

上海华测导航技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	见附件名单
时间	2022 年 10 月 26 日下午 14:00-16:00
地点	上海市青浦区崧盈路 577 号华测时空智能产业园 C 座二楼
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：朴东国 副总经理、董事会秘书：孙梦婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">（一）公司副总经理、董事会秘书孙梦婷女士介绍公司 2022 年第三季度报告情况</p> <p>2022 年前三季度，公司积极应对外部环境变化，扎实经营，持续提升管理水平，同时进一步加大市场拓展力度，使得整体营收和利润水平保持良好的增长态势。2022 年前三季度，公司实现营业收入 14.49 亿元，同比增长 14.20%；实现归属于上市公司股东的净利润 2.21 亿元，同比增长 24.46%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.60 亿元，同比增长 24.68%。</p> <p>尽管当前宏观经济环境有诸多的不确定性和市场压力，但公司会积极调整策略，抓住市场机会，争取实现 2022 年度业绩目标。长期来看，公司对行业增长潜力充满信心，对公司的长期有效增长充满信心。</p> <p style="text-align: center;">（二）交流互动环节</p> <p>问题 1：公司前三季度海外业务拓展情况？</p> <p>国际市场行业机会很大，是公司非常重要的战略市场。公司</p>

持续拓展全球代理商，持续打造更有效的管理方式，把有竞争力的产品和解决方案推广到国际市场。2022 年第三季度，公司国际平台销售团队陆续走出去，派驻海外，更直接有效地了解一线市场情况。2022 年前三季度，公司海外市场营业收入实现较快增长。

近几年，公司凭借产品高性价比的优势，RTK 产品在全球市场顺利推广，同时，借助公司的全球销售网络，农机自动驾驶、无人船、三维激光雷达等其他产品在发达国家、发展中国家均已呈现出良好的增长态势。长期来看，公司将继续大力开拓海外客户，进一步提升市场占有率和品牌价值，有信心保持海外市场的持续增长。

问题 2：公司自研的激光雷达产品市场推广情况？

答：公司通过多年的激光雷达投入，于 2022 年第三季度推出了自主研发的新一代长距高精度激光雷达测量系统，具有强穿透、高精度、多平台、高效率等特点，在行业内具有较强的产品优势，借助产品高性价比优势，逐步开始突破更多的应用市场，在推广阶段取得了良好成果。

公司将在该领域持续投入，优化激光雷达产品及相关的数据处理软件，以获取不同大小场景的空间全要素信息，强化对各类模拟状况的分析及三维可视化管理，有效提升运维水平和效率，实现数据采集从“二维”到“三维”的升级。

长期来看，公司的三维智能产品将广泛应用于智慧城市空间数字底座的建设、自动驾驶高精度地图数据获取，以及国土、勘测、电力、自然资源、交通等行业空间数据智能化获取。

问题 3：“华测一张网”目前的运营情况如何？

答：华测一张网（SWAS）是公司多年研发的全球星地一体高精度位置差分增强服务平台，通过 SWAS 差分信号，用户的

终端可以实现实时厘米级、事后毫米级定位。2022年上半年，公司取得了大地测量甲级测绘资质证书，目前已正式向行业用户提供差分服务。

公司持续攻坚 GNSS 增强服务算法，并搭建了覆盖全国的增强系统基准站，已经构建了较为成熟的服务系统。目前，华测一张网主要应用于测量测绘智能装备、农机智能驾驶等领域，借助公司大量智能终端产品和解决方案销售，未来会逐步拓展到各类室外机器人、地质灾害监测、水利监测、数字施工等多领域。

