

深圳友讯达科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2022 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景网”投资者关系互动平台参与“2022 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动的全体投资者
时间	2022 年 11 月 9 日 16:30-17:30
地点	“全景·路演天下”（ http://rs.p5w.net ）网站、“全景财经”微信公众号、“全景路演”APP
上市公司接待人员姓名	董事会秘书沈正钊先生、财务总监廖冬丽女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参加深圳证监局指导、深圳上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“真诚沟通，助力上市公司价值发现”——2022 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，于 2022 年 11 月 9 日通过公司在全景网投资者关系互动平台采取线上交流形式与投资者进行了互动交流和沟通。本次互动问答内容如下：</p> <p>1、请问友讯达三季度业绩是特有，还是四季度订单能延续。</p> <p>答：您好，公司具体业绩情况请关注公司公告。</p> <p>2、mcf 目前发展前景如何，武汉二期项目有何规划。</p> <p>答：您好，武汉一期已经建成完毕，部分人员设备已经入驻，二期建设方案正在规划设计中。</p> <p>3、请问公司在谋划股权激励方案吗？</p> <p>答：您好，相关情况以公司公告为准。</p> <p>4、为什么 2022 年第三季度净利润创了历史最好，请问是什么原因？是否一次性收入？</p> <p>答：您好，公司第三季度净利润的提高主要源于主营收入增长，毛利润提高，非一次性收入，谢谢。</p> <p>5、请问廖总武汉基地前三季度合并报表盈利吗？武汉二期投资项目进展如何，原订 10 亿投资计划是否继续，资金缺口会否以可转债，</p>

增发等形式获得。

答：您好，武汉二期建设方案目前正在规划设计中，投资计划及资金方案请关注公司公告。

6、公司三季度业绩取得历史最好成绩，请问上半年国网单是否已在三季度体现，四季度业绩有何预判

答：您好，三季度业绩主要为 2021 年下半年和 2022 年上半年的部分订单，四季度业绩请关注公司公告。

7、请问 MCF 的推广情况如何，订单开始放量了吗，是否可申请国网重大项目推广。在其他行业推进情况如何？

答：您好，MFC 相关方案产品已经在多地推广应用。

8、请问光伏发电设备如断路器等出货情况如何？友讯达东莞基地顶楼装光伏用了自己什么设备，整体收益如何，公司有没有整体运行光伏设备打算。

答：您好！为适应新型电力系统的发展，公司在东莞基地楼顶搭建光伏系统，作为低压配电台区智慧应用研究使用，涉及到的产品有光伏并网智能断路器、光伏逆变器通信采集单元、MCF 多模通信模组，实现光伏系统可观、可测、可调、可控。

9、请问在智能燃气，水表方面推广有进展吗，海外布局进展如何。特别是加拿大，东南亚等重点区域

答：您好，目前智能燃气，水表方面的业务在海外进展良好。

10、请问公司战略判断今后几年最大机遇和优势在那，公司如何布局

答：在国家十四五规划的大背景下，电力、水务、燃气以及智慧城市建设各方面，都开启了数字化发展新征程，物物相连的工业物联网发展目标更加清晰明确，这也将给物联网技术应用带来巨大的市场空间。公司在数字化建设方面布局并投入了大量研发力量，紧抓住各行业数字化、智慧化转型和建设的机遇，为公司发展创造更大的市场空间。

11、请问公司有没有在谋划战略并购，关注那些方面

答：您好，公司主要关注公司主营业务领域的行业上下游相关标的。

12、请问公司近期是否会研究出台员工股权激励计划

答：您好，相关情况以公司公告为准。

13、请问其他收入是否是公司模组单独出售收入。

答：您好，公司通讯模组销售收入列示在定期报告“无线网络”产品分类中。

14、请问对近几年国网，南网智能电表招标量有没有预见性看法。今年上半年友讯达中标量环比略有增长，下半年国网 61 次公司投标情况如何，技术上有何优势

答：您好，电表是电网公司标准设备，中标量主要由技术、履约服务、产能、售后服务和企业资质等多方面因素决定。

15、信创涉及的细分领域众多，主要包括基础软件、办公软件、管理软件、网络安全、行业应用（金融、教育、医疗、工业、能源、政务等）、硬件与集成。请问公司开发的 MCF 等属于基础软件吗。属于信创概念吗。

