

## 河北工大科雅能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：301197

证券简称：工大科雅

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	博时基金：王赫；国盛证券：廖文强；中融基金：熊健；招商证券：邬熙哲；信泰基金：张挺；安信基金：曾博文；中欧瑞博：杨舸、瞿诗明；嘉实基金：谢泽林；汇丰晋信：李迪心；华福证券：余钦旻、钱劲宇。
时间	2022年9月15日—9月19日
地点	公司会议室（线上会议）
上市公司接待人员姓名	财务负责人、董事会秘书：高跃
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、近几年供热行业相关的国家政策有哪些？</b></p> <p>答：我国制定“2030年前碳达峰、2060年前碳中和”的目标，陆续发布了《2030年前碳达峰行动方案的通知》、《关于完整准确全面贯彻新发展理念做好碳达峰碳中和工作的意见》、《关于完善能源绿色低碳转型体制机制和政策措施的意见》等政策方案，这些政策的发布对供热节能领域中推进提升城镇建筑和基础设施运行管理智能化水平，推进供热计量改革、供热设施智能化建设和合同能源管理推广等各方面具有积极促进作用。</p>

此外随着城市基础设施的更新，国家专项资金和地方政府专项债资金对供热领域的投入支持也有所增长。

## **二、供热节能改造行业景气度**

答：在能源价格上涨背景下，节能降耗能给热力企业带来明显的经济效益；随着城镇化水平的提升城镇供热面积不断增长，居民对用热舒适度有着更高的要求。

目前我国趋向于建立多热源联网、长距离输送、覆盖全城市环形管网、清洁能源调峰的大型热电联产城市集中供热系统和基于优质清洁能源的分布式供热系统，以上各方面对既有热源的充分利用提出了更高要求，对供热行业智能化改造产生持续需求。

此外在双碳目标下政府供热主管部门对供热行业监管也有较以往更高标准的需求，基于以上信息，我公司判断供热节能行业具有广阔的市场空间，具有较高的景气度。

## **三、供热节能改造行业竞争格局状况？**

答：我国供热节能行业市场准入标准仍处于较为开放的状态，市场竞争较为充分，在行业早期新进入者多数由代理其他企业产品、经营贸易转型发展而来，基本以销售产品为主要业务，业务主要集中在其企业所处的省内地区。随着产业政策调整和技术更新迭代，在竞争和发展中涌现出了工大科雅以及同方股份、瑞纳智能、北明天时、硕人时代等在业内具有知名度和影响力的节能服务商。我认为未来供热节能改造行业市场化竞争将主要在具备提供供热节能整体解决方案及关键技术的服务商之间的竞争，单纯的设备或产品

生产商将会逐步演变为产品配套商，技术、研发实力雄厚的企业将脱颖而出，行业集中度将提高。

#### **四、公司的竞争优势？**

答：公司在智慧供热领域掌握多项核心技术，研究开发出一批基于国产信创体系、具有自主知识产权的核心软硬件产品，覆盖供热输配全过程。

公司实际控制人齐承英教授是智慧供热行业专家，在董事长齐承英教授的带领下，公司建成了一支结构合理、分工明确、专业背景交叉融合的技术人才团队，能够及时把握行业需求、创新技术研发和应用，引领公司技术持续进步。

公司在行业具有影响力的大型热网智能化改造项目招投标中连续中标，积累了丰富的客户资源。河北省智慧供热监管平台已实现对全省 13 个地级市及雄安新区、160 个县（市、区）的覆盖，覆盖供热面积合计已达 14 亿平方米；企业级智慧供热监控平台及软硬件系统集成产品已在北方采暖区 15 个省（市、自治区）建立了应用示范项目。

未来公司将依托河北工业大学等高等院校的优势学科，积极开展与高等院校的合作，实现自主研发和产学研合作并举的技术创新驱动机制。

#### **五、供热节能改造行业的市场空间？**

答：我国北方城镇供暖能耗、碳排在北方城镇建筑能耗中占比较高，改造后的节能收益率约 15%，具有明显的经济价值和社会效益，是实现国家双碳目标的有效路径。

近两年随着能源价格大幅上涨，清洁供热成本较高，供热企

业经营成本较高，热力企业自身具有主动开展节能改造的需求和动力。

相关数据统计，目前我国北方城镇既有供热面积约 150 亿平方米，每年还有 3-5 亿平方米的新建供热面积，这将支撑供热节能改造行业持续产生市场需求。

#### **六、公司产品的竞争力和实现的节能效果如何？**

答：公司的企业级智慧供热监控平台是国内同类产品中完全基于底层程序语言开发的专用软件平台，不依赖于第三方软件，平台架构设计灵活，不受采集点数限制，适配不同类型的供热管网，具有实现“一键节能”的智能化软件应用模式，可提供便捷化的应用体验。

政府级智慧供热监管平台具有同行业领先的竞争优势。河北省智慧供热监管平台已实现对全省 13 个地级市及雄安新区、160 个县（市、区）的覆盖；城市级智慧供热管理平台已推广应用至乌鲁木齐、潍坊等河北省外地市，覆盖供热面积合计已达 14 亿平方米。

公司开发出多套拥有自主知识产权的热网智能感知与调控系统及系列化产品，为热力企业、政府供热主管部门、建筑工程施工单位等多类客户提供智慧供热全面解决方案。客户在实施自动化、智能化改造后，通常可以实现 15%左右的能耗节约效果。

#### **七、公司竞争获取订单的方式？**

公司的客户主要面向各地的热力企业和政府供热主管部门。

订单的获取以招投标为主，单一来源采购、竞争性谈判、竞

	<p>争性磋商、商务谈判及其他方式为辅。</p> <p><b>八、公司经营的季节性？</b></p> <p>供热系统运行关系国计民生，根据行业惯例，在每年的供暖期间一般不开展供热系统的建设或升级改造。因此公司的产品和解决方案的供货、实施交付在每年的集中供暖季开始之前完成，进入供暖季运行一段期间或至少经历一个完整供暖季后启动项目验收工作，合同项目多在第四季度和第二季度完成验收并确认收入，公司的业务和经营具有显著的季节性特征。</p> <p><b>九、订单的结算周期是多久？</b></p> <p>通常大部分项目在验收后付款至 60-90%，剩余款项作为质保金在一到两个采暖季后支付。</p> <p>部分政府出资、国有热力企业出资的改造项目，受到审计、拨款进度影响，回款周期较长。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 9 月 20 日