

证券代码：300767

证券简称：震安科技

震安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	健顺投资李亚杰 富国基金赵晨阳 百年资管祝景悦 东方红资产裴政 兴全基金卜学欢 华夏九盈刘强 人保养老金曾沐崴 银华基金陈晓雅 煜德投资王亮 信达证券任菲菲 中信建投证券王介超 中融基金朱晓明 海富通基金张书恺 光证资管吴轩 景熙资产辜岚
时间	2022年9月1日
地点	河北震安减隔震技术有限公司
接待人员姓名	董事长 李涛 董事、副总经理、董事会秘书 白云飞
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司唐山工厂和行业内其他工厂有何区别？</p> <p>答：公司唐山工厂和其他工厂相比更类似于“首台套”概念，工厂的整体设计思路和部分设备都是行业内首次采用，唐山工厂的运作效率将大为提升，相比传统工厂能够节约更多的人力成本，更好的提升产品性能的稳定性。</p> <p>2. 公司在河北地区的发展如何？</p> <p>答：河北省整体对《建设工程抗震管理条例》的贯彻落实比较到位，今年实施的相关地方标准（《建筑工程消能减震技术标准》和《建筑隔震橡胶支座应用技术标准》）相关技术要求均比较高，整体高于行业和国家标准，相关标</p>

准的实施有利于推动注重产品性能和质量的公司的产品销售，目前公司在唐山、雄安新区等地均取得了相关项目的签署和实现收入。

3. 抗震设计的难点在哪？

答：对于大多数设计院的设计师来说，目前抗震设计仍然是一个较新的东西，它本身难度不大，但是会占用这部分设计人员较多时间，其次是这类设计人员并没有很多机会接触此类设计，正因如此，他们没有接触足够的样本和范例，难以做出最优的设计让客户满意。虽然有一些专门做减隔震设计的第三方，但责任心相对不够。公司目前培养了建筑减隔震领域的一支专业的减隔震设计咨询队伍，有助于公司为客户提供更好、更全面的服务。

4. 除了立法内市场，公司目前在立法外市场的开拓情况如何？

答：近年来公司在立法外市场收入持续增长，这部分收入主要由客户需求决定，当前公司在 LNG 支座、机场等大型公共设施建设方面占有较高的市场份额，除此之外，公司今年还将在地铁上盖住宅、高精度厂房建设等领域开展重点项目的推进。

5. 公司当前隔震类产品和减震类产品的收入比例如何，后续预计相关收入比例如何？

答：根据今年中报的情况，公司目前隔震类产品和减震类产品的收入比例大约在 2:1。由于隔震设计能够给相关建筑物提供更好的保护，公司预计随着《建设工程抗震管理条例》的进一步推进和落实，隔震产品的收入会得到进一步提升。

6. 隔震支座是如何摆放的，是否有一定规律？

答：总的来说是根据上部建筑主体结构来决定摆放形式。对于目前最为普遍的框架结构建筑（就是由梁和柱组成的），一般我们会根据柱子在相应位置放置支座，简单点理解就是多少根柱子就要多少个支座。当然，由于不同建筑物轴力、承重的不同，我们还会结合该地区烈度和位移指标对我们的设计进行优化。而对于砖混结构的建筑，我们会用“托梁造柱”的方式架起一座隔震层，然后再结合当地具体情况进行设计。

7. 超限建筑会不会使用减隔震技术？

答：超限建筑主要有两类，一类属于高度超限，另一类是平面不规则或竖向不规则超限，就是建筑物的形状比较有特点，凹凸较为明显。这些超限建筑一般情况下都可以使用减隔震技术，这不仅有利于审查通过，更重要的是其他措施可能花费代价更高，但是效果还不一定比这好。但是有一种情况例外，就是高宽比大于 4:1 的建筑不推荐安装隔震支座，因为结构原因会导致建筑物竖向拉力较大，所需隔震支座直径也会较大，隔震支座直径的增大会导致成本增加。

8. 当前全国各地房地产陆续出现风险，公司产品销售有受到影响吗？

答：我们一直在把控地产风险，谨慎与地产行业合作，且我们公司地产项目收入占比较小，因此公司产品销售并未受到太大影响。

9. 条例落地之后当前的销售情况如何？

	<p>答：立法落地后公司跟踪的项目信息、配合设计的项目等均有显著增长，但需要注意的是，立法落地的效果体现在销售情况上是需要一定时间的，这主要是建筑行业的行业性质决定的。从建设项目开始立项、程序审批、设计规划到最终审图，一般需要一年到一年半的时间。且全国各区域执行条例的力度及相关配套文件的出台均有可能对市场造成影响。</p> <p>10. 公司与行业同类厂商报价相差有多大？目前市场竞争状况有何差异？</p> <p>答：公司同其他厂商价格差异不大，但成交价比竞争对手略高，相较其他公司，我们具有两大优势：专业的销售团队和技术团队，其中技术团队包括我们的研发部和设计部。对于省外市场我们投入了大量的资源布局，我们拥有全国规模和产能领先的专业建筑减隔震产品研发和生产基地，配套材料、力学实验室和各类生产车间及生产线，能满足全系列多地区的生产需求。不论是省内还是省外我们都在积极占领市场。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 9 月 1 日