

## 青岛鼎信通讯股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

股票简称：鼎信通讯

股票代码：603421

编号：2022-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明)
参与单位名称及人员姓名	投资者线上提问
会议时间	2022年11月3日 15:00-17:00
会议地点	公司通过全景路演 ( <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ) 采用网络远程互动的方式参加青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动暨三季度业绩说明会
公司接待人员	1、董事长王建华 2、独立董事张广宁 3、董事会秘书葛军 4、财务总监陈萍
投资者关系活动主要内容	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司全部 了投资者如下问题（不包含重复的问题）：</p> <p><b>Q1：</b>截止三季度，今年的费用率同比增幅低于收入增幅，请问：22年全年的费用率趋势是否可以保持在前三季报的水平？费用率下降是预算管控下的费用结算延后影响？还是22年全年的费用率同比能趋于下降趋势？</p> <p><b>A：</b>公司费用率的下降主要取决于公司实施的全面预算管理，公司将保持合理的投入和费用，进一步提升公司的经营管理水平。谢谢！</p> <p><b>Q2：</b>董秘你好，现在房地产行业下行，请问鼎信消防的业绩，现在的发展现状和未来的规划，谢谢。</p> <p><b>A：</b>公司的消防产品由于收到地产行业的影响，今年前三季度的业绩同比略有增长，今年将在保障经营安全的前提下，争取一定的业绩增长。消防公司已在布局其他行业如铁路、储能等方面的产品和解决方案。</p> <p><b>Q3：</b>您好，请问房地产行业下行情况下，鼎信的消防业绩和发展现状是怎样的呢？后续的发展规划是什么？谢谢！</p>

A: 公司的消防产品由于收到地产行业的影响,今年前三季度的业绩同比略有增长,今年将在保障经营安全的前提下,争取一定的业绩增长。消防公司已在布局其他行业如铁路、储能等方面的产品和解决方案。

**Q4:** 公司业务分类中,按产品分的 --其他(21年收入比例 18.2%, 5.14 亿元)主要是什么产品,能否说明一下其他产品中收入排在前 5 的产品的收入?该 5 大产品截止今年三季度的收入多少?

A: 公司持续推进战略转型,产品多样化,其他分类中列示的为公司单类产品收入占总收入比例不超过 3%的产品;21 年度前五产品收入为 1.8 亿,22 年前三季度该五类产品收入为 1.5 亿。

**Q5:** 王总好,劳烦请教公司未来三年的业绩预期是多少?三年后实现净利润的目标是多少?为实现业绩及利润,准备从哪些产品突破?

A: 未来三年的业绩公司希望每年能达到 20%-30%的增长,利润应保持在合理的范围内。公司在配网产品、AFDD 产品等方面将为业绩带来新的增长点。

**Q6:** 请问:22 年全年的费用率趋势是否可以保持在前三季报的水平?

A: 公司将持续推进全面预算管理,将费用率控制在预期的合理范围内。

**Q7:** 王总好,公司未来针对储能产品有没有计划?

A: 公司可在光伏接入方面,提供光伏三可的解决方案,在智能充电方面,提供基于能量路由器的可控充电方案,在公变台区充电桩管理方面,提供基于融合终端的有序充电管理。

**Q8:** 请问国网下半年的招标开始了没?

A: 国网下半年招标将在近期组织实施,请您及时关注国家电网有限公司在其电子商务平台上发布的相关公告。

**Q9:** 请问贵公司有没有布局面向普通消费者研发消费电子产品的计划?

A: 公司近期无研发直接面向普通消费者的电子产品的规划。谢谢!

**Q10:** 明白了,您解释得非常清楚,这个理解它不是这样子的,说他其实比如说十四五他给一个规划,然后他可能最开始是说我规划总共有多少的量,然后节奏上它会有一个缓慢,然后缓慢上升,然后有高峰期,然后它又会降下来,这么一个情况,所以它的同比的概念

其实不重要，也不代表什么，它其实是个建设周期的概念。

A: 对的。要从整个周期来理解，不仅仅是看个同比数据，就去推论后面的增长。

**Q11:** 请问公司的收入连年增长，主营业务的市场容量有多大，未来的主攻方向是哪里？

A: 公司目前的主要业务分布在电力行业 and 智能消防领域，行业的市场空间据估算在千亿以上。未来公司将在电力配网、AFDD 等产品上加大研发投入 and 市场推广力度，为公司的持续发展提供新的增长动力。

**Q12:** 请问公司营收逐年增长的前提下，有没有保利润的措施？

A: 公司的业绩近年来一直保持增长态势，公司已实施全面预算管理，将保持合理投入和费用水平，使利润保持在合理范围内。谢谢！

**Q13:** 董秘您好，请问房地产行业下行情况下，鼎信的消防业绩和发展现状是怎样呢，未来有没有新的发展规划呢？

A: 公司的消防产品由于收到地产行业的影响，今年前三季度的业绩同比略有增长，今年将在保障经营安全的前提下，争取一定的业绩增长。消防公司已在布局其他行业如铁路、储能等方面的产品和解决方案。

