

证券代码：603267

证券简称：鸿远电子

北京元六鸿远电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通
参与单位名称及人员姓名	请详见附件（排名不分先后）
时 间	2022年09月06日 14:00
地 点	元六鸿远（苏州）电子科技有限公司（以下简称“鸿远苏州”）会议室
上市公司参会人员	公司：董事长 郑红 副董事长 郑小丹 董事会秘书 邢杰 财务总监 李永强 董事会办公室 单思齐 张成 鸿远苏州：总经理 吕鹏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参会人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照相关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>一、公司主营业务和 2022 年上半年经营业绩介绍</p> <p>1、公司主营业务情况</p> <p>公司成立于 2001 年 12 月 06 日，是一家民营高新技术企业，现有 12 个子公司，其中二级公司 6 个、三级公司 6 个。</p> <p>公司主营业务为以瓷介电容器、滤波器为主的电子元器件的技术研发、产品生产和销售，包括自产业务和代理业务两大类。</p> <p>自产业务产品主要包括瓷介电容器及滤波器等，广泛应用于航天、航空、电子信息、兵器、船舶等高可靠领域，以及 5G</p>

通信、轨道交通、医疗电子等民用高端领域；

代理业务品类主要为电容、电阻、电感、射频器件、分立器件、连接器、集成电路等多种系列的电子元器件。公司代理业务主要面向工业类及消费类民用市场，覆盖了新能源、汽车电子、轨道交通、智能电网、5G 通讯、消费电子、医疗电子、工业/人工智能、物联网等领域。

2、公司 2022 年半年度经营业绩情况

2022 年上半年，国内疫情持续反弹，面对严峻复杂的防控形势，面对外部环境的变化和不确定性，公司切实加强统筹疫情防控和生产经营工作，上下凝心聚力、共克时艰，扎实做好各项工作，保持了公司业绩持续增长的态势。

2022 年上半年，公司实现营业收入 13.92 亿元，较上年同期增长 11.26%，其中自产业务实现收入 8.25 亿元，较上年同期增长 8.85%；代理业务实现收入 5.64 亿元，较上年同期增长 14.48%；实现归属于上市公司股东净利润 4.86 亿元，较上年同期增长 6.90%，实现归属于上市公司股东扣非后净利润 4.81 亿元，较上年同期增长 7.29%。

公司会持续坚持以技术创新为驱动，以市场需求为导向，以产品及服务为基础，以提质增效为目的，持续提升公司核心竞争力。

二、鸿远苏州情况介绍

鸿远苏州成立于 2016 年，注册资本 1.7 亿元，坐落于苏州高新区科技城吕梁山路 186 号，占地面积约 40 亩，建筑面积 4 万余平米，是以电子元器件及电子材料的研发、生产、销售于一体的民营科技企业。先后被评为江苏省民营科技企业、江苏省质量信用 A 企业、苏州市企业工程技术研究中心，并获得多项认可和荣誉。

鸿远苏州是公司募投项目建设主体之一，于 2021 年底完成首发 IPO 募投项目电子元器件生产基地项目和直流滤波器项目建设，总投资约 4 亿元左右。目前已完成了全部设备的调试，核心产品进入量产爬坡阶段，项目建成后有利于公司营收和净利润的持续增长。

三、互动交流

1、公司民品市场的规划？

自产业务民用领域，一方面，公司将以射频微波类电容器、单层瓷介电容器等为核心产品，持续进行高端民用产品的研发投入；另一方面，民用普通的 MLCC 定位于中高端产品，开展车规级 MLCC 的研发和认证。

2、2022 年上半年公司研发费用增长的原因？

2022 年上半年，研发投入方向主要围绕主营业务瓷介电容器以及上下游的拓展，上游重点围绕电子瓷料开展，下游围绕滤波器、微波组件、微波器件及微处理器等相关产品。公司 2022 年上半年，在研项目有 38 项，研发投入主要用于瓷介电容器用的瓷料、射频微波多层瓷介电容器、单层电容器、脉冲多层片式瓷介电容器、车规级 MLCC、滤波器等产品。

高可靠领域：脉冲多层片式瓷介电容器已完成开发，具备量产能力。小型贴片滤波器已实现批量供货，随着苏州基地建设电磁兼容实验室，会逐渐加快和深化滤波器产品的系列化、定制化。

