

股票代码：300277

股票简称：海联讯

## 深圳海联讯科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（网上集体接待日活动）
<b>参与单位名称 及人员姓名</b>	深圳证监局指导、深圳上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2022年深圳辖区上市公司投资者集体接待日活动”，投资者/关注者通过全景网投资者关系互动平台参与该活动。
<b>时间</b>	2022年11月09日（星期二）下午16:30-17:30
<b>地点</b>	“全景路演”网站（ <a href="http://rs.p5w.net/">http://rs.p5w.net/</a> ）
<b>上市公司接待 人员姓名</b>	董事长、总经理：应叶萍女士 财务总监：马红杰女士 董事会秘书：陈翔女士
<b>投资者关系活动 主要内容介绍</b>	<p>1、问：在智能输配电领域，公司做了什么规划？</p> <p>答：您好，输、配电网通信解决方案是公司最核心、最具代表性的业务。公司将紧随客户智能化脚步，持续深挖该领域的需求，不断推动产品更新迭代，提升综合服务质量，力争获得更大市场份额，感谢您的关注。</p> <p>2、公司在人员激励方面采取了哪些措施？</p> <p>答：您好，公司根据业务发展和战略规划的需要，优化了员工选拔晋升、绩效考核机制和目标责任相结合的激励机制，增强员工的积极性与粘性。公司也将继续探寻更加公正、透明、合理的绩效评价与激励约束机制，有效调动公司员工的积极性</p>

和创造力，更好地促进公司长期稳定发展，感谢您的关注。

3、公司的主要产品包括哪些？谈一谈公司的核心竞争力？

答：您好，公司自成立以来一直专注于电力信息化业务，主要面向电力企业，以提供综合性整体解决方案的形式，从事电力企业信息化建设业务，并提供相关的技术及咨询服务。电力信息化解决方案可广泛应用于电力行业产业链发电、输电、变电、配电、用电和调度等各个环节，包括输、配电网通信解决方案、数据类解决方案、同步网解决方案等，详见公司披露于巨潮资讯网的《2021 年年度报告》。公司经过多年的沉淀与积累，对电力行业信息化有着长期、深入的理解，形成了市场及品牌优势、客户资源和服务优势、管理团队及人才优势、资金优势，感谢您的关注。

4、目前公司软件产品主要面向哪些系统使用？

答：您好，公司主要面向电力企业提供电力信息化系统集成业务，并辅以少量的软件开发与销售业务。目前公司的软件产品仅供电力系统使用，感谢您的关注。

5、公司先后荣获荣誉和奖项以及核心专利都有哪些？

答：您好，公司先后荣获多个行业荣誉及奖项，近两年获得第 12 届上市公司投资者关系天马奖“最佳新媒体”奖、中国上市公司协会关于 2021 年度 A 股上市公司现金分红榜单“真诚回报榜”、山西子公司荣获“山西省专精特新中小企业”等。核心专利涉及信息化操控平台使用方面、社区安防智能监控方面、以太网冗余环网方面等，感谢您对公司的关注。

6、海联讯 2022 年前三季度归母净利润为 598 万元，同比下降 36%，是何原因？怎么改进？

答：您好，公司 2022 年前三季度收入较上年同期增长 10.78%，但受毛利率的下降、资金收益率的下降及资产减值损失等项目的共同影响，导致归母净利润有所下降；公司最后一

个季度仍将坚持稳扎稳打的原则，同时努力克服新冠疫情的影响，做好业务，争取获得更多的利润，感谢您的关注。

7、公司主营业务是电力信息化，请问在行业中的主要竞争对手是哪些公司？

答：您好，电力信息化市场有专业化、细分领域多、市场份额较为分散的特征。公司目前的主要竞争对手是从事电力行业信息化建设的系统集成商、设备厂家、国家电网体系内部企业等。国电南瑞和国网信通作为国网系全领域龙头，是电网信息化建设的重要参与者，也是公司强有力的竞争对手，感谢您的关注。

