



投资者关系活动记录表

编号：2022-011

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	参加“2022 年度天津辖区上市公司半年报业绩说明会与投资者网上集体接待日”活动的全体投资者
时间	2022 年 9 月 6 日
地点	全景网“投资者关系互动平台” (http://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理潘峰 董事、副总经理、董事会秘书刘群 财务总监徐本友 证券事务代表高倩 证券事务专员张瑞
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1. 请问徐总，近年公司收购全资和控股的子公司业绩如何？看半年报除去收购的公司业绩，总公司确没有多少销售额，总公司订单是否都在下半年产生效益？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，公司控股子公司弘进久安 2022 年上半年实现营业收入 188.97 万，2022 年项目订单将于下半年陆续交付验收，营业收入将会进一步增长；公司控股子公司上海仁机 2022 年上半年实现营业收入 1,301.80 万元，因疫情影响，业务拓展情况不及预期，项目验收执行延后，产品交付延期，下半年将会陆续验收，营业收入将会稳步增长；公司控股子公司华实融慧截 2022 年上半年实现营业收入 38.49 万元，2022 年项目订单</p>

将于下半年陆续交付验收，营业收入将会进一步增长；因行业特点，公司历年收入情况均呈现一定的季节性特征，营业收入主要集中在下半年，上半年收入占全年收入比重相对较小。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

2. 潘总您好，公司重点项目生物检验车等项目进展如何？何时产生收益？

答：尊敬的投资者，您好，2022年2月21日，公司在中国证监会指定的创业板信息披露网站巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露了《关于中标候选人公示的提示性公告》（公告编号：2022-002），公司被推荐为生物检验车项目的中标候选人。2022年3月8日公司公告取得该项目中标通知书，目前公司正按照军方流程和安排执行相关工作。公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，及时履行信息披露义务，请关注公司后续相关公告。感谢您的关注与支持，谢谢！

3. 公司2022年下半年有哪些业绩提升的措施？

答：尊敬的投资者，您好！因行业特点，公司历年收入情况均呈现一定的季节性特征，营业收入主要集中在下半年，上半年收入占全年收入比重相对较小。此外，公司受社会经济环境变化、疫情影响造成物流、生产及交付延迟等原因，各业务板块营收规模均受到不同程度影响。2022年下半年，公司将继续立足技术优势和研发积累，强化战略执行，抓住重点项目，加快市场布局，完成产业基地建设，全面提升研发和生产能力，坚持内生式培育和延式发展并进，继续在核生化安全行业完善产业布局，加强新一代核生化安全装备的研发和服务提供，加大公司在军品、民品的业务拓展，形成公司新的利润增长点，以良好的业绩回报社会、回馈股东。感谢您对公司的关注，谢谢！

4. 生活保障物资第6包，公司收到中标通知书了吗？金额大概有多少？

答：尊敬的投资者，您好，经过公开招标，生活保障物资集中采购第6包空气保障设备结果公示，公司评审结果为第一名，现已收到中标通知书，目前正按照军方流程和安排执行相关工作。感谢您的关注与支持，谢谢！

5. 公司产品在军用和民备方面的销售情况如何？

答：尊敬的投资者，您好，2022年上半年公司军品实现销售收入803.96万元，占营业收入的比例为31.12%；民品实现销售收入1,779.38万元，占

营业收入的比例为 68.88%。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

6. 公司目前是否还有计划开展回购股份？

答：尊敬的投资者，您好，公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，及时履行信息披露义务。请您关注公司定期报告和临时公告。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

7. 公司如何应对部分原材料价格上升？在供应商的选择上有哪些调整吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司已建立了完善的采购管理制度，按照相关军品和民品质量管理体系要求对供应商进行资质评估，并实行供应链管理。首先根据销售、生产或研发等部门确定的采购品规格及数量或服务需求，甄选合格供应商并进行市场询价和比价，确定供应商；在后续的研发、生产中，双方将签订采购合同，并由采购部根据生产部制定的生产计划及仓库原材料库存情况，编制采购计划并负责自主采购。

针对原材料价格波动，公司将认真组织采购实施，并加强项目实施过程中的内部控制和管理，按相关法律法规和公司制度要求做好项目实施进展，保障主营业务成本可控。感谢您对公司的关注，谢谢！