**Q14:** 公司研发投入一直都很大，请问王总公司今年主要研发费用主要投入在哪些方面？主要研发方向目前有何进展？

A: 公司在电力电子、AFDD 芯片、超声波计量芯片等产品的研发投入较大，目前预研项目处于正常进行中。

**Q15:** 请问：为实现公司未来 3 年战略，公司在研发和营销板块的人力资源是如何规划的？到 2025 年，研发和营销板块的人员预计要增加多少人？

A: 作为研发型企业，公司始终把人力作为第一生产力，重视人力资源的投入，未来将持续加强引进、培养人才等方面的投入。预计随着公司研发的需求和业绩的增长，人员方面也将相应的增加。

**Q16:** 请问葛总，公司 AFDD 产品预计什么时候能产生业绩？在电力通信行业有多大市场空间？

A: AFDD 产品目前处于样机测试、取证阶段，预计明年可做市场推广。AFDD 产品主要应用

于电弧故障检测及相关领域。

**Q17:** 公司在配网产品、AFDD 产品等方面将为业绩带来新的增长点。请问：这两大产品线未来 3 年需要融资否？还是现有业务现金流就能支撑？

A: 公司在规模扩张阶段，存在资金缺口，需要一定的资金支持，但我们会控制借款规模和风险，加强自身造血能力，谢谢！

**Q18:** 请问三季度业绩和利润的增长主要来自哪些产品？

A: 今年三季度的业绩和利润的同比增长，主要原因是由于公司的智能电能表、载波模块、智能终端等主要产品的销售增长，智能断路器、融合终端等配网类产品也有较大幅度的销售业绩增长。

**Q19:** 问董秘，今年三季度公司业绩向好主要原因是什么？

A: 今年三季度的业绩同比增长，主要原因是由于公司的智能电能表、载波模块、智能终端等主要产品的销售增长，而配网类产品也有较大幅度的销售业绩增长。同时，公司持续推进全面预算管理，各项投入和费用得到有效控制，利润水平趋于好转。

**Q20:** 请问 AFDD 整个市场有多大？

A: AFDD 主要应用于故障电弧检测，公用、民用等应用场景广泛，据不完全的估算，市场空间将在千亿以上。

**Q21:** 请问公司比如电表芯片等芯片有无外供？有无具体的案例？

A: 公司的电表芯片目前无外供。

**Q22:** 请问王董，对于公司的价值管理有没有什么具体的措施、给予中小股民对公司有信心？

A: 公司与机构、中小投资者始终保持畅通的沟通交流，及时向大家交流公司的发展规划、经营状况等信息，公司将聚焦主业，专心发展，努力争取更好的业绩，回报广大投资者。

**Q23:** 贵公司经营业绩近些年都集中在下半年才开始发力，是什么原因？疫情对公司生产有没有直接影响？

A: 公司下半年的业绩普遍高于上半年，主要是由于客户的经营节奏所致。目前公司正努力克服疫情对生产的影响，将影响降到最低点。谢谢。

**Q24:** 董事长您好, 请问三季度业绩和利润的增长主要来自哪些产品? 公司产品有计划出口吗?

A: 今年三季度的业绩和利润的同比增长, 主要原因是由于公司的智能电能表、载波模块、智能终端等主要产品的销售增长, 智能断路器、融合终端等配网类产品也有较大幅度的销售业绩增长。公司产品目前暂无直接出口的规划。

**Q25:** 公司近期每年平均投入 4 亿研发资金主要用于在哪些方面, 目前有何进展?

A: 公司的研发费用投入主要是人员投入, 研发的主要方向在通讯芯片、用电信息采集产品、配网产品等方面, 以及电力电子、超声波芯片等预研产品方向。

**Q26:** 请问董事长 10kv 充电站主要面对的销售对象是哪里? 相比普通充电站, 贵公司该产品有一定优势, 请问有啥销售计划吗?

A: 10KV 充电站主可将 10kV 交流直接转换为 750V 直流母线, 既可以接入超级充电堆, 实现单枪最大 600kW 的超高功率充电, 充满一辆普通家用新能源车仅需 5-8 分钟; 也可以接入 20-40 个 120kW 双枪直流快充桩。目前已在辽宁、山西等地推广应用。

**Q27:** 请问贵公司 10kv 充电站面向的销售计划和进度? 贵公司该产品有一定优势, 有无特定对象或者企业招标? 推广进度如何?

A: 10KV 充电站目前处于试点应用阶段, 推广模式尚在明确中。

**Q28:** 贵公司的能量路由器是单一销售产品吗? 还是和 10kv 充电站统一招标的?

A: 能量路由器可以单一销售, 也可以和 10kv 充电站配套使用。谢谢!