证券简称: 万凯新材

## 万凯新材上市公司投资者关系活动记录表

编号:2022-011

投资者关系活动 类别	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	√电话会议
	□其他: (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称 及人员姓名	南方基金 金岚枫,富国基金 黄彦东,鹏扬基金 伍智勇,银河基金盛兆,招商基金 赵宗原,汇丰晋信基金 赵洋,南华基金 刘凯兴,东方红资管 毛鼎,宁银理财 孙文瑞,博道基金 孙文龙,中金公司 裘孝锋、傅锴铭、秦宇道,中信证券 任丹,东北证券 陈渊文,信达证券 刘奕麟,德邦证券 许蕾,中泰证券 张昆,华安证券 马语晨,隧 玖资管 李春霞,环懿私募 杨伟	
时间	2022年11月9-10日	
地点	杭州	
公司接待人员		
姓名	董事长沈志刚、财务总监兼董事会秘书高强,证券事务代表陶焕军	
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司近期经营近况? 答:公司在10月27日披露了三季报。给大家介绍前三季度的经营情况,在业绩层面,公司2022年1-9月实现营业收入14,772,399,482.59元,同比增长124.24%,其中第三季度营业收入同比增长165.20%;2022年1-9月实现归属于上市公司股东的净利润883,874,263.97元,同比增长220.85%,其中第三季度净利润同比增长291.32%,第三季度的营业收入和净利润增速均高于上半年的同比增速。截至2022年9月30日,公司基本每股收益2.81元/股,加权平均净资产收益率21.28%。公司目前在建的重庆万凯三期(60万吨/年)新产能项目顺利推进,预计将于明年上半年投产,继续夯实公司在行业的规模优势;公司继续加大对新产品新技术的研发力度,并通过成立专门的子公司,加大对新能源新材料领域的资源投入,提高细分领域产品的附加值,提升产品盈利能力;公司	

持续做好内控管理,公司治理水平得到持续提高,面对原材料价格和外汇价格的波动,做好合理控制措施,保障了公司经营的稳健性。

二、公司近两年保持了快速发展,快速增长的主要原因是什么?答:第一,从全球范围看,近几年PET 瓶片主要产能增量在中国,国外的产能增加有限,中国产能供应全球的比例和数量在提升,公司是行业头部企业,充分受益出口提升和全球城市化进程的红利,我们的产品与刚性消费、基础消费强相关,因此业绩保持了业绩的较好增长;第二,饮用水、软饮料的消费比较稳定,同时,一些新兴片材的应用也在快速增长,比如超市里的生鲜包装盒、一次性防疫面罩、鲜榨果汁、茶饮等新兴应用,这些需求增速非常好;第三,PET 的应用领域还在不断打开,比如公司应用在光伏背板基材的 PET 今年上半年同比增长 109%,光伏未来看好,对该产品未来的需求增速我们非常乐观。第四,传统消费中包装替代的逻辑,比如随着消费品质提高和冷链的普及,现在越来越人消费 PET 包装的鲜奶取代传统利乐包装的常温奶,而这些数据在消费指数里总量不变但对 PET 消费是增量。等等这些,推动了 PET 消费的增速仍保持较好的增长。

三、公司产品的销售模式?

答:公司采用直销模式进行销售。公司产品作为重要的包装材料之一,兼具大宗商品属性,主要客户包括知名食品饮料工厂、包装工厂等生产企业及规模较大、信用较好的化工原材料贸易企业。公司与部分优质、需求量稳定的客户签订年度合同,约定供货数量及定价模式,每月再签订销售订单确定具体月度销售数量及价格,保障公司销售及市场份额的稳定性。同时,公司根据客户生产需求、产成品库存等情况,与客户签订现货或锁定产品价格的远期交付销售合同。

四、原材料价格波动对公司的影响?

答:公司是生产型企业,收入主要来源于瓶级 PET 的销售,产品定价主要参考公开市场行情,利润主要来源于产品销售价格与成本费用的差额。公司的主要原材料为 PTA 和 MEG,上游也受石油价格波动影响,面对原材料价格波动,公司根据订单和排产计划合理安排原材料和产品库存,同时按照行业合理毛利空间,也能对产品价格进行及时调整,价格传导机制顺畅,确保公司业绩的稳健性。

附件清单
------

无

日期

2022年11月10日