

证券代码：300457

证券简称：赢合科技

深圳市赢合科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位	（以下排名不分先后） 易方达基金、鹏华基金、华泰柏瑞基金、华夏基金、宝盈基金、国寿安保基金、诺安基金、广发基金、太平基金、兴全基金、国泰基金、宏道投资、聚鸣投资、太平洋保险资产、上银基金、国联安基金、国君资管、亘曦资产、兆天投资、德盈投资管理、华杉投资、广发证券、中泰证券、Morgan Stanley、UBS、民生证券、安信证券、银河证券、安信证券、招商证券、德盈投资管理、鑫元基金、仁桥资产等机构投资者（共计 89 人）
时间	2022 年 10 月 26 日 8：15——9：15
地点	深圳市赢合科技股份有限公司
接待人员姓名	董秘：李春辉 投关、证代：张晶
活动主要内容介绍	<p> 董事会秘书李春辉先生简要介绍了公司 2022 年三季度经营情况：公司 2022 年前三季度实现营业收入 66.13 亿元，同比增长 105.48%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.53 亿元，同比增长 109.65%。基本每股收益 0.54 元，同比增长 109.69%。公司还就投资者关注的问题进行了沟通与交流，主要问答情况如下： </p> <p> 1、公司验收的季度间波动性 公司季度之间出货和验收会存在一定的波动，但是年度目标不变。季度之间的波动和客户、订单结构、交期等有关。 </p> <p> 2、公司今年在客户、产品方面有什么新的突破？ 答：客户方面，公司今年依然聚焦头部客户，合作客户包括宁德时代、比亚迪、LG 新能源、宝马、ACC、德国大众等国内外一流电池企业及整车厂，客户结构较好；此外，公司今年在储能电池类客户及海外市场的拓展方面进展较大，其中，公司今年中标了德国大众的锂电设备订单，将为其 20GWh 超级工厂提供涂布、激光切、叠片等核心 </p>



	<p>设备。公司今年以来收获的海外订单已同比增长一倍。</p> <p>产品方面，公司每年都会大力投入研发创新，公司的研发体系是“生产一代、开发一代、储备一代”。今年前三季度研发费用为 3.52 亿元，同比增长 44.04%。公司今年在辊分、激光切、组装线等方面都有新的产品，也在帮客户进行定制化的研发。</p> <p>3、目前在海外的扩展情况？</p> <p>答：近两年公司在海外市场的拓展取得了一定的成果，日韩客户包括 LG 新能源，三星、松下；欧洲客户包括 ACC、宝马、大众等都有不同程度的合作。目前来看，海外对我们来说最大的增长空间应该还是来自欧洲，公司在欧洲也成立了孙公司，有一个团队常驻。客户方面，大众、ACC 和其他一些欧洲电池企业宣布了中期扩产规划，公司部分国内客户也都有海外建厂的规划和相关布局。</p> <p>4、钠电池、固态电池等新的电池技术，公司的布局规划？</p> <p>答：钠电池或者固态电池对于锂电设备都不存在颠覆性的变化，这两种电池公司客户有所布局，只要客户有需求，公司可以为客户做定制化的开发或者与客户联合研发。公司的研发思路是“生产一代、开发一代、储备一代”，这也一定程度上保障了公司的技术能始终领先，并且对于行业内新技术的应用能快速响应。比如 4680 大圆柱电池，公司也是迅速推出了针对大圆柱电池的激光卷绕一体机，并获得多个头部客户订单。</p> <p>5、下属电子烟公司的经营近况？</p> <p>答：公司的下属电子烟子公司斯科尔已于近期取得了烟草专卖生产企业许可证，标志着斯科尔可以在该许可证的许可范围内，依法生产和销售电子烟相关产品，有助于斯科尔借助产业发展机遇，进一步加大海内外新型烟草市场的拓展与布局。此外，斯科尔近期也在积极拓展欧洲市场。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 10 月 26 日