公司将持续投入全球星地一体位置增强服务网络的基础设施建设及核心算法的打磨，构筑公司基础平台。未来，该网络将面向全球客户提供精准可靠安全的位置增强服务。

问题 4：公司农机自动驾驶产品的市场拓展情况？农机自动驾驶产品单价未来是否会走低？

2022 年前三季度，公司农机自动驾驶产品在全国乃至国际市场的推广取得了良好成绩，营业收入实现同比大幅增长，且长期仍有较高的增长潜力。

农机自动驾驶产品的价格已趋于平稳，不会大幅下滑，消费者会越来越看重产品的质量、口碑，公司将持续重点提升农机自动驾驶产品的性能与质量，巩固公司的市场优势地位。

问题 5：公司乘用车自动驾驶业务与车企的合作情况以及未来规划？

答：截至目前，公司已经被指定为哪吒汽车、吉利路特斯、比亚迪汽车、长城汽车等车企的自动驾驶位置单元业务定点供应商，并已有部分车型的卫惯组合产品开始批量出货。随着量产车型产能逐步释放，预计未来将对公司的经营业绩产生一定的积极影响。

乘用车自动驾驶业务对公司持续快速发展具有战略意义，公

	<p>司将积极开拓市场,重点投入资源不断研发,优化打磨核心算法,为乘用车自动驾驶企业提供更好的卫惯组合定位单元产品,同时积极布局车规级芯片、全球 SWAS 广域增强系统,为客户提供更有竞争力的产品与解决方案。</p> <p>问题 6: 公司 Q3 的毛利率有明显提升, 原因是什么?</p> <p>答: 公司注重供应链安全,部分重点元器件做了一定的战略备货,同时,元器件做国产替代,实现了降本增效。此外,2022 年第三季度,公司海外业务增长较快,对公司整体毛利率也起到一定的提升作用。</p> <p>长期以来,公司追求合理的毛利率水平,通过降本与合适的市场定价,保障公司一定盈利能力的同时,争取进一步拓展市场空间与客户资源。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>《参会人员名单》</p>

附件：《参会人员名单》

序号	机构名称	姓名
1	徐智翔	富国基金
2	曹娜	兴全基金
3	虞锦源	中欧基金
4	焦美美焦	朱雀基金
5	李萌	朱雀基金
6	贺维艺	贝莱德基金
7	唐华	贝莱德基金
8	陆阳	德邦基金
9	王亦琛	东海基金
10	孙绍冰	富安达基金
11	吴心怡	华宝基金
12	陈恺睿	犁得尔私募基金
13	王邵哲	西部利得基金
14	柳文渊	保银投资
15	张笑石	鲍尔赛嘉投资
16	王肯	德亚投资
17	李响	东方资管
18	张楠	沅杨资管
19	戴卡娜	复胜资产
20	谢鹏宇	高毅资产
21	邵宽	海通资管
22	袁伟	和谐汇一资管
23	汪浩	建投投资
24	贡玺	劲邦资本
25	胡恺敏	乾瞻投资
26	钱玥	勤辰资产
27	应巧剑	人保资产
28	黄裕金	森锦投资
29	管华雨	上海合远
30	章贤良	石锋资管
31	邹文俊	世诚投资
32	王书伟	太平养老
33	邵军	太平资产
34	李明	同犇投资
35	王剑	兴证资管
36	张傲	兴证资管
37	何斯源	兴证资管
38	崔承天	咏明资产
39	杨书权	长江证券（资管）
40	王俊文	长江资管

序号	机构名称	姓名
41	禄晨耕	正心谷资本
42	薛奇	紫阁投资
43	章孝林	爱建证券
44	王婉婷	东方证券
45	邵艺开	国金证券
46	黄楷	国联证券
47	邵帅	国盛证券
48	谭佩雯	国泰君安证券
49	钱嘉隆	国信证券
50	马成龙	国信证券
51	袁文翀	国信证券
52	夏凡	海通证券
53	李娜	华创证券
54	崔若瑜	民生证券
55	刘菁菁	申万宏源证券
56	厉诚毅	天风证券
57	余芳沁	天风证券
58	张鑫雨	西部证券
59	石瑜捷	信达证券
60	仇新宇	兴业证券
61	章林	兴业证券
62	王思宸	银河证券
63	祖圣腾	长江证券
64	王清	长江证券
65	王贺嘉	长江证券
66	毛癸玄	中泰证券
67	余雨晴	中泰证券
68	黄亚元	中信证券
69	陈琳	个人投资者
70	黄盼盼	个人投资者
71	刘日光	个人投资者
72	柳士威	个人投资者
73	钱方远	个人投资者