

证券代码：300907

证券简称：康平科技

康平科技（苏州）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2022 年半年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2022 年 9 月 9 日
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长江建平先生，董事、总经理江迎东先生，董事、财务总监、董事会秘书窦蔷彬先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司总经理致辞。</p> <p>二、公司管理层做 2022 年半年度业绩说明及未来发展规划。</p> <p>三、公司管理层回答广大投资者相关问题：</p> <p>1、问：公司最近半年度的现金流不理想，请问未来是否还有分红计划？</p> <p>答：最近半年公司现金流跟去年同期相比略有减少，同时由于客户自身的付款问题导致今年二季度公司现金流改善不理想，从目前趋势看接下来公司现金流将会有持续改善。公司将根据业绩、经营情况、未来投资规划等进行评估，作出审慎决策，请投资者关注后续公司相关公告。</p> <p>2、问：公司上半年度利润率同比降低，是产业环境原因还是公司原因？未来业绩能否好转？</p> <p>答：由于疫情、大宗商品价格、汇率等原因，对一季度的利润有所影响。二季度内部改善效应逐渐显现，同时汇率、大宗商品价格均有所改善。从目前来看，下半年内外部环境均呈现利好趋势。</p> <p>3、问：公司对未来电机相关产品供需基本面和竞争格局有何预期？未来电机相关业务是否能够维持稳定的收益？</p> <p>答：电动工具行业头部企业百得和 TTI 的市场份额占比约 60%，根据这两家公司的半年报，其业务规模增长超过 10%，行业基</p>

本面良好。宅经济、油转电、高效能、智能化的电机发展趋势是行业发展的良好基础。同时公司积极进行数字化改造、推进精益运营，加之汇率及大宗商品价格的改善，公司对未来发展充满信心。

4、问：公司销售 90%以上为外销，主要是北美，最近美元升值势头非常猛，对公司有什么影响？

答：公司通过与客户之间的价格调整机制以及套期保值工具积极应对汇率所带来的不利影响，美元升值对公司会有一些的正面影响，同时也应关注相关风险，比如客户可能会要求降价、未来汇率大幅波动等。

5、问：康平作为 2020 年新股上市，股价波动很大，投资者风险非常大，公司有没有什么举措能够稳定股价，防止这种超大幅的波动？

答：股价波动受宏观经济、行业、政策等多方面因素影响。近两年公司业务发展较快，基本面良好，同时公司积极进行产业链拓展，开发家电及汽车行业新业务，回报投资者，同时也提醒投资者注意投资风险。

6、问：公司主要生产电动工具电机，虽然成绩不错，但是这个市场的规模有限，也看到了公司向新能源汽车电机发展的意向，那么请问公司有没有能力或者意向生产无人机的电机或其他电机？甚至跨行业投资电池？

答：电动工具市场规模超过 450 亿美元，行业两大头部企业以自产为主，基于此公司业务增长空间比较可观，尤其是公司成立越南子公司后，受关税影响的电动工具整机订单增长较快，同时将通过加强整体解决方案扩大业务规模。公司积极探索电动车行业的微电机业务，并且积极寻求通过并购进入该行业。

7、问：公司半年报披露汽车行业第一个项目量产出货，公司在这块有哪些具体规划？做车规产品公司有哪些竞争优势？

答：汽车行业的微电机业务是公司规划中的重要业务增长点，目前已有项目量产，同时考虑通过并购的方式快速进入该行业。电动工具对电机的性能要求较汽车高，公司有技术优势；公司产能规模大，可配合汽车电机需求；同时公司供应链同质性高，可共享性高。

8、问：公司电动工具整机毛利率较上年同期下滑，主要原因是什么？未来有哪些改善计划？

答：主要是由于产业分工深化带来的整机产品结构的调整。公司的改善计划包括推进精益管理降低成本，推出新产品改善毛利，不断开发新业务以及探索产业链整合，不断改善毛利。

9、问：公司 2022 年上半年外销收入下滑 11%，主要是哪些因素影响？公司如何看待和判断国际形势、贸易冲突等外部环境对公司下半年外销业务的影响？

答：由于疫情持续、俄乌冲突、美元宽松推动 CPI 高涨，导

	<p>致市场需求增长幅度降低；同时行业头部厂商存在降库存的需求。下半年汇率及大宗商品价格带来一定的正面影响，同时国际形势复杂多变、贸易冲突料将继续，需求可能转弱。公司在韩国及越南的布局有利于应对复杂多变的国际形势，使得公司平稳发展。</p> <p>10、问：康平科技有哪些新品类的产品在开发？预计有哪些新的业务增长点？</p> <p>答：公司新产品以直流电机为主，用于替代有绳电动工具。同时公司积极拓展电动车行业的微电机业务，目前已量产。另外越南子公司的吸尘器、吹风机、电动打气泵、园林工具等整机业务增加。</p> <p>11、问：新冠疫情对公司上半年的经营影响如何？</p> <p>答：公司积极应对疫情，加之汇率、大宗商品价格改善，上半年业务比较稳定。</p> <p>12、问：公司在新能源电机领域有没有布局？</p> <p>答：公司在该领域业务主要是微电机，第一个项目已量产，并且积极考虑并购方式快速进入该行业，实现外延式增长。</p> <p>13、问：公司已上市近两年，募集资金投入进度较慢，是否提高资金使用效益，加速募集资金投入的计划？</p> <p>答：越南项目预计今年可形成规模产能，惠阳项目有望快速落地开始建设。公司根据市场情况，掌握募投项目的进度。同时，公司也对募集资金进行理财，提高收益。</p> <p>14、问：本期公司汇兑收益较大，公司采取了哪些措施对冲风险，汇兑收益是否具有持续性？</p> <p>答：公司秉承汇率中性的原则，积极使用一些工具应对汇率风险，包括外币资产与负债的平衡、锁汇工具、将汇率作为客户定价的因素，降低汇率的不利影响。</p> <p>15、问：目前公司客户比较集中，公告显示会积极开拓新用户，这方面有哪些进展？</p> <p>答：在电动工具领域，公司正在推动与博世的合作。在家电领域，公司希望与凯驰、美的等公司展开合作。在汽车领域，公司积极开拓客户，进行打样、试产，并尝试通过并购进入该领域。</p> <p>16、问：目前，公司与百得、TTI 等主要客户的业务合作关系如何，是否拥有拓展新客户的计划？</p> <p>答：公司与百得、TTI 合作均已超过十年，并且是他们最大的电机供应商，合作关系稳定。公司在家电和汽车行业也在开发新的客户。</p> <p>17、问：公司汽车行业电机新产品的竞争力和利润率如何？未来是否具备发展潜力？</p> <p>答：电动工具对电机的性能要求较汽车高，公司有技术优势；公司产能规模大，可配合汽车电机需求；同时供应链同质性高，可共享性高。并且汽车行业市场空间较大。</p>
--	---

	<p>18、问：面对加息，大宗产品价格上涨等情况，公司是怎样进行成本控制的？</p> <p>答：用国内融资替代外币应收账款融资，并且通过定价机制的安排从源头进行控制，同时持续跟进大宗商品变动趋势，必要时适时进行策略采购。</p> <p>19、问：请问公司未来的新产品，新市场开发计划是？</p> <p>答：在电动工具行业，加快百得、TTI 从自产向转移到公司生产的进度，主要是直流电机以及整机业务。同时拓展电动工具行业内的其他优质客户。在家电行业，公司希望开拓一些毛利率较高的业务。在汽车行业，公司加大研发以及与汽车相关厂商对接，争取到相关业务，并考虑通过并购的方式尽快进入该领域。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 9 月 13 日