

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-012

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他			
参与单位名称及人员姓名	机构名称	姓名	机构名称	姓名
	建信基金	尹润泉	中航证券	陈康
	建信基金	杨荔媛	红杉资本	闫慧辰
	建信基金	左远明	正圆投资	刘昱含
	建信信托	邓哲迅	东方基金	蒋英杰
	鸿道投资	方云龙	华商基金	戴福宏
	鸿道投资	郑伟	中邮人寿	朱战宇
	弘澄投资	徐哲桐	中信证券	李康桥
	泓澄投资	厉成旭	中信证券	马庆刘
	远策投资	李博	华泰柏瑞	陈碧野
	鑫然投资	孔令峰	慎知资产	刘越
	观富资产	张文倩	千合资本	邵珠印
	益民基金	关旭	致顺投资	朱贺凯
时间	2022年9月20日 10:30-11:30			
地点及形式	北京；现场会议			
上市公司接待人员姓名	董事、财务总监、董事会秘书戴士平先生 证券事务总监周帆女士			
投资者关系活动主要内容介绍	本次交流活动相关问答： 1：请问银行IT行业格局会怎么变化？哪些因素在推动行业的增长？ 回复： 根据赛迪顾问的报告，中国银行业进一步加强信贷服务实体经济，行业数字化转型进入纵深阶段，进一步加强金融安全稳定，数据治理步入全面精细化管理新时期，财富管理转型正在成为银行重点发展方向，平台化、生态化的商业模式将成为银行重要发展方向，银行业的这些发展趋势推动金融IT的建设需求，金融IT的细分投入也和这些业务			

发展趋势一致。

我们认为行业集中度会进一步的提升，现在的客户，无论是大型客户还是中小型客户，对合作伙伴的要求越来越高，大型客户要求合作伙伴的规模大、品牌可靠度高、可持续经营能力强、服务能力强，综合的性价比有优势；中小型客户，除了满足原来的整个受托式的开发和服务需求外，现在更希望合作伙伴能够解决业务问题，解决业务、技术和运营的结合问题，解决运营中的风控合规问题，给他们带来更多的价值，帮助业务发展。中小银行将更加愿意通过联盟模式实现互惠双赢，应对大中型银行下沉经营争夺高价值客户资源的巨大挑战。

银行目前对合作伙伴的要求越来越高，越来越综合，竞争越来越激烈，而且不同的银行本身也在竞争加剧，行业内将会经过内卷，产生几家比较大的、更有价值、更有规模、更有效率的公司。

目前公司业务布局比较合理，公司专注于金融行业，银行业务占公司收入90%左右，大型国有银行、股份制银行和中小银行基本上有各占1/3，非银业务占公司收入比例10%左右。非银市场是公司非常重视的一个市场，公司更看重和非银客户的合作质量，侧重采用从提供产品合作运营到整个集中交付的模式。

2、请介绍一下公司金融信创业务的发展态势？

回复：公司在信创业务方面保持高度重视，公司战略合作部，管控和整体推进信创相关的工作，公司也加强了对业务部门和销售部门的考核力度，希望把公司的业务更多融入到整个金融信创过程中。截至8月底，公司的主营产品已经完成了和市面上主流信创产品的适配，覆盖了服务器、数据库、操作系统、中间件等多条产品线，并获得200多个适配证书。

公司依托在大型银行积累的产品开发、迁移和运维经验，梳理出解决方案，助力更多金融机构实现目标。

3、华侨星辰的减持是不是对公司不看好？会影响公司和华侨银行业务的合作？

回复：华侨星城的实际控制人是新加坡华侨银行，2015年成为公司

	<p>股东，本次减持计划是由于华侨星城基金即将到期，本次减持计划不影响股东对公司的价值判断和公司的业务合作。经过7年的合作，公司和华侨银行的合作已经从股权层面拓展到国内外业务层面：公司成功的完成了华侨银行中国的新一代核心系统建设，在新加坡市场，公司正在实施华侨银行网点转型项目。基于过去建立的信任和合作基础，宇信科技和华侨银行的合作将会越来越全面、越来越深入。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年9月20日