8、杭州金投成为公司控股股东后给公司带来了哪些变化？

答：您好，杭州金投成为公司控股股东后，为公司输入先进的治理、管理、经营理念，助力公司抓管理促效益，激发内生动力，感谢您的关注。

9、海联讯“统一通信平台”的建设情况如何了？

答：您好，“统一通信平台”曾是公司的产品。随着通信技术的快速发展，产品更新迭代，目前该产品已非公司产品，感谢您的关注。

10、公司是中国电力行业有影响力的综合解决方案提供商之一吗？简略陈述下。

答：您好，公司深耕电力信息化行业二十余年，是国内较早从事电力信息化业务的国家高新技术企业之一，对电力行业信息化有着长期、深入的理解。经过多年积累与沉淀，公司业务已覆盖全国大部分地区，主要集中在环渤海、长三角、珠三角等经济发达区域，凭借专注电力领域及在行业中的良好服务表现，获得了较高的市场认可，感谢您的关注。

11、未来公司的战略发展规划和目标？

答：您好，公司的战略目标是立足电力企业信息化，成为

国内领先的需求驱动型领军企业,为用户提供一站式综合解决方案,充分利用资本平台,逐步实现企业多元化。发展战略是继续秉承“服务客户、追求卓越”的经营理念,继续深耕细作主营业务,提升服务水平。同时,将加强与合作伙伴的精诚合作,共同创建可持续发展的产业链,努力创造更好业绩,回报股东,回馈社会,感谢您的关注。

12、公司在新产品,新业务,新业态的开拓上做了哪些工作?

答:您好,公司在今年新增了自有品牌的智能辅助与人工智能可视化网关、联动装置、传感器等硬件设备,将业务延伸至智能制造领域,8月成功中标了配网智能变电站辅助系统综合监控平台项目,感谢您的关注。

13、公司的客户中海外客户占比大不大?海外订单多吗?

答:您好,公司目前未开展海外业务,感谢您的关注。

14、公司的长期的合作伙伴有哪些?公司的销售和服务网络以什么为主?

答:您好,公司与烽火通信科技股份有限公司、华为技术有限公司、上海诺基亚贝尔股份有限公司等主流通讯设备制造厂商及相关的配套设备制造厂商形成较为稳定而良好的合作关系。公司销售主要采用直销模式,获取订单的方式包括竞争性谈判、招投标、询价和商务谈判等。公司在多地设立子孙公司,通过本地化模式,为客户提供更加迅捷、高效的服务,感谢您的关注。

15、公司对双碳政策怎么看?都做了哪些促进可持续发展的的工作?

答:您好,公司积极响应国家“双碳”政策,配合电力客户需求,在解决方案的设计中,优先选用低碳环保设备。同时,也在公司内部积极推进节能减排理念,倡导和践行无纸化办公,引导和培养员工树立节约用电、用水、循环经济等节能低

	<p>碳的意识，感谢您的关注。</p> <p>16、杭州金投作为海联讯控股股东。海联讯估价一直跌跌不休，对公司的发展经营模式，我质疑。每次出一点概念，公司就直接不承认。股票还怎么炒作呢？</p> <p>答：您好，股价受宏观经济环境、行业周期、公司业绩等多重因素影响，存在不确定性。公司坚持既定的战略目标与规划，务实求索，拒绝盲目“蹭热”。感谢您对公司的关注，同时提醒您股市有风险，投资需谨慎。</p> <p>17、因为相信大股东杭金投的实力和应总等公司管理层能力，购买贵公司股票。但让人很失望的是，迄今三年，公司业绩逐年下滑，股票屡创新低。原主营业务看不到起色，新业务也看不到任何有效的拓展。时间不等人，眼看一年又要过完，请问贵公司是否有务实、具体的规划及措施？</p> <p>答：您好，公司按照既定的战略目标及规划有序开展各项经营活动。这几年凝心聚力、攻坚克难、开拓进取，已通过多项措施，提升公司管理，促进公司发展，包括扩宽经营范围、新设全资子公司、丰富产品线、拓展优质合作伙伴等，并取得了一定的成效，获得了新业务订单，感谢您对公司的关注。</p>
附件清单	无
日期	2022年11月09日