

证券代码：301027

证券简称：华蓝集团

华蓝集团股份公司投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	广州亚泰蒂森投资管理有限公司：马霄倩 青岛金光紫金股权投资基金企业(有限合伙)：李润泽 广州铠泓投资咨询有限公司：蔡曦 上海佳许投资管理有限公司：孙全奎 国弘私募基金管理（广东）有限公司：邱晓云 北京泽铭投资有限公司：安晓东 广州诚协投资管理有限公司：朱玲妹 广州玄同资产管理有限公司：袁益桢 广东壹宸投资管理有限公司：曹志平
时间	2022年9月28日 15:00-16:00
地点	线上会议
上市公司接待 人员姓名	华蓝集团股份公司董事会秘书杨广强、财务中心负责人谢常 蓁、运营中心副总经理何辉、证券事务代表刘莎。
投资者关系活 动主要内容介	公司介绍了基本情况，就本次调研涉及的问题进行了沟 通回复，具体如下： 1、请问公司下半年乐观预期新签合同总额能达到多

绍

少？平陆运河总投资差不多 700 亿，开工后对公司实质性影响情况怎么样？公司现在有没有在进行项目对接吗？

公司目前签约情况正常。运河经济带统筹谋划沿线产业发展、城镇建设、移民安置等布局，将带动临港园区、农田水利、生态修复等大规模建设，涉及公司规划、建筑、市政、水利、景观等多个专业板块，从而为我公司带来业务机会。子公司华蓝设计作为广西壮族自治区专项规划《北钦防一体化国土空间规划》的牵头编制单位，参与了自治区自然资源厅统筹保障平陆运河建设空间需求调研等系列调研指导工作，公司近期参与了平陆运河沿线钦州市钦北平吉临港产业园项目可行性研究、控制性详细规划及园区总体规划编制等工作。

2、公司的市场主要在广西，广西的增量空间比较有限，公司怎么走出去，在其他省市进行业务拓展？

根据 2022 年南方片区勘察设计同业协会交流会的相关数据，2021 年广西全区工程勘察设计业务营业收入约 103.92 亿元，公司 2021 年的营业收入只占整个广西全区勘察设计行业当年营业收入的 11%，因此，公司在广西本土市场还有较大的拓展空间。公司今年提出“深耕广西、拓展全国”的战略，在深耕广西 14 个地级市市场的同时，积极拓展区外市场。依托专业服务能力，公司在广西区外市场方面目前拓展成效显著，成立了上海中心、武汉中心，与北京中心、成都中心、广州中心形成合力，目前业务已经覆盖华南、华中、华东、华北、西南、西北等主要区域。同时，公司重点聚焦国家战略发展区域，深耕核心城市群和中心城市，推进实现新一轮布局和重大项目落地。

3、分布式光伏或者光伏一体化业务是否有相关合作成功的案例，比如嘉力达和永福股份成立合资公司，依靠双方优势去开拓市场，公司是否有这方面的考量？未来会怎么去

规划？

公司于 2022 年 1 月认缴出资 1,020.00 万元设立广东华蓝能源开发有限公司，占股比例为 51%，并于 2022 年 1 月 29 日完成工商登记手续办理。华蓝能源专注于清洁能源电站的开发、建设和运营，业务涵盖分布式光伏电站、储能、光伏建筑一体化（BIPV）和智慧能源等技术服务和建设投资活动，已成为东莞市光伏行业协会副会长单位和广东省太阳能协会理事单位，初步具备了项目投资、工程总包、设计咨询等全链条业务能力。目前在珠三角已开发建设屋面分布式光伏电站 5.67MW，部分已于 8 月完成并网。未来会根据公司战略规划持续推进，如达到深交所信息披露标准，公司将会按照有关法律法规的要求及时履行信息披露义务。

4、投资建设电站对资金要求比较高，是否会影响公司的现金流，有什么应对策略？

从成本的测算来看，分布式光伏发电项目对公司的现金流影响不大，公司通过银行融资的方式来减轻对公司现金流的影响，公司目前经营稳定。

5、工程设计的收费节点是怎么设置的？各类主业的回款周期大概是多久？

一个项目的设计周期包括方案设计、初步设计、施工图设计和竣工结算等节点，公司在签订合同时也是依据设计周期进行收费的。公司主业包括工程设计、国土空间规划、工程总承包管理和工程咨询等四大类业务。以 2021 年度数据为基础测算，工程设计的回款周期较长，国土空间规划业务、工程总承包管理业务次之，工程咨询业务的回款周期最短，这与项目周期的长短密切相关。公司的主要客户为政府单位及其下属机构、国有企业，其通常于每年上半年制定相应的项目计划，并履行预算、审批、招投标及商务谈判程序，每

年下半年审查设计成果、结算付款。所以，公司销售回款呈现季节性波动，第四季度回款占比较高。

6、公司在新能源建设和智慧城市方面有哪些战略布局吗？

近几年，华蓝集团在智慧城市领域积极开拓，先后成立“智慧城市研究中心”和“大数据研究所”。公司在城市的规划、设计、建设、运营四个阶段，用数字化设计推动智慧城市建设。公司智慧城市研究团队一直在信息化技术和数据分析上全力辅助和参与传统规划设计项目及科研课题，通过10余年的积淀及努力，已在信息化领域有所成就，并拥有自主研发的、与专业结合度较强的信息化特色产品。主要代表性项目是公司接受南宁市发展和改革委员会委托设计的“引进第三方机构参与南宁市城建计划精细化管理项目”。在“双碳”经济的战略引导下，公司积极投身于建筑节能业务的探索和研究，出资成立“广西华蓝数智科技有限公司”，并通过研发打造了智慧建筑综合管理平台，运用 BIM、物联网和大数据 AI 技术等先进技术，实现了数字空间管理和物理环境硬件的有机整合。目前，公司已承接了荔园饭店能源管理大数据服务、南宁市中医医院能源管理大数据服务和智慧县域技术服务等重点项目。

7、公司具体有哪些改善业绩的措施？与双碳相关的业务有哪些？

上半年受宏观经济增速放缓、政府及国企预算紧缩，且房企资金困难等多种因素影响，公司项目承接及项目进度放缓，营收、利润较去年同期有所下滑。面对宏观环境的不确定性，公司在深入挖掘本土业务的基础上，持续加大营销力度，进一步从集团层面推进区外业务拓展，以推动业务规模的增长；另一方面，公司积极培育新业务，上半年重点围绕全过程工程咨询、城市更新（背街小巷）、生态环境导向的

	<p>开发(EOD)、产业园区、节能环保及新能源等专项业务推进,合同额超 1.24 亿元,品牌影响力正持续增强。</p> <p>公司与双碳相关的业务有流域治理、EOD 业务、合同能源管理等业务。</p> <p>8、“1+N”全产业链服务模式具体是怎样的,相较竞争对手有哪些优势?</p> <p>公司是一家以工程设计、国土空间规划业务为核心,以工程总承包管理与工程咨询等业务为延伸的综合型工程技术服务企业。公司以设计咨询能力为核心,提供从项目的前期策划、设计、建设、运营管理的项目全过程工程咨询服务。</p> <p>广西区内的竞争对手主要是从监理、造价咨询业务转型做全过程工程咨询服务的公司。相较竞争对手而言,公司是从设计角度出发,介入项目较早,相对于仅是依靠国家规范、行业标准对项目进行全过程咨询服务的企业来说,在整个项目的运营策划、融资、咨询、人才积累以及资质等方面都具有较大的优势。</p> <p>接待过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,没有涉及应披露重大信息的情况。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 9 月 28 日