8. 核辐射监测板块业务当下国内发展情况怎样？能竞争过国外产品吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司是核生化安全装备制造的高新技术企业，一直以来深耕核生化安全行业，公司控股子公司上海仁机和上海怡星一直致力于核辐射安全监测领域，为用户提供各类核辐射安全监测系统化解决方案，均为集研发、生产、销售于一体的高新技术企业，主营业务覆盖电离和电磁辐射监测物联网与智能化管理平台、核辐射监测设备、分析取制样设备等的研发、生产、销售，以及基于用户需求的产品定制、方案设计和提供服务。

上海仁机作为辐射防护领域的高新技术企业，近年来发展势头强劲，自主研发项目不断扩大，科技创新、生产、研发队伍日益壮大，公司的产品、技术均为自主研发而得。核化侦检无人机系统、核化侦采检一体机器人系统在上海辐射检测行业甚至是全国都具有先创性，先后部署在军事医学研究院和疾控等部门，将辐射监测与智能自动化相结合，具备耐辐射等功能，满足国军标要求；便携式甲状腺 131I 测量仪是上海仁机参与编写《甲状腺 131I

活度现场测量方法》团体标准后设计的一款测定人体甲状腺内 131I 活度的便携式设备，可用于疾控、核应急等多个领域。

上海怡星致力于成为终端客户的系统性解决方案服务商，围绕终端平台化需求开发了 Hapcloud 和 Monuc 怡星云辐射监测物联网平台、立足于“专精特新”重点攻关了氚碳-14 取制样产品线、氦-85 纯化仪、放射性空气取样器、质子与重离子径迹蚀刻等产品，同时在系统集成工程项目方面的设计、开发与实施积累了丰富的经验，如辐射标准场、辐射自动监测站、无人机器人搜源系统、机器人处置系统、海洋放射性浮标监测系统等。

上海仁机和上海怡星的产品在核工业、医疗卫生、环保、军工、科研院校、计量、工农业、海关等行业领域，为客户提供高质量、高性能的产品和全方位的解决方案。

目前国内核辐射监测设备进口替代市场空间巨大。上海怡星与上海仁机携手并进，致力于实现“辐射监测领域创新生态的领导者”的共同愿景。感谢您的关注与支持。谢谢！

9. 请介绍下公司的营销模式以及优势？

答：尊敬的投资者，您好，公司主要产品的销售模式为订单式或定制式；是基于产品和技术的先进性和独特性，参与军品、民品预研和招投标、或和相关行业领域客户沟通或按特定客户的要求进行专业研发和产品定制并获得相应的订单，进行批量生产和销售。感谢您对公司的关注，谢谢！

10. 为什么销售收入低于销售费用。

答：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年上半年度销售收入 2,583.34 万元，销售费用 911.17 万元，销售费用增长较大，系合并报表范围内各公司销售人员增加及售后服务、运输费用增加导致。感谢您对公司的关注，谢谢！

11. 贵公司的产品销售渠道都是来自招投标吗？有没有其他方面的销售模式？

答：尊敬的投资者，您好，公司主要产品的销售模式为订单式或定制式；是基于产品和技术的先进性和独特性，参与军品、民品预研和招投标、或和相关行业领域客户沟通或按特定客户的要求进行专业研发和产品定制并获得相应的订单，进行批量生产和销售。感谢您对公司的关注，谢谢！

12. 公司 2021 年营业收入构成比例是怎样的？

答：尊敬的投资者，您好，按照行业划分，公司 2021 年营业收入 100% 来源于核生化安全装备行业；按照产品类型划分，核辐射监测设备收入占比为 20.00%；生物检测设备收入占比为 10.80%；液压动力系统收入占比为 33.32%；其他核生化安全装备及配件收入占比为 13.95%；技术服务收入占比为 15.81%；其他业务收入占比为 6.11%。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

13. 现有生产线的技改扩建投入资金多少？目前的改造进展如何？

答：尊敬的投资者，您好，报告期内，公司募投项目投入募集资金 3,101.91 万元；截至本报告期末，公司募投项目累计投入募集资金 38,431.05 万元，募投项目整体投资进度 54.88%。其中：军用清洗消毒设备生产建设项目和研发中心建设项目已建设完成，新型防化装备及应急救援设备产业化项目和防化装备维修保障与应急救援试验基地项目正在建设中，预计 2023 年完成建设投产。2021 年 9 月公司在绵阳市安州区投资建设捷强装备军民两用制造中心（绵阳）项目，预计 2022 年完成一期项目的改造整修。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

