

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

盛视科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（参加投资者集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网参与“真诚沟通，助力上市公司价值发现”2022深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2022年11月9日下午16:30-17:30
地点	“全景·路演天下”网站（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	副总经理、财务总监龚涛 副总经理、董事会秘书秦操
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问明年非洲海外市场能打开吗，口岸开放对公司业务会快速提升吗？</p> <p>答：您好！非洲是公司重点布局的市场，尼日利亚子公司也在筹建中，公司将以尼日利亚子公司为中心，辐射周边非洲国家，完善海外营销网络建设。此外，中东、东南亚也是公司重点布局的市场。目前公司正积极推动多个海外项目，公司将紧密跟踪海外市场需求，争取更多海外项目的落地。口岸开放预计将对公司业务有较大的提升作用。谢谢！</p> <p>2. 您好：请问在疫情常态化的当下，公司有什么举措能让业绩较往年有增长吗？谢谢！</p>

答：您好！受疫情冲击，公司项目交付和验收受到一定影响，但公司基本面未发生变化。2022年11月4日，习总书记在第五届中国国际进口博览会开幕式上的致辞中强调，“我们要以开放纾发展之困、以开放汇合作之力、以开放聚创新之势、以开放谋共享之福”，国家坚持改革开放的方针、加大对智慧口岸建设的方向不会变。公司将围绕“致力成为国内领先、世界一流的‘AI+行业’解决方案服务商和智能产品提供商”的战略目标，在巩固智慧口岸领域优势的同时，重点布局以下工作：（1）充分调动内外部资源拓展海外市场，积极推进更多海外项目落地，包括不限于口岸、交通、园区管理等领域；（2）抓住海南自由贸易港的市场机遇，跟踪海南地区市场需求；（3）加大车联网、机器人和身份认证智能终端产品的市场推广，将前期研发投入转化为企业效益；（4）推进AI技术在智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理等其他应用场景的落地应用。通过以上布局，为公司业务增长打开新空间，推进公司持续稳定发展。另一方面公司将加强应收账款的催收。公司后续收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。随着近期国际航线的逐步恢复，预计口岸业务将逐步回升。谢谢！

3.公司现在业绩有所回升吗

答：您好！近日，民航局举行的新闻发布会介绍，中国民航新航季计划执行的国际航班量，同比去年同期冬春航季的国际航班量，将有超过一倍的增长。随着近期国际航线的逐步恢复，预计口岸业务将逐步回升。公司业绩信息请关注公司对外披露的定期报告。谢谢！

4. 您好：公司互动中有提到，推进的海外项目中有几个项目在交付过程中，请问这些准备交付的项目，全部加起来的合同金额有一千万美金吗？谢谢！

答：您好！公司在海外已有多个项目落地，并正积极跟进推动各个项目需求。公司将加大海外市场推广力度，争取更多项目落地。具体业绩信息请关注公司披露的定期报告。谢谢！

5. 您好：公司主要的业务开展都是项目工程的承包，请问在公司研发的智慧系统中，有什么单项的明星产品在今后是可以独挡一面放量销售的吗？谢谢！

答：您好！公司是一家从事人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术研究，为用户提供符合未来发展的智能产品及“AI+行业”解决方案，服务智慧社会建设的国家级高新技术企业。公司目前专业提供智慧口岸查验系统整体解决方案及其智能产品，如自助查验系统、海关智能旅检人脸识别系统、智能检疫系统、智能查验系统、口岸服务机器人、视频防尾随系统、集装箱空箱检测系统、车辆一站式电子验放系统、船舶人员智能管控系统、高分可视化指挥平台等系列产品，其中多项产品系国内首创。

基于在智慧口岸领域的技术积累，公司已将业务拓展至智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理等其他应用领域，并推出了多款机器人、车联网、身份认证智能终端产品，如室内/外巡检机器人、室内/外消杀机器人、协作机器人、车底查验机器人、测温机器人、协运机器人、集装箱智能锁、5G 在途监管终端、车辆预警终端、人脸识别、虹膜识别、掌静脉识别、多模态生物识别终端等产品。目前公司正加大产品研发力度。

