

普元信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2022年8月)

证券简称：普元信息

证券代码：688118

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>
参与单位名称	详见附件《参会机构及人员名单》
时间	2022年8月5日、8月19日、8月23日、8月25日、8月26日
地点	公司会议室、电话会议
公司接待人员姓名	公司副总经理、财务总监：杨玉宝 公司副总经理、董事会秘书：逯亚娟 公司信创研发中心总经理、核心技术人员：刘相 公司证券事务代表：张琴芳
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍 公司副总经理、董事会秘书逯亚娟女士对公司 2022 年半年度经营情况进行了介绍： 2022 年上半年，公司围绕既定战略，继续聚焦“行业信创”+“数字化转型”的两个大方向发力。 一方面，公司持续加大了研发和技术方面的投入，进一步构建和夯实全栈式信创产品和技术的的核心能力。今年上半年公司研发投入 3,666.44 万元，同比增长 33.42%，报告期末基础研发团队人员规模同比增长 22%。报告期内，公司重点加强全栈式信创中间件、企业级低代码开发平台和智能数据中台产品的研发投入。另一方面，公司对优势纵向行业与广泛横向行业进一步加大了营销投资。报告期内，公司多款信创产品以及数据中台解决方案中标了多家

大型银行百万级信创建设项目，以及电力、军工、邮政等多个行业大型企业数字化转型项目。

基于上述发展背景，公司于 2022 年上半年围绕行业信创推进和数字化转型建设积极开拓市场，实现营收 13,667.94 万元，同比增长 9.96%；归属于上市公司股东的净利润为-2,752.04 万元，亏损同比增加 1,736.88 万元。主要原因是一方面公司加大了研发和营销投入，人员规模较上年同期显著扩大；另一方面，公司业务主要分布的广州、深圳、上海、北京等城市在上半年先后发生疫情，影响了业务开展的节奏。同时，公司业务存在显著季节性特征，上半年收入占比较低、下半年尤其是第四季度收入占比相对较高，而公司各项费用全年均衡发生。

公司在信创产品和研发技术方面、营销方面的投入对利润会形成一定压力，但同时也为公司在行业信创的深度布局和优势积累打造了很好的基础。随着重点城市疫情逐渐平稳，公司迅速开展了各项市场营销与业务拓展工作，加快推进 2022 年经营计划，尽最大努力降低疫情对公司业务的不利影响。

二、交流的主要问题及回复

问题1：公司产品目前是怎么样的布局，有没有新产品的推出？

答复：公司从创立起即持续紧跟IT基础架构的创新演进趋势，对标领域内国际主流产品发展，先后布局了覆盖应用支撑、应用集成、云原生、数据治理四大技术栈的完善产品体系，在国内率先形成了全栈式信创中间件产品体系与技术能力。

近两年公司研发及产品创新主要围绕行业信创背景下数字化转型的需求特征，一方面重点加强了应用服务器、消息中间件、流程中间件、企业服务总线等应用支撑类、集成类产品的信创适配与技术升级，进一步提高了产品在关键行业领域信创应用环境下的稳定性和安全性。另一方面围绕公司有创新布局优势的云原生、大数据和低代码平台产品，重点打造低代码平台、微服务平台、开发运维一体化平台(DevOps)以及智能数据中台产品的创新能力，全面支持分布式应用架构，满足关键行业高并发交易，海

量数据处理等场景需求。

问题2：和其他同业公司相比，公司业务有哪些特征或竞争优势？

答复：截止目前，公司的产品布局和重点行业布局与同业厂商交叉较少、互补较多，整体上属于错位竞争情形。公司的产品定位和布局整体更聚焦业务型中间件范畴，与用户的业务场景结合得更为紧密，形成了以标准软件为载体，以平台定制实施服务、应用开发服务为特色的“软件产品+技术服务”的业务模式。

公司的竞争优势主要体现在以下几点：1) 产品技术方面：公司产品布局紧跟主流技术架构创新、体系完整，率先形成了覆盖应用支撑、应用集成、云原生、数据治理多个技术域的全栈式信创中间件产品体系和以低代码为核心的技术能力。符合IT基础架构发展演进的趋势，也符合行业信创对中间件领域建设更为体系化、系统化的需求。2) 行业覆盖和客户基础方面：公司产品在与国外产品的长期竞争中，已经深度应用于金融、电信、能源、先进制造等多个关键行业，拥有大量、深度的国产化产品替代应用案例和良好的行业覆盖客户基础。3) 另外，行业信创背景下的数字化转型基础设施建设不仅在于实现单产品的替换，而是更注重满足体系化信创建设和落地要求，包括信创规划、产品替换、技术底层平台信创改造以及业务系统信创迁移等需求。公司拥有规模化、专业化的服务交付团队，具备从产品替代/定制改造、案例经验到服务交付全方位支撑能力。

问题3：请介绍下公司当前的人员情况，今年人员规模有没有什么规划？

答复：自去年下半年起，公司聚焦行业信创+数字化转型市场，加大了信创研发、技术团队以及营销方面的投资，公司今年年初人员规模1450人左右，同比增长21%；上半年尽管受到疫情影响，但基于对市场需求的发展情况的判断以及对全年经营目标的

