

证券代码：301288

证券简称：清研环境

清研环境科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2022 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称 及人员姓名	参与本次网上集体接待日活动的广大投资者
时间	2022 年 11 月 09 日（周三）下午 16:30~17:30
地点	采用网络远程的方式举行 （“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ），或微信公众号： 全景财经，或全景路演 APP）
上市公司接 待人员姓名	1、董事会秘书淡利敏 2、财务总监郑新
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>清研环境科技股份有限公司（以下简称“公司”）积极参加由深圳证监局指导、深圳上市公司协会联合深圳市全景网络有限公司共同举办的“真诚沟通，助力上市公司价值发现”——2022 深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，与广大投资者通过网络平台进行实时文字沟通。</p> <p>本次活动的主要问题和回复内容如下：</p> <p>1、公司的研发体系和团队的业务能力怎么样？</p> <p>您好！公司目前的研发团队由首席科学家为核心，由多名博士后、硕士等优秀人才构成，围绕公司战略进行创新技术和新产品的研发。公司注重研发投入，建立了有吸引力的研发激励机制，不断引进优秀人才，从而持续提升公司的研发团队实力。谢谢！</p> <p>2、公司如何保持持续和高强度的研发投入？</p>

您好！公司致力于打造国际领先的高端环保装备研发推广服务平台，始终坚持独立研究为主的研发战略，自行组建研发团队，建设自有研发体系，同时公司秉持市场导向的研发理念，积极寻找发展前景良好、市场空间广阔的细分领域，大力投入资金、人力等资源进行技术攻关，未来将会在保持现有技术优势基础上，扩大公司技术和产品的研发生态布局。谢谢！

3、在减污降碳的国家战略下，公司对未来行业的发展有何看法？

您好！减污降碳国家战略的实施将对行业发展产生重要积极影响，公司将持续关注政策新动向，积极把握政策驱动带来的市场机会。谢谢！

4、针对未来疫情的严峻考验，公司如何积极采取应对措施？

您好！公司将努力做好主业经营，采取各种办法克服或者减轻疫情反复给经营管理带来的不利影响，同时适时采用外延式发展模式进入新的业务领域，丰富公司的业务板块，从而确保公司经营情况的良好发展。谢谢！

5、目前公司在开发的新技术和新产品有哪些？预计什么时间投入使用？

您好！公司在研发的技术和产品主要包括这些方面：围绕RPIR技术研发和优化新的污水处理工艺包；针对农村污水应用场景的创新技术和产品；针对垃圾渗滤液浓废液处理场景的创新技术和产品，以及环境微生物菌剂等产品。公司将及时在定期报告或临时报告中披露相关技术和产品的研发进展以及投入使用时间。谢谢！

6、请问公司目前的员工人数是多少？

您好！截至2022年9月底，公司员工人数为128人。谢谢！

7、请问公司目前的销售模式是什么？

您好！公司采取直销的销售模式，通过协商谈判、公开招标、竞争性谈判、单一来源采购等方式获取订单。谢谢！

8、以产业化公司来推动创新技术和产品的产业化，这样的

尝试未来的发展前景如何？

您好！通过对环保行业竞争格局、发展趋势以及公司自身情况等因素的分析，公司的发展战略是“以创新技术装备化为路径，以创新装备工艺包为产品，为行业上下游提供高质量价值服务”，持续追求水处理技术的进步和创新，持续推动水处理创新技术的装备化，持续推进水处理设施设计、建设与运维的简约化，致力于打造国际领先的高端环保装备研发推广服务平台。公司管理层认为这种定位和发展模式符合公司的实际情况，具有良好的发展前景。谢谢！

9、作为污水处理创新技术装备化变革的引领者，公司的主要竞争优势有哪些？

您好！公司的竞争优势主要包含如下内容：

- 1、优秀的团队和卓越的企业文化。公司创始团队来自于深圳清华大学研究院，坚持“以技术带动产业，以产业服务社会”的理念，形成了“创新卓越、知行合一”的企业文化。
- 2、具有清晰明确的公司战略。公司坚持“以创新技术装备化为路径，以创新装备工艺包为产品，为行业上下游提供高质量价值服务”的发展战略，持续追求水处理技术的进步和创新，持续推动水处理创新技术的装备化，持续推进水处理设施设计、建设与运维的简约化，致力于打造国际领先的高端环保装备研发推广服务平台。
- 3、产业化应用优势。公司依托自主研发、国际先进的 RPIR 快速生化污水处理技术，高度的先进性和差异化带来的强大的市场竞争力，迅速成为细分领域领跑者。
- 4、技术优势和持续研发优势。公司持续投入资源用于研发，以技术创新寻求差异化的市场竞争优势，凭借具有吸引力的研发激励机制，不断引进优秀人才，构建卓越研发团队，深度洞察市场机会，高效研发创新技术，有效进行技术产品化。
- 5、团队优势。公司坚持通过提升人力资本以促进企业发展，积极提高自身及公司员工业务能力及知识水平，专业、高效的团队

助力公司持续健康发展。

6、品牌优势。公司重视品牌营销，通过快速高效的项目周期、优质的出水质量、稳定的运营效果打造项目示范效应，树立公司品牌，扩大行业影响力，并综合利用行业展会、网络宣传、技术获客等方式提升品牌知名度。凭借着 RPIR 技术的显著优势、专业的技术服务能力和有效的品牌推广活动，RPIR 技术被行业内广泛熟知，获得客户和合作伙伴的广泛认可，业务区域从深圳拓展到全国 20 多个省市。谢谢！

10、技术创新离不开人才，公司怎样招贤纳士，培养研发人才队伍？

您好！公司采取内部培养和外部引进并重策略，凭借具有吸引力的研发激励机制，留住优秀人才，从而构建卓越研发团队。谢谢！

11、公司收购瑞赛环保对公司布局工业废水资源化再生领域有什么作用？

您好！公司拟收购瑞赛环保有助于公司快速进入工业废水资源化再生领域，形成新的业务板块，并与现有业务形成显著的协同效应，有效提升公司的市场竞争力，目前该事项尚在前期审计尽调阶段。谢谢！

12、作为行业内高成长性公司，公司从创立到创业板上市只用了 7 年 10 个月的时间。有哪些成功经验可以分享？

您好！首先，最主要的因素是公司制定并坚守清晰正确的发展战略，做好公司的经营业绩，不断提升公司的核心竞争力，以及高度重视内控和规范运作；其次，选择优秀的中介机构，全力配合中介机构的工作从而快速推进上市的程序性工作。谢谢！

13、在经济形势下行的情况下，环保行业如何保证稳定现金流与良好的回款？

您好！我们认为，首先要选择合适的细分领域或产业链环节，比如具有核心技术、从事核心工艺包销售业务的公司，其回款和现金流的状况通常优于环保工程类公司，这涉及到公司的战略定

	<p>位的选择。其次，要加强项目的甄选和后期的应收账款管理，这属于业务管理层次的事情。谢谢！</p> <p>14、清研环境目前最主要的业绩来源是哪些方面？</p> <p>您好！清研环境目前的业绩主要来源于 RPIR 工艺包销售收入和水处理运营服务收入。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 11 月 09 日