

河北工大科雅能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：301197

证券简称：工大科雅

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	东北证券：黄净、吴雨萌；冰河资产：刘春茂
时间	2022年10月21日-10月26日
地点	公司会议室（线上会议）
上市公司接待人员姓名	财务负责人、董事会秘书：高跃
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、供热企业是否存在市场化改制、自负盈亏的趋势？</p> <p>答：首先，国家相关政策的导向在鼓励探索供热市场化运营机制的改革，以终端供热服务企业为例，随着国家三供一业改革的实施，国有企业集中精力发展主营业务，剥离办社会职能，对职工家属区居民供热相关设施进行必要维修改造达到城市基础设施平均水平后，交由热力公司等专业化企业或机构实行社会化管理。其次，供热涉及国计民生，对热用户的收费标准由政府相关部门制定，供热企业无法自主调整对热用户的收费标准，在保证用户用热自由、按需供热前提下，精细化管理水平、节能降耗水平将决定供热企业的盈亏情况。此外，政府对供热企业的补贴侧重保本微利原则维持其运营以保障城市供暖，供热企业在面对政府监管供热保</p>

障、热用户监督供热效果、成本端能源价格上涨等各方面挑战下，其自身市场竞争力决定企业经营成效和存续。

二、如何看待行业竞争格局，公司的主要竞争对手有哪些？

答：公司认为未来供热节能改造行业市场化竞争将主要是具备提供供热节能整体解决方案及关键技术的服务商之间的竞争，单纯的设备或产品生产厂商将无法适应供热企业多样化的各类需求。目前行业中，除工大科雅外，已涌现出同方节能、瑞纳智能、北明天时、硕人时代等在业内具有知名度和影响力的节能服务商。

三、公司产品的核心竞争力？

公司的企业级智慧供热监控平台是国内同类产品中完全基于底层程序语言开发的专用软件平台，不依赖于第三方软件，平台架构设计灵活，不受采集点数限制，适配不同类型的供热管网，具有实现“一键节能”的智能化软件应用模式，可提供便捷化的应用体验。

政府级智慧供热监管平台具有同行业领先的竞争优势。河北省智慧供热监管平台已实现对全省 13 个地级市及雄安新区、160 个县（市、区）的覆盖；城市级智慧供热管理平台已推广应用至乌鲁木齐、潍坊等河北省外地市，覆盖供热面积合计已达 14 亿平方米。

公司开发出多套拥有自主知识产权的热网智能感知与调控系统及系列化产品，为热力企业、政府供热主管部门、建筑工程施工单位等多类客户提供智慧供热全面解决方案。客户在实施自动化、智能化改造后，通常可以实现 15%左右

	<p>的能耗节约效果。</p> <p>四、今年订单情况如何？</p> <p>答：目前北方各地区陆续进入或临近供暖季，公司将按合同约定尽快履行实施项目的交付，助力供热企业的冬季供暖。在供暖季开始后积极与客户进行沟通，克服疫情影响尽快完成验收工作。</p> <p>五、老旧小区改造相关政策是否会使公司受益？</p> <p>答：我国北方地区老旧小区由于建成年代较早，存在供热设施建设标准相对过时、供热效果冷热不均、热耗严重等情形，其对相关供热设施的改造是旧改项目的重要组成部分，是推进既有建筑节能降耗改造的有效路径，国家对老旧小区改造的相关政策有利于公司及全行业的业务拓展。</p> <p>六、公司下游客户拓展的策略是什么？</p> <p>答：公司将继续完善营销网络及运维服务体系的建设，依托在我国北方采暖区 15 个省（市、自治区）建立的应用示范项目 and 若干行业标杆项目继续提升公司业务拓展能力。</p> <p>七、未来研发及扩产计划？</p> <p>答：公司通过积极推进相关募投项目的建设实施以满足未来市场需求的增长，同时将继续保持对研发的行业高投入水平，维持技术领先优势，布局模块化智能热力站等产业链相关的延伸，继续深入与高校的产学研合作，探索人才团队培养、技术成果转化的新模式。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 10 月 28 日

