

证券代码：688600

证券简称：皖仪科技

## 安徽皖仪科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	<p>农银汇理：李蕾、宋磊、刘荫泽、邢军亮 国金证券：王班、王大伟、倪赵义、徐选、吴琳琳 宝盈基金：李巍宇、陈金伟 华创证券：庞天一、刘汉轩 国泰基金：邱晓旭 招商基金：张馨洋 海创基金：陆成伟 东方证券：路天奇、韩冰 远海资产：邵万琦 砥俊资产：荣子龙、任若天 兴银基金：王天洋 上海鹤禧基金：司岩 嘉鋈基金：唐云冬 人保养老：于文博 杭州柏乔投资：马波、王峰、郑思河 汐泰投资：董函 TANYI consulting：Bryan 汇升投资：熊文说</p> <p>海南泽兴：李航 中庚基金：刘子婕 华泰柏瑞基金：邹丽晴 广发基金：李善欣 鹏华基金：王振宇 嘉实基金：翟放 鑫元基金：李彪 华盖资本：陈勃 红杉资本：孔令熙 国元证券：杨军 睿亿投资：许锋 申万菱信：姚宏福 民生证券：杜鹏程 聚石私募基金：许航 安信证券：刘文文 兴证资管：刁举鹏 诺德基金：朱明睿 运舟资本：王岩</p>

	<p>彤源投资：苑建</p> <p>安徽博睿德私募基金：张启顺</p> <p>交银施罗德：张春雷</p> <p>平安基金：黄维、张荫先、丁琳</p> <p>国信证券：张国松</p> <p>富国基金：崔宇</p> <p>光大证券：郝骞</p> <p>财通证券：华挺</p>
<b>时间</b>	2022年9月13日、2022年9月20日、2022年9月22日、2022年9月26日
<b>地点</b>	公司会议室
<b>公司接待人员姓名</b>	<p>董事长、总经理：臧 牧</p> <p>副总经理、董事会秘书：王胜芳</p> <p>工业智能检测事业部总经理：史 磊</p> <p>核心技术人员、产品线总监：张 鑫</p>
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>1. 新能源行业的发展对公司检漏产品带来哪些积极影响及未来发展空间？公司检漏仪在国内的竞争情况？</b></p> <p>答：未来随着新能源、半导体领域的不断发展，为检漏仪器设备带来了广阔的市场需求。随着新能源行业的不断发展，新能源动力电池迈向 TWh 时代（亿千瓦时），公司紧随行业市场及技术需求，大力投入研发革新自身检测技术，持续助力新能源行业高质量发展。</p> <p>在检漏仪器领域，公司凭借多年的技术积累、研发投入、市场开拓，在国内市场竞争中占据领先地位，产品已实现进口替代，公司在行业中树立了良好的品牌形象，拥有较高的市场地位。</p> <p><b>2. 除新能源领域外，如何看待检漏仪器未来发展空间？</b></p> <p>答：检漏仪器广泛应用于制冷、电器制造、汽车制造、半导体制造、新能源、通信行业、航空航天等领域，为工业生产过程安全提供保障。目前公司正在开发半导体领域的应用，但该领域对于仪器的要求更高，因此正在进行试验点，已经与部分代工厂、设备厂进行接洽合作，将是未来的一个增量部分。另外太阳能行业的单晶和多晶材料生产，整个过程也需要检漏。军工科研，也是公司一直以来开发和关注的重点。</p> <p>公司将在新产品的开发和投入方面加大系列化，从标准仪器到成套仪器都进行自主的开发和设计，致力于解决客户的终端需求问题。</p> <p><b>3. 公司对检漏仪器方面研发投入，是产品升级迭代还是用在针对客户不同的定制化上？</b></p>

答：目前更多的是偏仪器本身的迭代升级，应用也是公司重点关注的一部分。

#### **4. 公司的产品组合规划是什么样的，如何给客户提供更好的解决方案？**

答：公司定位是精密科学仪器专业供应商，产品主要方向是在环境、检漏、实验室分析和生命健康领域，目前公司的在研项目也主要集中于前述领域。我国高端科学仪器很大程度依赖进口，且面临“卡脖子”问题。如要进入高端仪器赛道，实现“进口替代”，需要持续的投入，因此，近年来公司研发投入持续增长，拥有近 400 多人的研发团队。科学仪器国产化将是未来发展的趋势，需要政府和国内生产企业的共同努力。企业需要长期持续的研发投入，将产品做好，使得科学仪器质量更加可靠、性能更加稳定、精度更加精准，能够满足用户的需求。