14. 你公司产品在地震中是否有应用？

答：尊敬的投资者，您好！公司批量生产销售的主要产品包括核辐射监测设备、生化侦检设备、核生化洗消装备、其他核生化安全装备及配件、核生化安全装备技术服务等。主要产品应用于传统核、生物与化学武器作战使用场景以及包括次生核化危害、核生化恐怖、核化事故、自然灾害、突发性疫情等延伸场景，在地震后产生的核生化危害的检测、防护、消杀中可以得到应用。感谢您对公司的关注与支持，谢谢！

15. 报告期内的毛利率是多少？营收水平是否稳定？

答：尊敬的投资者，您好，2022 年上半年公司销售毛利率为 39.41%，报告期内，公司受社会经济环境变化、疫情影响造成物流、生产及交付延迟等原因，各业务板块营收规模均受到不同程度影响，公司营业收入较去年同期减少 2,438.80 万元。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

16. 股价下跌那么厉害，公司下一步有没有回购等提升计划？

答：尊敬的投资者，您好，公司目前各项生产经营活动正常，并将严格按照有关规定履行信息披露义务。我们无法对股价走势作出判断，但我们坚信好公司的价值一定会获得市场的认可。请您关注公司定期报告和临时公告。

感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

17. 卡迪诺收购什么时候能完成？

答：尊敬的投资者，您好！捷强装备拟以发行股份及支付现金购买卡迪诺科技（北京）有限公司 100%的股权并募集配套资金暨关联交易事项的预案，已经第三届董事会第七次会议、第三届监事会第四次会议审议通过，具体内容详见公司于 2022 年 5 月 11 日在巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)上披露的《天津捷强动力装备股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易预案》公告，于 2022 年 6 月 10 日、2022 年 7 月 11 日、2022 年 8 月 10 日披露的进展公告。公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注与支持，谢谢！

18. 请问公司目前研发投入情况怎么样？目前主要的研发项目有哪些？

答：尊敬的投资者，您好！2022 上半年，公司研发投入 1,736.62 万元，同比增长 20.58%，公司始终坚持科技创新，提升科研、产品及服务水平，继续紧跟客户需求，加大研发投入，进行老产品的优化升级和新产品的开发，各类研发项目涵盖核生化安全装备侦察、防护、洗消等领域。目前公司主要的研发涉及核辐射检测定制设备研制、生物安全关键技术、某型车超压测控装置研制等各业务板块。感谢您对公司的关注和支持，谢谢！

19. 预计 2022 年底公司能否实现扭亏转盈？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前各项生产经营活动正常，今年的具体业绩情况请您持续关注公司发布的定期报告。公司始终秉持“为核生化安全赋能”的使命，聚焦军事需求、公共安全、医疗健康等核生化安全领域，立足技术优势和研发积累，强化战略执行，抓住重点项目，加快市场布局，完成产业基地建设，全面提升研发和生产能力。坚持内生式培育和外延式发展并进，继续在核生化安全行业完善产业布局，加强新一代核生化安全装备的研发和服务提供，加大公司在军品、民品的业务拓展，努力提升公司核心竞争力及内在价值，希望能以良好的业绩回馈投资者、回馈员工、回馈社会。

感谢您对公司的关注，谢谢！

20. 潘总您好！请问潘总如何看待高技术研发投入与产出之间的关系，也就是说如何把科技转化成第一生产力。谢谢！

答：尊敬的投资者，您好，公司始终坚持科技创新，提升科研、产品及服务水平，继续紧跟客户需求，加大研发投入，进行老产品的优化升级和新产品的开发，各类研发项目涵盖核生化安全装备侦察、防护、洗消等领域。公司以自主创新为主，合作开发为辅的原则，积极对接各高校和科研院所，广泛开展产学研合作增进技术成果转化效率。公司通过不断丰富研发技术，不断扩展业务类型，不断外延业务维度，逐步发展成为：从核生化安全装备配套关键重要零部件的供应到核生化安全整套装备供应；从单一的洗消领域向核生化安全“侦察、防护、洗消”全领域覆盖；从核生化安全装备的研制、生产、销售到支援保障、退役销毁全生命周期的多维度服务；从主要为军事需求提供核生化安全装备到为核生化公共安全、环境保护提供整体解决方案与专业化服务。感谢您对公司的关注，谢谢！