民用领域：公司以客户需求为牵引，围绕射频微波类电容器进行研发投入，拓展射频微波类电容器品类，大功率射频微波瓷介电容器可实现批量供货，逐步在医疗、通讯、半导体设备等领域进行推广。车规级多层瓷介电容器的研发与认证工作正在按照原定计划顺利推进中。

公司整体研发项目的开发会依据研发计划进行推进，后续会根据市场技术演进情况、产品的迭代情况适时调整研发计划和投入。

3、请介绍下公司在成都基地进展、合肥布局情况？

2022年上半年，成都鸿启兴和鸿立芯两家公司合计实现销售收入一千多万。成都公司主要围绕微波模块、微处理器等产品进行了研发及生产，通过引进拥有研发实力、客户基础的团队进行建设和拓展，产品逐步实现量产和市场推广。成都鸿立芯主要从事集成电路研发、销售及服务，产品以MCU/MPU为主、以接口电路、稳压器、基准源和电源微模块等外围电路为辅，服务于国防事业的各个领域，包括电子、航空、兵器、船舶等单位，广泛应用于导航、计算机、雷达等数字处理系统中。

成都鸿启兴致力于射频微波组件相关技术研究，建立了微波电路专业化设计、微组装技术、微波组件互连技术、微波组件封装技术等全工序技术体系，产品涵盖无源器件、有源器件、控制器件、T/R组件、固态发射机、阵列天线等，广泛应用于机载、舰载、弹载等多个领域，包括航天、航空、中电、兵器、船舶等单位。

合肥公司目前处于建设阶段，致力于特种陶瓷制品的研发和生产，主要围绕公司主营业务进行上下游延伸。

4、苏州产线投产，折旧对业绩有影响吗？

房屋及建筑物折旧年限为20年，每年增加1,000万元左右，目前设备按照5-10年折旧，大概每年1,500万元左右，总计折旧摊销费用大概在2,000万元-2,500万元之间，总体对公司业绩影响较小。

5、公司自产业务产品价格是否有变化？

目前，公司自产业务产品价格没有波动，毛利率没有大的

	<p>变化。</p> <p>6、公司自产业务前五大客户增速情况？</p> <p>2022 年上半年，公司自产业务前五大客户较上年同期增长 15%左右，快于公司上半年自产业务的增速；2022 年上半年，航天科技、航空工业、电子科技较去年同期保持了增长态势，航天科工和兵器较去年同期略有下降。</p> <p>7、公司所处市场格局是否有变化？</p> <p>目前，高可靠 MLCC 市场格局较为稳定。</p> <p>四、参观鸿远苏州公司</p> <p>公司领导带领参会人员参观鸿远苏州的展厅、产线进行了参观。</p>
附件清单	《与会机构清单》
日期	2022 年 09 月 06 日

附件：《与会机构清单》

机构名称	参会者姓名
安信证券	宋子豪
财通基金	吴帆
宸沣资本	何林森
宸沣资本	王凯旋
晨燕资产	倪耿皓
东吴人寿	冯佳怡
东吴证券	许牧
工商银行	郭沛杭
工银瑞信	张力涛
广发证券	孟祥杰
国海证券	张溥钦
华安基金	花超
华泰证券	朱雨时
华泰证券	刘新宇
华西证券	陆洲
华西证券	林熹
汇丰晋信基金	李丰
汇丰晋信基金	董令飞
浑瑾资本	刘峰
嘉合基金	王欣艳
旌安投资	孔凡熔
民生证券	孔厚融
磐泽资产	熊威明
三松集团	吴荻
三松集团	魏笑鹤
上海亥鼎云天私募基金	董晨悦
上投摩根基金	蔡超逸
拾贝投资	季语
太平洋证券	马捷
天风证券	刘明洋
天合资产	李英镑
万家基金	张希晨

悟空投资	钟腾飞
西部证券	李远剑
西南证券	刘倩倩
信达证券	张润毅
信达证券	任旭欢
信达证券	祝小茜
兴全基金	李扬
兴业证券	董昕瑞
兴业证券	徐东晓
兴业证券	熊彬正
永赢基金	沈平虹
长江证券	吴爽
长信基金	刘曦明
招商基金	王晗
招商证券	芮鹏亮
浙商证券	刘村阳
中航基金	杨中楷
中信证券	张清源
中信资管	杨晓宇
中邮基金	刘星辰