#### **5. 环保在线监测领域仪器单价为什么下降，是否代表行业竞争加剧？未来的发展空间？**

答：2021 年公司环保监测仪器毛利率同比变化不大。近两年国家对环境的要求比较高，产品应用场景比较多，在环境监测、仪器、运维服务和第三方检测等均有较大市场规模。现在很多小企业也在进入这个行业，低端的竞争可能会使价格慢慢降低。目前，公司在环保监测领域的产品品类比较齐全。

在我国“碳达峰、碳中和”的目标实现和持续改善环境质量的背景下，随着国家环保投入与政策支持，生态环境监测仪器设备市场迎来了良好的发展机会。同时，“十四五”期间，国家将加强城市大气质量达标管理，推进细颗粒物（PM2.5）和臭氧（O<sub>3</sub>）协同控制，行业市场需求增加。随着各地加大对支流断面、入河排口的监测管控，将进一步提升水环境监测市场空间。

#### **6. 在环境业务上，为什么公司相对于部分其他同行实现较快的增长？**

答：公司目前体量相比其他公司比较小，另一方面公司环保产品种类相对比较齐全，随着公司持续的研发投入，整体的竞争力在逐渐提升。

#### **7. 公司实验室仪器客户类型有哪些？现有的产品及未来的产品布局？**

答：主要销售对象有药厂、第三方检测、政府检测机构、科研院所和高校，应用领域很广泛。目前，公司实验室分析仪器包括液相色谱仪、离子色谱仪、气相色谱仪、原子吸收分光光度计、紫外可见分光光度计等种类产品。公司实验室分析仪器在研项目有“智能超高效液相色谱仪项目、四级杆飞行时间液相色谱质谱联用仪的研制及应用开发、一体式智能离子色谱分析仪研发及产业化”。后续公司将结合自身在质谱、

色谱、光谱的技术优势，加大产品研发力度，实现产品结构的升级，并不断拓宽产品线。分析仪器的市场规模比较大，公司在色谱光谱质谱产品线做得比较齐全，未来有增长的空间，但是因为公司主要跟国外企业竞争，前期有一定难度。

**8. 公司超高液相色谱仪是否新的或潜在客户？研发的进展和趋势是超过了之前预期？**

答：有客户，公司超高液相色谱仪前期在部分潜在客户处进行了试用，目前也有销售订单。超高液相的预期较好，目前以进口为主，客户接受国产超高液相需要时间。

**9. 公司四极杆飞行时间液相色谱质谱联用仪的研发进展及投放预期？**

答：目前还在研发阶段，2022 年上半年，已顺利开展了四级杆飞行时间液质联用仪开发平台的搭建，并进行了功能开发及测试验证，关键技术都已经攻克，关键性能指标达到预期水平，目前在调试测试阶段。四极杆飞行时间液相色谱质谱联用仪是国家“重大科学仪器设备开发”重点专项，验收时间预计为 2023 年下半年。

**10. 公司实验室产品和国外竞争对手的差距？预计什么时候能达到客户能接受的差距水平？**

答：公司主要核心技术已接近进口产品水平，公司在可靠性上、批量的一致性上面跟进口产品有一定差距。随着中国制造能力的提升，国外的进步速度相对放缓，差距也将越来越小。

目前，客户主要还是以进口品牌为主，一方面是药企有标准的延续性，另一方面是对国产仪器的信任程度。随着高端仪器国产化的推进，就会逐渐认可。关于时间的预期，需要政府和国内生产企业的共同努力，缩短时间。

**11. 公司在生命健康领域的布局有哪些？**

答：目前公司在生命健康领域的在研项目有：分子诊断仪器及试剂、基于深度学习的自适应超声手术刀的研发及产业化、血液透析设备研制、一次性使用中空纤维血液透析器建设项目。

**12. 前述医疗器械产品哪一款进展较快？**

答：公司在研项目中与生命健康领域相关的产品需申请二类或三类医疗器械许可证，因此取得相关证书的周期存在不确定性。

**13. 核心领域的配件都是公司自己做的吗？**

答：关键核心的零部件是公司自主研发，但是任何一个单位都做不到所有配件都

	<p>是自己的，只要在供应链上不被制约就行。</p> <p><b>14. 公司再融资撤回后，后续是否会继续申请，是否有时间计划？</b></p> <p>答：公司将与中介机构进行充分沟通，结合公司实际情况，听取中介机构意见后，适时重新申报。</p>
<b>附件清单 (如有)</b>	无
<b>日期</b>	2022年9月30日