河北工大科雅能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码: 301197 证券简称: 工大科雅 编号: 2022-002

	√特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称	国泰君安:李沐华、李雪	言薇;中庚基金:陈涛、周汝昂、谢
及人员姓名	钊懿	
时间	2022年9月22日—9月26日	
地点	公司会议室(线上会议)	
上市公司接待	财务负责人、董事会秘书: 高跃	
人员姓名		
投资者关系活动主要内容介绍	一、如何看待供热节能行	F业的市场规模和行业渗透率情况?
	答:我国北方城镇即	死有供热面积约 150 余亿平方米,每
	 年新增供热面积 3−5 亿	平方米。供热行业的智慧改造渗透率
	较低,未来随着供热企业	L 节能减排需求增长及国家双碳战略
	 目标的实施,智能化改造	造需求和渗透率将继续提升。
	 二、公司的各项业务经营	营范围及服务的主要客户?
	答:公司的主营业务	各包括智慧供热解决方案和智慧供热
	 服务两个方向,占据主要	要营收来源的智慧供热解决方案包括
	(1)智慧供热应用平台	;(2)热网智能感知与调控系统及系
	 列化产品。此外近年来么	>司也在智慧供热服务中合同能源管
	 理方向上进行拓展和推厅	· 。公司的客户主要面向热力企业、

政府供热主管部门以及建筑工程施工单位等。

三、政府供热主管部门对智慧供热应用平台的需求怎么理 解?

答:政府级智慧供热监管平台通过热用户室温采集等系统对辖区内供热数据进行采集及应用分析,可以实现热源保障及调度、供热质量监测及服务监管、供热系统运行监测及预警等功能,满足政府主管部门管理工作中数字化治理的需求,提升区域集中供热管理水平。

四、公司订单是否有预付款,项目完工后能收回多少比例的款项?

答:通常按照行业惯例在合同签订后会有 10—30%的预付款,设备销售类合同在货物交付安装调试后完成付款;"交钥匙工程"项目在验收后付款至 60-90%,部分项目受到财政拨款、审计结算影响款项支付进度,质保金比例 5-10%,在一到两个采暖季后支付;合同能源管理项目按照采暖季结束后的节能收益一次性结算款项。

五、公司业务在各个地区的分布情况,以及未来业务布局的 规划是什么?

答:目前我国西北、华北、东北等集中供暖区域对公司业务贡献度较为平均,不存在某单一区域收入贡献比重过大情形。公司在北方采暖区 15 个省份以及湖北北部和安徽南部等非集中采暖区均设有事业部,有完整的营销和运维服务网络,未来随着募投项目"营销及运维服务网络体系升级建设项目"的建设完毕,将进一步完善市场开拓网络和本地化

服务团队的建设。

六、公司在非集中供暖地区的业务情况

答:随着经济的发展和人民对居住舒适度要求的提升,目前我国传统秦岭淮河以南的部分非集中供暖区域也在进行集中供暖设施的市政建设,公司目前在江苏、安徽、湖北等省份的部分城市有业务拓展。非集中供热地区以新能源分布式供热为主,供热成本较高,需要智慧供热系统进行精细化管理。

七、如何理解合同能源管理的业务模式,公司未来对此业务模式的定位?

答:公司与供热企业通过合同约定投入资金、产品和技术方案对供热企业相关设施进行节能改造,在每个采暖季结束后双方进行计算和确认节能效益,并按合同约定分享节能收益。合同能源管理的业务模式既能消除客户对节能效果的顾虑,也解决了部分热力企业有强烈改造意愿但无法一次性筹集全部改造资金的状况,公司未来将综合考虑客户意愿、需求及项目实施可行性,继续积极拓展合同能源管理的相关业务。

附件清单(如

无

有)

日期

2022年9月27日