答：您好，MCF 是多模场域网，属于物联网范畴的本地通信网络。

16、公司打造场域网专家。场域网优势在那，目前国家层面对场域网发展有没有支持优待政策。

答：您好，MFC 多模场域网将 PLC 与微功率无线技术融合在一起，对两种技术在应用上取其所长，避其所短，使通信网络通信效率更高，更可靠，更健壮，而且具备低功耗特点，以期获得更广泛的应用。能够兼容电力与非电力业务，适用于变电站、配电站房、台区、输电线路、工业用户等场所，支持固定场域范围内各种传感设备的连接，为传感器、采集（控制）终端与边缘物联代理之间提供数据传输服务。

17、请问大股东，二股东减持，是否对公司发展没有信心。三季度十大股东中两家基金出逃。建议二股东引入机构或战略投资者方式减持，尽量减少对二级市场伤害。

答：您好，公司股东减持为个人资金需求。感谢您的建议。

18、董秘你好，公司净利润有所提高，能不能介绍一下这些利润的增长主要体现在哪些产品上？还有就是公司在物联网相关的产品都有哪些？面对未来万物互联的大市场公司有哪些布局？请董秘详细介绍一下，谢谢

答：您好，公司研发的多模场域网 MuCoFAN 应用潜力巨大，在电力、工业以及智慧城市，智慧社区等不同的行业均可应用。多模场域网网络技术的研发，将打破物联网复杂性、碎片化、多样化的通信壁垒，提升物联网应用效率。多模场域网 MuCoFAN 具备以下优势：

- 1、全地域深度覆盖，全设备统一接入。
- 2、全天候可靠连接，多路由智能切换。
- 3、标准化通信模块快速部署，兼容多种通信协议接入。
- 4、多网络智能协同，可视化集中管理。

19、请问公司做为以物联网最后一公里为使命，和华为，移动 5G，卫星端是互补关系还是竞争关系。将来和华为有合作可能吗。

答：您好，互补关系。

20、网络上看到公司 9 月 30 日中标了 广州供电局 2023 年度第二批营销类物资框架招标项目；8 月 15 日中标了 长沙数智科技集团企业运营监管门户系统人力外包服务等项目；请问是否属实，可以介绍下中标相关情况吗？今年主要中标了哪些项目呢？

答：您好，广州供电局 2023 年度第二批营销类物资框架招标项目是框架招标，目前没开始匹配。长沙数智科技集团企业运营监管门户系统人力外包服务项目我司未中标。公司经营方式主要为招投标模式，如有对公司影响较大的中标项目公司会及时进行披露，请以公司对外披露公告为准，谢谢！

21、请问贵司大股东近期是否有回购股票计划？

答：您好，暂无相关计划。

22、公司产品是否有应用到北斗系统？

答：您好，没有产品应用到北斗系统。

23、公司合作主要是电力方面，充电桩厂家有无合作？通信公司有无合作，公司是否计划向除了电力行业以外的行业拓展业务

答：您好，和充电桩厂家的合作暂时没有进一步进展。公司研发的多模场域网 MuCoFAN 兼容电力与非电力业务，可广泛应用于物联网领域。

24、三季度营收增长 26%。利润增长 144%。例如增长远大于营收的原因是什么？主要是那一块产品放量

答：您好，主要是营收增长的同时毛利率提高，从而实现了净利润的大幅增加。谢谢。

25、网上看到，2022 年 9 月 30 日，中标了广州供电局 2023 年度第二批营销类物资框架招标项目；2022 年 8 月 15 日，中标了长沙数智科技集团企业运营监管门户系统人力外包服务项目；请问上述中标是否属实，该项目进展情况吗？公司下半年时候有其他中标

答：您好，长沙项目暂时没找到相关信息，广州的属实。其他具体中标信息请以公司公告为准。

26、请问贵司大股东近期是否有回购股票计划？

答：您好，暂无此方面计划。

27、公司产品是否有应用到北斗系统？

答：您好，没有产品应用到北斗系统。

28、近期广东疫情对公司有无影响

	答：您好，目前公司经营生产正常，无太大影响。
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 11 月 9 日