

证券代码： 301221

证券简称：光庭信息

武汉光庭信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	基明资产 赵忆波 正煊资本 朱芃旭、姚勇 辰翔私募基金 石佳艺 Cloud Alpha 刘畅 聚鸣投资 郭宣宏 汇添富 闫永清 敦和资管 陈俊源 东吴证券 黄细里、孟璐 淳厚基金 陈印 宏道投资 段然 国泰基金 赵大震 泓澄投资 刘竞远 建信信托 刘宏程
时间	2022年9月16日-9月30日期间
地点	现场
上市公司接待人员姓名	董秘、副总经理：朱敦禹 技术研究院副院长：程德心 证券事务代表：宋宗磊
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司未来的三年规划？ 答：人员方面，公司希望2025年能达到10000人的规模水平；业务增速方面，公司希望未来3年公司的平均营收增长率能够维持在30%-45%以上；业务结构方面，公司希望未来智能座舱、新能源和智能驾驶业务的占比分别约60%、15%和25%。 2、2022年上半年公司盈利水平下降的主要原因是什么？ 答：2022年上半年公司净利润下降的主要原因在于，2022年上半年公司全面启动了募投项目的研发、加大了人才招聘力度，并实施了公司IPO上市后的首个员工股权激励计划，人工薪酬、研发投入和管理费用支出较去年同期均有大幅增长，再加之软件定制项目的交付和验收节点主要集中在下半年，项目收入确认在客观上呈现出一定的季节性特点。 3、在人力成本不断上升的情况下，如何保证公司合理的毛利率水平？

	<p>答：在人力成本持续上升的背景下，公司将主要通过以下三个方面保证公司合理的毛利率水平：一是针对某些高技术含量、复杂性高的开发项目，适当地提高报价水平；二是充分利用公司多年来在技术积累方面所形成的“技术货架”，希望实现部分软件代码的智能化开发，切实提高现有软件开发的效率和水平；三是尝试转变现有销售模式，逐步提升软件许可这一销售模式的占比，从而在一定程度上提升公司的整体毛利率水平。</p> <p>4、公司如何面对同行的竞争压力？</p> <p>答：现阶段我们认为，未来智能网联汽车整个行业的市场容量比较大、天花板很高，而目前国内市场上该行业包括光庭在内的所有头部企业在汽车电子软件领域的营收加总尚处于较低水平，离整体市场容量还相差甚远。这说明现阶段行业还未全面爆发，各自都在自己擅长的领域内为客户提供服务，还无暇顾及他人的“市场领地”，行业内公司间的合作大于竞争。</p> <p>5、公司的项目金额一般有多大？</p> <p>答：项目有大有小，具体金额视具体业务而定，范围从几十万到几千万不等。</p> <p>6、请董秘结合公司谈一谈，公司是如何构建自己的核心竞争力的？</p> <p>答：在核心竞争力的构建和竞争优势的打造方面，公司凭借自己在汽车电子软件领域全域全栈的开发能力，在坚持走独立的第三方软件服务商、为整个中国汽车产业生态赋能的同时，一直致力于通过加强招才引智、加大研发投入、强化市场开发等手段参与市场竞争。此外，公司在国内首创“超级软件工场”概念，着力通过“技术货架”、“中国流”的软件开发工艺等厚重的技术积淀，积极构建智能化的汽车软件开发创新工场，以切实提升软件开发的效率，从而打造公司鲜明的市场品牌影响力和核心竞争力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年9月30日