郭百华
瞰道资产 顾倩	雪球私募 谷非
健顺投资 龚宇琼	诺安基金 葛家南

况，在二季度的时候提前做了合理的备库，所以从报表层面看会出现存货增加的情况。

3、公司怎么看后续的 MIM 竞争格局？

MIM 行业的整体空间不是很大，全球大概在 200 亿人民币的市场空间，行业需求空间有限。同时，MIM 行业是一个有一定技术门槛的行业，非常适合加工一些体积小、结构复杂的、需求批量大的零件，但是这也导致了单个 MIM 零件的价值量不会很大。这两个因素综合影响，导致 MIM 公司很难快速扩产。

公司在近年来，持续的致力于拓宽自身的市场和客户开拓能力，与终端品牌保持持续的沟通交流，努力拓宽 MIM 产品的应用场景和范围。同时，公司持续加码研发，在新材料、新技术等方面持续深耕，建立了一定的技术壁垒。并且，鉴于 MIM 行业有限的市场空间，公司近几年来持续推动业务从零件业务向组件业务的延伸，战略布局和培育了传动业务和散热业务两大业务板块，这个过程中，公司优异的 MIM 技术能力和技术沉淀，也为传动业务的快速成长进行了赋能和技术加持。

4、安特信今年是否会商誉减值？

目前安特信剩余的商誉大概是 5600 万元。经营方面，从半年报可以看出来，经过今年上半年的经营策略的调整，安特信在二季度比一季度的亏损有较大幅度的收窄。商誉本质上是对安特信未来的现金流折现后估计的，我们理解，安特信未来是否会商誉减值以及减值多少，取决于两个方面，一个是安特信未来的经营能力和盈利能力，另一个是对安特信未来产生持

	<p>续的现金流的预估。所以到今年年底的时候，我们在对安特信重新评估后才能确定其是否需要做商誉减值。</p> <p>5、公司在汽车产品上有哪些布局？</p> <p>公司目前正在做的汽车零件主要有两块，一块是 MIM 板块的金属零部件业务，另一块是瑞点精密从事的汽车塑胶零组件业务。目前公司已经积累了一批整车厂和 Tier1 总成厂的客户，包括特斯拉、理想、本田、弗吉亚等。对于未来的战略布局，我们希望以瑞点的塑胶能力结合传动板块在电机加齿轮箱方面的技术能力，配合客户需求，开发一些汽车上的带塑胶的传动组件，目前已有相关产品在研，但鉴于汽车产品的开发验证周期一般会比较长，最终形成收入的话可能需要一定的时间和周期。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 8 月 28 日-8 月 30 日