信心，公司继续加大了行业信创营销和基础研发团队投入，随着行业信创的深入开拓，预计2022年公司营销和研发人员规模将会进一步增长。

问题4：公司对于实施交付有没有压力，下半年在实施交付是否能保证完成全年增长的目标？

答复：公司拥有千余人规模化、专业化服务交付团队，基于成熟、丰富的行业项目交付实践经验，公司在交付体系、交付能力、交付质量方面均有较大优势。今年实施交付的压力主要还是来自于疫情对业务流程节奏带来的影响，导致下半年尤其是四季度交付压力较大，公司一方面加快推进项目实施进度，另一方面与客户端积极沟通，努力克服疫情干扰，共同推动项目交付及验收流程。

问题5：去年现金流实现比较好的水平，今年上半年减少很多的原因是什么？今年现金流的展望是如何的？

答复：主要受两个因素影响，一是疫情期间，人员交流和物流受阻，无法及时向客户开出发票，销售回款进度延迟；二是公司人员规模较上年同期扩大导致支付的职工薪酬相应增加。疫情平稳后，公司迅速开展各项市场营销与业务拓展工作，预计下半年销售回款进程会有显著恢复。

问题6：上半年毛利率有比较大的波动，请展望下今年全年毛利率的变化会怎么样？

答复：公司上半年综合毛利率波动的主要原因一方面是公司收入有较为显著的季节性特征，上半年收入占比较小，个别项目可能会引起较大的毛利率波动；从全年维度看公司综合毛利率是基本稳定的趋势。另一方面，上半年疫情对公司多个地区的业务拓展节奏产生较大影响，导致人工损耗增加，成本上升。

	<p>公司将进一步提升基于标准产品的技术解决方案价值，叠加行业信创环境下产品销售的提升效应和研发规模效应，持续提升人均效能，增强营利能力。</p> <p>问题7：公司对下半年经营展望如何，对全年业绩有什么预期？</p> <p>答复：目前公司全力推进2022年经营计划，各项市场营销与业务工作都在快速拓展中，不过今年国内疫情仍时常出现反复的态势，对公司业务开拓节奏，以及对客户端招投标、合同签署、验收等流程可能会造成一定影响。</p> <p>公司持续看好行业信创及数字化转型机遇，一方面无论是行业信创还是数字化转型，市场需求面是好的；另一方面公司客户群体以各行业头部企业为主，整体实力和抗风险能力较好。</p>
附件清单	《参会机构及人员名单》

附件：

参会机构及人员名单

序号	参会人员	单位名称
1	王鑫昉	华福证券有限责任公司
2	陈宝健	开源证券股份有限公司
3	李海强	开源证券股份有限公司
4	刘逍遥	开源证券股份有限公司
5	田明华	万和证券股份有限公司
6	白福浓	循远资产管理（上海）有限公司
7	郭雅丽	华泰证券股份有限公司
8	梁佳	华创证券有限责任公司
9	陈芷婧	国盛证券有限责任公司
10	余承	承风金平私募（投资）基金管理（济南）有限公司
11	李俊	宁波君恩股权投资管理有限公司
12	于福江	博时基金管理有限公司
13	谢钊懿	中庚基金管理有限公司
14	王磊	易米基金管理有限公司
15	王炎	长江养老保险股份有限公司
16	朱战宇	中邮人寿保险股份有限公司
17	谢泽林	嘉实基金管理有限公司
18	钟嘉敏	深圳进门财经科技股份有限公司
19	丁辰晖	民生证券股份有限公司
20	胡纪元	长城财富保险资产管理股份有限公司
21	周晓东	华商基金管理有限公司
22	蒋领	民生证券股份有限公司
23	李昊明	长江证券股份有限公司
24	肖知雨	长江证券股份有限公司
25	欧阳力君	东吴基金管理有限公司
26	孙勇	明世伙伴基金管理（珠海）有限公司

27	郑博宏	华夏基金管理有限公司
28	郝标	上海彤源投资发展有限公司
29	朱亮	上海丹羿投资管理合伙企业（普通合伙）
30	安子超	浙商证券股份有限公司
31	许一鸣	上海瞰道资产管理有限公司
32	孙嘉诚	上海瞰道资产管理有限公司
33	张健	上海铭箭投资管理有限公司
34	路同	上海铭箭投资管理有限公司
35	陈凯	上海文多资产管理中心（有限合伙）
36	胡宏亮	承风金平私募（投资）基金管理（济南）有限公司
37	文彧	上海丰煜投资有限公司
38	张超雨	深圳市普赞普基金管理有限公司
39	王钱维	上海赢动私募基金管理有限公司
40	梁苾萍	上海泽淘投资管理有限公司
41	崔航	申万宏源证券有限公司
42	徐正敏	北京泰德圣投资有限公司
43	邢开允	西部证券股份有限公司
44	邹伟	中信保诚基金管理有限公司