21. 收购卡迪诺科技什么时候会有结果？

答：尊敬的投资者，您好！捷强装备拟以发行股份及支付现金购买卡迪诺科技（北京）有限公司 100%的股权并募集配套资金暨关联交易事项的预案，已经第三届董事会第七次会议、第三届监事会第四次会议审议通过，具体内容详见公司于 2022 年 5 月 11 日在巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)上披露的《天津捷强动力装备股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易预案》公告，于 2022 年 6 月 10 日、2022 年 7 月 11 日、2022 年 8 月 10 日披露的进展公告。

公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注与支持，谢谢！

22. 公司 2022 年的发展规划是什么？

答：尊敬的投资者，您好，2022 年，公司将继续秉承“为核生化安全赋能”的使命，坚持“引领、融合、简单、奉献”的核心价值观，聚焦军事需求、公共安全与环境保护等核生化安全领域，以军民两用核生化安全防御为主要应用领域，以核生化安全装备为主营业务方向，不断丰富研发技术，不断扩展业务类型，不断外延业务维度，建立核生化安全装备的研制、生产、销售和多维度服务的模式，丰富核生化安全“侦察、防护、洗消”的全领域系列产品，健全核生化安全装备的生产供应体系，为军队提供先进的核生化安全装备和全寿命管理服务，为社会提供核生化安全整体解决方案和专业化

服务。同时，公司将坚持内生式培育和外延式发展并进，继续在核生化安全行业完善产业布局，加强新一代核生化安全装备的研发和服务提供，加大公司在军品、民品的业务拓展，形成公司新的利润增长点。感谢您对公司的关注与支持，谢谢！

23. 潘总你好！请问潘总，贵公司的产品销售渠道都是来自招投标吗？有没有其他方面的销售模式？

答：尊敬的投资者，您好，公司主要产品的销售模式为订单式或定制式；是基于产品和技术的先进性和独特性，参与军品、民品预研和招投标、或和相关行业领域客户沟通或按特定客户的要求进行专业研发和产品定制并获得相应的订单，进行批量生产和销售。感谢您对公司的关注，谢谢！

24. 您好！请问贵公司产品销售结束后，是如何确认收入，比如在军品销售方面，是否有分批分期入账的方式？

答：尊敬的投资者，您好！本公司收入确认的具体方法如下：

(1) 商品销售合同

需要安装调试产品销售的收入确认方法：对于公司需要安装调试的产品，销售商品与安装调试构成一项履约义务，产品出库前已经公司质检部门、驻厂军代表检验合格。公司在总装企业安装调试验收合格，并取得总装企业签收的产品安装调试表后确认收入。

不需要安装调试产品销售的收入确认方法：针对军品，对于公司不需要安装调试的产品，产品出库前已经公司质检部门、驻厂军代表检验合格。公司在购货方接收产品并验收合格后确认收入；针对民品，对于公司不需要安装调试的产品，产品经客户签收后确认收入。

(2) 提供服务合同

公司提供的技术服务，在公司根据合同约定提交了相应服务成果并通过验收，取得客户验收单据后确认收入。

公司目前的商品销售合同，不存在分批分期确认收入的方式。

感谢您对公司的关注，谢谢！

25. 请问介绍一下公司及子公司今年的中标情况。生物车大概何时能签合同？

答：尊敬的投资者，您好，2022年2月21日，公司在中国证监会指定

的创业板信息披露网站巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露了《关于中标候选人公示的提示性公告》（公告编号：2022-002），公司被推荐为生物检验车项目的中标候选人。2022年3月8日公司公告取得该项目中标通知书，目前公司正按照军方流程和安排执行相关工作。公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，及时履行信息披露义务，请关注公司后续相关公告。感谢您的关注与支持，谢谢！

26. 上次接待日刘总答复网友说相信 2022 年会以良好的业绩回馈投资者、回报社会。目前半年报亏损，是否下半年业绩会大幅增加？收购卡迪诺科技目前进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司的发展会收到各种因素的影响，业绩可能因不同原因而变动。但是，我们捷强人始终坚持守正不渝，创新不止，动力不竭；道阻且长，行则将至，行而不辍，未来可期！

