证券简称: 快可电子

苏州快可光伏电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-003

投资者关系活动	☑ 特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他
	银河基金:王瀚、李一帆;信泰人寿:陈杨龙、吴建明;开源
参与单位名称	证券:殷晟路、鞠爽、孙振桓;上海盈象:党韦华;合远基金:
	管华雨;大成基金:刘峰、朱倩、张家旺、郭玮羚。
时间	2022年9月28日、2022年9月30日
地点	苏州工业园区新发路 31 号公司会议室
上市公司接待人	董事会秘书 王新林、证券事务代表 嵇华风、证券事务专员 路
员姓名	思辰
	本次投资者关系活动以现场交流的方式进行。接待人员与
	投资者进行了沟通交流,主要内容如下:
	1、公司优化接线盒、储能连接器在出货量中的占比?
	答: 优化接线盒已完成试制和小批量送样,目前处于国际
	检测认证准备阶段;储能连接器已进行批量生产,并产生销售
投资者关系活动	收入,出货量占比较小。
主要内容介绍	2、智能接线盒相比传统接线盒的售价、成本和毛利率差
	异?
	答:智能接线盒产品相比传统接线盒技术含量更高、功能
	更强、且包含专业 IC 芯片。智能接线盒产品成本相比传统接
	 线盒更高,销售价格根据功能配置是传统接线盒的 5-6 倍,毛

利率也较传统接线盒有较大提高。

3、接线盒和连接器产品的调价策略?

答:关于公司接线盒和连接器产品的销售价格调整,目前部分客户按季度情况进行价格调整,部分客户按月度情况进行价格调整。

4、智能接线盒海外销售渠道?

答:智能接线盒海外销售拟采用与普通接线盒业务相同的 方式, (1)通过外贸销售经理直接对接海外客户进行销售;

(2) 通过海外经销商 EPCBOS 端进行代理销售。

5、公司产能规划情况,主营产品未来市占率目标展望?

答:公司未来将根据募集资金项目投资计划和市场需求情况进行产能扩充,苏州生产基地、淮安生产基地和越南生产基地产能都将会进行扩产。未来三至五年内,公司力争光伏接线盒产品和光伏连接器产品全球市场占有率在现有基础上有较大提高。

6、公司储能连接器的业务情况、业务展望?

答:公司储能连接器已进行批量生产,并产生销售收入,储能连接器销售价格较高、毛利率较好,应用在电站储能和家庭储能等场景,产品应用较广,未来市场需求旺盛,公司将会对该领域重点布局。

7、目前铜价格下降对公司有何影响?

答:公司生产经营所需的主要原材料为铜材、塑料粒子、二极管。铜材占生产成本的比例高,目前铜价格的下降企稳将对公司产品的盈利修复起到积极作用。

附件清单(如有)

无

日期

2022年10月8日