因此，公司主营业务为智慧口岸、智慧系统整体解决方案及其智能产品，而非项目工程承包。谢谢！

6. 您好：请问公司在新赛道业务的推广上，在哪些城市和行业都有哪些实际的订单吗？谢谢！

答：您好！基于在口岸领域的 AI 技术积累，公司在城市管理、

园区、物业、交通、车联网、机场等行业落地了多款智能产品、形成了应用案例。如公司智能交通产品在广东、湖南、湖北、江西、福建、浙江、江苏、辽宁、河北、河南、山东、安徽、云南等多个省市落地应用；公司有关智慧城市管理的算法已经在深圳地区多个街道应用，此外，公司推出了机器人、车联网、身份认证多款智能终端产品，公司与中集集团下属子公司深圳市星火车联科技有限公司、中集车辆强冠罐车业务集团建立了战略合作，三方在半挂车 360° 车辆环视系统合作的基础上，将充分发挥各方优势，共同开发更多智慧车联网产品。目前公司成立了各产品事业部，进一步加强市场推广力度。谢谢！

7. 股东人数变化是怎么样的

答：您好！如需查询股东人数，您可以发送本人有效证件及持股证明扫描件至公司邮箱 investor@maxvision.com.cn 进行查询。谢谢！

8. 公司有没有元宇宙技术？谢谢

答：您好！公司暂未涉足元宇宙领域。谢谢！

9. 公司的信创能力主要体现在哪些方面？谢谢

答：您好！公司全力支持信创体系，公司已有多款产品应用国产处理器、操作系统，未来会有更多产品和系统实现国产化升级和替代。公司 AI 算法也已适配多款国产化 AI 处理器，公司研发完成的全国产化 AI 算法服务器已在各口岸 AI 智能化改造升级项目中陆续落地，效果良好，成本有所下降。谢谢！

10. 您好：请问公司有引入战投，加快进入智慧系统新赛道市场的举措吗？谢谢！

答：您好！公司会结合实际业务需求，适时考虑是否引入战

略投资者。谢谢！

11. "我自你公司上市开始持有中签 500 股之今，看着从 118 元开始下跌，考虑到你公司是唯一的口岸出入境检验公司，相信你们在招股书上展望的前景，不但没有卖出，相反是不断的加仓补进，现在已达数万股，甚至跌到了发行价，公司业绩下滑，原来每股 2 元多的业绩，现在应该一元多，使我严重套牢，数年以来，对你们失望透顶。请问你们，公司业绩何年何月才不下滑？请你们关注一下小股民的利益吧！难道还要让我再持 5 年，可以解放吗？"

答：您好！感谢您一直以来对公司的支持。受疫情冲击，公司项目交付和验收受到一定影响，但公司基本面未发生变化。2022 年 11 月 4 日，习总书记在第五届中国国际进口博览会开幕式上的致辞中强调，“我们要以开放纾发展之困、以开放汇合作之力、以开放聚创新之势、以开放谋共享之福”，国家坚持改革开放的方针、加大对智慧口岸建设的方向不会变。公司将围绕“致力成为国内领先、世界一流的‘AI+行业’解决方案服务商和智能产品提供商”的战略目标，在巩固智慧口岸领域优势的同时，重点布局以下工作：（1）充分调动内外部资源拓展海外市场，积极推进更多海外项目落地，包括但不限于口岸、交通、园区管理等领域；（2）抓住海南自由贸易港的市场机遇，跟踪海南地区市场需求；（3）加大车联网、机器人和身份认证智能终端产品的市场推广，将前期研发投入转化为企业效益；（4）推进 AI 技术在智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理等其他应用场景的落地应用。通过以上布局，为公司业务增长打开新空间，推进公司持续稳定发展。另一方面公司将加强应收账款的催收。公司后续收回应收款项后，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。随着近期国际航线的逐步恢复，预计口岸业务将逐步回升。谢谢！

	<p>12. 您好！公司有没有考虑引入华为或者国有资本，把产业做大做强</p> <p>答：您好！感谢您的关注。公司会结合公司实际需求，适时考虑是否引入战略投资者。谢谢！</p> <p>13. 海南订单能否对 2022 年报产生业绩贡献</p> <p>答：您好！若海南项目合同顺利实施，将对公司未来经营业绩产生积极影响，具体收入确认情况将根据合同履行情况以及企业会计准则、公司会计政策相关规定确定，并以审计机构年度审计确认的金额为准。谢谢！</p> <p>14. 公司研发费用投入，是否考虑了对业绩的影响？</p> <p>答：您好！公司高度重视研发投入，持续的研发投入为公司保持核心技术优势提供了有力保障。公司会根据客户需求、技术发展趋势对现有产品进行更新迭代，并不断推出满足客户需求和符合未来发展趋势的新产品、新方案，不断提升公司产品的竞争力。同时，公司在巩固智慧口岸竞争优势的同时，积极拓展新业务领域，并相应加大对新技术、新产品的研发投入，以为公司业绩持续稳定增长注入新的动力。因此加大研发投入有利于公司长期业绩增长。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 11 月 9 日