有关卡迪诺收购事项请关注我们的进展公告。感谢您对公司的关注，谢谢！

27. 2021 年年报收益降低，公司说是“五年计划”第一年。现在都第二年了，上半年的收益怎么还不如去年。

答：尊敬的投资者，您好！报告期内，公司历年收入情况均呈现一定的季节性特征，营业收入主要集中在下半年，上半年收入占全年收入比重相对较小。此外，公司受社会经济环境变化、疫情影响造成物流、生产及交付延迟等原因，各业务板块营收规模均受到不同程度影响。公司核辐射监测板块业务主要生产和销售在上海，受疫情影响，部分产品延迟交付，生物检测设备交付时间多集中在下半年。感谢您对公司的关注，谢谢！

28. 面对当下紧张的国际形势，公司所处的核生化安全领域将迎来哪些发展？

答：尊敬的投资者，您好！面对纷繁复杂的国际环境，包括战争在内的各种挑战无时不在、无处不有。近年来，中国周边环境较为严峻，全球和地区安全形势的不稳定、不确定性较强，全球范围内的经济及政治冲突不断加剧。事因维护国家统一、领土完整、海洋权益、能源安全等引发的军事冲突和战争，都属于传统安全问题。随着现代战争的不断发展和演变，核生化威胁是常规军备威胁以外对传统安全环境构成的最重要的威胁力量，在国防领

域中核生化安全的重要性不断提升。

核生化安全行业发展趋势对核生化安全行业的未来发展趋势可大致归纳为五大趋势，其一是将核生化安全纳入国家军事安全战略，着力构建全维防御能力；其二是从单纯的战场环境下针对具体人员、装备、设置的核生化安全转而发展为以整体安全为中心的整体防御；其三为高度关注技术推动因素，凸显功能集成化、装备模块化的特征；其四为关注云计算、大数据技术，积极构建一体化的核生化预警与指挥网，实现对战场核生化态势的快速感知和处置能力，以及平时核设施、核材料、生化关键材料的动态监控；其五为以新思想、新原理、新技术、新材料助推核生化安全装备能力的全面提升，主要体现在对威胁源防护的广谱化及多种防护思想的创新、防护原理的融合、防护技术的综合应用、防护功能的集成等方面。

核生化安全装备具有“急时能应急、战时能应战、平时能保障”的特点，核生化恐怖威胁由于其现实性、复杂性和严重性备受关注，核生化反恐装备技术研究已成为核生化安全装备技术的重要内容；核生化安全装备技术在切断事故源、控制污染区、检测有毒有害物质、对沾染区实施洗消等诸多方面，能够发挥特效、独有的作用，是构建应急救援技术体系、发展信息化救援装备、提高核生化应急救援能力的重要基础；同时，核生化安全装备也为维护公共安全事件提供技术保证。针对公共卫生事件的特点，利用核生化安全装备技术军民兼容特性，可在生物防护、消杀灭菌、正/负压防护、报警监测等方面给出技术方案、提供装备支撑。感谢您对公司的关注，谢谢！

29. 公司现有产能多少？能满足当下的订单需求吗？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司现有产能能满足客户需求，募投项目建设按计划推进，公司严格按照有关法律、法规和公司章程的要求，及时履行信息披露义务，请关注公司披露的定期报告和临时公告。感谢您对公司的关注，谢谢！

30. 公司如何保持自身产品的竞争优势？

答：尊敬的投资者，您好！公司将在研发创新、人才优化和市场拓展等方面进行努力：

(1) 坚持科技创新，丰富科研成果

公司始终坚持科技创新，提升科研、产品及服务水平，继续紧跟客户需

求，加大研发投入，进行老产品的优化升级和新产品的开发，各类研发项目涵盖核生化安全装备侦察、防护、洗消等领域。公司及子公司弘进久安、华实融慧、上海仁机等均拥有自己的研发中心和实验室，具有独立自主研发和实验的能力。公司以自主创新为主，合作开发为辅的原则，积极对接各高校和科研院所，广泛开展产学研合作增进技术成果转化效率，开展产品的研发攻关。

