

证券代码:301035

证券简称:润丰股份

编号:2022-004

山东潍坊润丰化工股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>公司参加了由山东证监局联合山东上市公司协会举办的“2022年度山东辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动</u>
参与单位名称及人员情况	参加公司“2022年度山东辖区上市公司投资者网上集体接待日”的投资者
时间	2022年11月16日下午14:00-16:00。
地点	全景·路演天下” (http://rs.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	公司董事长:王文才先生 公司财务总监兼董事会秘书:邢秉鹏先生 公司证券事务代表:胡东菊女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2022年11月16日下午14:00-16:00在“全景路演”(http://rs.p5w.net)参加了由山东证监局联合上市公司协会举办的“2022年度山东辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动,本次投资者网上集体接待日的主要问答情况如下:</p> <p style="padding-left: 40px;">一、请问近期公司有没有并购交易的情况?</p> <p>答:</p> <p style="padding-left: 40px;">尊敬的投资者,您好。</p> <p style="padding-left: 40px;">公司成立以来一直聚焦内生式增长,虽然我们并不排除外延式增长但是少有发生,其中的主因是我们考虑到规模大的标的对于我司目前的文化融合和运</p>

营管理能力的挑战过大，公司未来并购的考虑主要基于以下两点：

(1) 原药制造端，目前国内原药制造端正处于行业景气周期，且大多数原药产能也都在快速倍增期，并不是合适的购并时机。

(2) 市场端，针对公司进入耗时长，门槛高的市场或新的业务领域，此类中如有合适的中小型的合适标的公司的话，公司会有兴趣进行并购。

未来若发生相关事项，公司将会严格按照相关规定的要求，及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注，谢谢！

二、尊敬的王总，强烈建议收购同为山东省的先达股份，此公司研发能力强，拥有多种专利化合物，借助润丰的全球销售网络，润丰必定会在农化行业做大做强。

答：尊敬的投资者，非常感谢您的建议，会将您的建议转达给公司管理层和董事会，谢谢！

三、贵公司明年预计全球市场情况是怎么样的呢？

答：尊敬的投资者，您好！

目前全球粮食库存处于低位，主要粮食产区美洲和欧洲部分地区气候条件不利，以及俄乌冲突与欧洲能源危机，预计农产品价格 2023 年将依旧居于高位，这将带来农业种植面积扩大以及农民对于作物保护品投入的积极，作物保护品市场预计整体将依旧处于景气周期，谢谢！

四、请介绍一下公司植保的产品、占比及近 2 年销售情况，谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！

公司的主要产品为除草剂、杀虫剂、杀菌剂、植物生长调节剂和种子处理剂共计 5 大品类的全面而丰富的产品组合。公司近两年的销售情况请关注在法定信息披露媒体披露的定期报告，谢谢！

五、请问截至目前，公司的股东人数有多少？

答：尊敬的投资者，您好！

根据深交所相关要求，公司在定期报告中对股东总户数情况进行披露。截至 2022 年 9 月 30 日，公司股东总户数为 8,120 户，谢谢！

六、润丰股份在乌克兰的业务有影响吗？

答：尊敬的投资者，您好！

公司乌克兰业务在今年一季度遇到一些困难，主要体现在公司已经为签订的合同所安排的在途货物和已生产的货物遇到货物无法交付或合同取消，货款回收也遇到困难，但至今这些货物已经全部妥善处理完毕，货款回收也已安全收款，应该说给公司带来了工作上的忙乱但并未带来过多实质经济损失。公司乌克兰业务虽然受俄乌冲突影响，但是很令人欣喜的是 2022 年度乌克兰业务目标圆满完成，对于 2023 年业务展望也是良性增长的，感谢您的关心！

七、公司往年的收入季节性比较明显，请问 2022 年度季节性会不会减弱？

答：尊敬的投资者，您好！

伴随公司业务在全球更多市场的顺畅拓展以及丰富而完善的产品组合，目前公司各季度收入季节性已变得不十分明显。影响收入变化的主要是伴随市场的拓展业务规模的成长以及产品销售单价的变化，谢谢！

八、贵公司有没有考虑发展种子方面的合作、比如销售种子？

答：尊敬的投资者，您好！

公司主要产品为除草剂、杀虫剂、杀菌剂、植物生长调节剂和种子处理剂共计 5 大品类全面而丰富的产品组合。根据公司中期战略规划报告(2020-2024)，种子销售并未纳入到本战略规划期，是否会纳入到下个中期战略规划期，有待未来的战略规划报告的研讨更新而定。感谢您对公司的关注，谢谢！

九、请问公司计划什么时间会对国内市场进行布局？

答：尊敬的投资者，您好！

从全球农化市场来说,中国国内市场与海外市场相比是全球竞争最激烈的市场之一。根据市场数据,巴西市场农化品市场价值 2021 年约为 145 亿美金(已远高于大家印象中的 100-120 亿美金),而对于巴西农化品市场价值 2022 年大部分同行公司预估值在 160-210 亿美金)。我司在海外市场的拓展已有优秀的国际化专业团队和多年拓展经验积累的方法论,且目前我司海外市场的拓展还远未达天花板,根据公司的 2020-2024 年中期战略规划,公司将于 2024 年底前继续加速全球营销网络的构建。当然中国国内市场也是全球重要的作物保护品市场之一,公司也会时刻关注国内市场并倾向于伺机通过购并进行国内市场的拓展,谢谢!

十、公司的募投项目进行的情况怎么样了?

答:尊敬的投资者,您好!

目前公司的募投项目正在按照公司 2020-2024 年中期战略规划推进募投项目建设,募投项目建设的相关进展敬请参见公司对外披露的定期报告、募集资金存放与使用情况的专项报告等相关公告,感谢您的关注!

十一、 请问董事长如何看待全球农业的发展趋势,对公司未来会产生什么影响?

答:尊敬的投资者,您好!

目前全球粮食库存处于低位,主要粮食产区美洲和欧洲部分地区气候条件不利,以及俄乌冲突与欧洲能源危机,预计农产品价格 2023 年将依旧居于高位,这将带来农业种植面积扩大以及农民对于作物保护品投入的积极,作物保护品市场预计整体将依旧处于景气周期,谢谢!

十二、请问公司对明年的发展有怎样的预期,会持续今年的高增长吗?

答:尊敬的投资者,您好!

公司已于 2022 年 8 月份进行了中期战略规划报告的年度复盘更新,并于 10 月底完成了 2023 年战略目标的确定。从确定的战略目标来看,运营团队对于未来几年的持续增长充满信心,谢谢!

	<p>十三、请问公司未来在资本市场上有什么新的打算吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司中期战略规划报告中已明确要借资本市场东风，加速公司成长，请您关注公司后续公告，谢谢！</p> <p>十四、请公司分析下咱们公司农药出口的瓶颈在哪，又做了哪些应对措施？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司农药出口业务并无明显的瓶颈，谢谢！</p> <p>同时，欢迎各位投资者关注公司网站(www.rainbowagro.com)、微信公众号“润丰股份”，查看公司新闻，了解公司最新动态。我们将通过巨潮网、公司网站和公司微信公众号，传递给广大投资者及时、准确、完整、公平的信息披露。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2022年11月16日</p>