(2) 优化人才结构，建设人才团队

截至 2022 年 6 月 30 日，公司技术研发团队共 153 人，占公司员工总数的 42.27%，研发团队人员比上年同期增长 17.69%。公司拥有高级职称人员 31 人，拥有博士学位 8 人。一方面，公司着手优化人才结构，从人才培养、考核激励、定岗定级、适岗任用等环节入手，着重加强人才队伍建设和能力提升，为公司做强做大核生化产业板块储备人才。另一方面，公司通过在核生化安全领域的项目合作积极引进高层次人才，培育专业团队开展新产品研发工作。

(3) 拓展市场渠道，加快成果转化

公司继续加大市场的拓展力度，紧跟核生化安全领域客户的需求，主动对接社会公共安全需求，加快军用成果民用化的转换步伐，进一步完善和丰富了公司产品体系，目前完成了多项新产品开发任务，使公司创新能力不断增强，有效提升了公司核心竞争力，进一步完善核生化安全装备产业布局。

感谢您对公司的关注，谢谢！

31. 尊敬的徐总您好！请问贵公司产品销售结束后，是如何确认收入，比如在军品销售方面，是否有分批分期的方式？

答：尊敬的投资者，您好！本公司收入确认的具体方法如下：

(1) 商品销售合同

需要安装调试产品销售的收入确认方法：对于公司需要安装调试的产品，销售商品与安装调试构成一项履约义务，产品出库前已经公司质检部门、驻厂军代表检验合格。公司在总装企业安装调试验收合格，并取得总装企业签收的产品安装调试表后确认收入。

不需要安装调试产品销售的收入确认方法：针对军品，对于公司不需要安装调试的产品，产品出库前已经公司质检部门、驻厂军代表检验合格。公

公司在购货方接收产品并验收合格后确认收入；针对民品，对于公司不需要安装调试的产品，产品经客户签收后确认收入。

(2) 提供服务合同

公司提供的技术服务，在公司根据合同约定提交了相应服务成果并通过验收，取得客户验收单据后确认收入。

公司目前的商品销售合同，不存在分批分期确认收入的方式。感谢您对公司的关注，谢谢！

32. 请问捷强装备，自上市以来，九个季度连续下跌。公司是否可以对投资者进行说明，还有，公司军民产品的市占率怎么样。公司战略上是否会考虑海外市场？产品在国内有无重要竞争对手。在医疗领域应用范围如何。放下的传染性疾病中，对猴痘和新冠是否有有效的产品应对？下半年的收入及利润前景如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司主营业务聚焦于军事需求、公共安全、医疗健康等核生化安全领域，主要从事核生化安全装备及核心部件的研发、生产、销售和技术服务，主要产品包括核辐射监测设备、生物检测设备、应用于各通用型号装备军用核生化洗消装备的液压动力系统、其他核生化安全装备及配件等，目前公司产品主要面向国内市场进行销售。

公司经营业绩受宏观经济环境、最终客户订单采购需求、业务经营季节性波动、疫情等因素的影响，存在部分订单延迟落实，物流、生产及交付延迟等情形。公司历年收入情况均呈现一定的季节性特征，营业收入主要集中在下半年，上半年收入占全年收入比重相对较小。此外，公司受社会经济环境变化、疫情影响造成物流、生产及交付延迟等原因，各业务板块营收规模均受到不同程度影响。公司核辐射监测板块业务主要生产和销售在上海，受疫情影响，部分产品延迟交付，生物检测设备主要产品如生物检验车等项目合同交付时间多集中在下半年。

公司控股子公司北京弘进久安生物科技有限公司专注于生物安全检测领域，瞄准特种生物检测技术，开发特种生物检测系列产品，提供特种生物安全监测与检测整体解决方案。在免疫检测领域，针对三十余种可用于生物战或生物恐怖威胁的细菌、毒素等目标物已形成胶体金与时间分辨荧光两大系列现场快速检测产品；在核酸检测领域，针对十余种可用于生物战或生物恐

	<p>怖威胁的细菌、病毒等目标物已形成检测技术及相关产品。</p> <p>伴随核生化安全需求的升级，军队、消防、武警、社会应急救援组织等均存在配备核生化安全设备的需求，将推动核生化安全行业市场空间进一步提升。公司将继续立足技术优势和研发积累，强化战略执行，抓住重点项目，加快市场布局，加速产业基地建设，全面提升研发和生产能力，争取创造更大的经济效益，以良好的业绩回报社会、回馈股东。</p> <p>感谢您对公司的关注，谢谢！</p>
附件清单	