

证券代码：000915

证券简称：华特达因

山东华特达因健康股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-014

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参加山东辖区上市公司 2022 年度投资者网上集体接待日的投资者
时间	2022 年 11 月 16 日 14:00-16:00
方式	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 范智胜 财务总监 王伟 财务部部长 刘 稳 证券事务代表 王春阳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>董事会秘书范智胜、财务总监王伟等参会人员与网上投资者进行了交流，主要内容如下：</p> <p>1. 问：前些天新发布的疫情防控二十条，大家预期会逐渐放开，纷纷都在囤药和医疗器械，而且有多家医药上市公司表示近期销售火爆，而真放开的话儿童和老年人才是受影响最大最该重点保护的，请问，作为专注儿童药的达因药业有何产品可以保护我们的儿童？比如退烧药、抗病毒药、提高免疫力药等等？目前相关品类的销售情况如何？产能如何？</p> <p>答：达因药业生产的“伊可新”维生素 AD 等产品有利于提高儿童免疫力，促进儿童健康成长，感谢你的关注！</p> <p>2. 问：请问公司销售的布洛芬是什么牌子的？是儿童专用药还是成人也可以用？之前在机构调研中杨杰总说很看好布洛芬的销售前景，只是近两年由于疫情原因销售受阻，目前药店已经允许销售退烧药了，请问近期公司的布洛芬销售情况如</p>

何？

答：公司销售的小儿布洛芬栓剂商标为“达因”。感谢您的提问！

3. 问：有两个问题望解答（1）今年的双十一杨杰总亲自直播带货，而且看各平台战报伊可新的销售都是名列前茅，请问今年双十一的销售额是多少？同比去年同期的销售额增长率是多少？（2）今年四季度已经过半了，请问目前为止相比去年同期的经营业绩如何？

答：（1）今年双十一公司总裁杨杰女士做客京东健康，各平台均取得良好战绩，且同比实现大幅增长。（2）公司同比业绩稳定增长。感谢您的关注！

4. 问：请问今年四季度的费用率和前三季度相比会保持平稳吗？会出现前几年的集中在四季度计提费用的情况吗？

答：公司严格遵循企业会计准则，按照配比原则计提各项费用。感谢您的关注。

5. 问：公司多年保持 15% 以上的 ROE，80% 的毛利率，40% 的净利率，无有息负债，先款后货，未来成长性不错，今年包括以后也大概率维持 20% 以上的 ROE，放眼整个 A 股 5000 家上市公司，像达因这么优秀的公司也不会超过 30 家，可公司在资本市场的关注度却一直很低，请问，未来如何提高公司在资本市场的关注度和市场形象？

答：首先，公司致力于做好产品，这是公司保持增长的核心竞争力。公司通过各种形式加强与投资者的沟通和宣传，提升公司在资本市场的关注的和市场形象。

6. 问：请问华特达因的毛利率为什么那么高？伊可新的竞争者有哪些？毛利这么高，其他药企竞争压力大吗？医药带量采购对公司影响如何？

答：达因药业主要产品的毛利率近年来保持在合理区间。伊可新维生素 AD 是中国驰名商标，市场占有率多年保持第一，具有较强的品牌力等竞争优势。感谢您的关注！

7. 问：今年前三季度 维生素 D 的销售额是多少？毛利是什么水平？

答：您好。伊 D 新的销售符合公司预期。谢谢！

8. 问：伊可新在公司利润中占比达多少？

答：伊可新是达因药业目前的主要产品之一。感谢您的提问。

9. 问：目前公司是否有闲置资金？对闲置资金公司是如何管理的？

答：感谢您的提问！公司资金情况在年报和中期报告中已经详尽披露，请关注公司披露的报告。

10. 问：公司终端客户分类有哪些？如何进行管理的？

答：达因药业主要产品的销售渠道包括医院、零售药店、电商等，公司设立相应的管理团队对不同渠道进行管理和服
务，确保消费者方便购买公司产品。谢谢！

11. 问：儿童用药持续获政策支持，请问公司今年是否取得相关补贴？

答：儿童用药持续获得政策支持，今年继续取得相关补贴。

12. 问：公司有新冠药物吗？

答：公司没有新冠药物。感谢您的提问！

13. 问：华特环保工程公司作为公司子公司，业务占比如何？相对其他业务，业绩贡献率有多少？

答：公司于 2021 年底将华特环保控股权转让给了公司第一大股东华特集团，2022 年报表不再合并。谢谢！

14. 问：三季度业绩增长的原因是什么？未来是否能保持？

答：三季度业绩增长是因为伊可新等公司主要医药产品销售增长所致。

15. 问：公司在道路及建筑材料领域还有布局吗？

答：公司聚焦医药主责主业，没有道材等产品。

16. 问：请问贵公司的产品可以通过哪些渠道买到？

答：各大药店、医院以及淘宝京东店铺、小红书、抖音等电商均可购买。公司以客户方便购买作为我们的服务目标之一。

17. 问：产品的销售权重，利润贡献分布如何？公司销售团队的营销模式是怎样的？

答：目前，上市公司的收入和利润主要来自于达因药业。达因药业建立了专业、精干的营销体系，核心营销策略是：专家权威推荐、终端方便消费者购买和专业的品类教育。

18. 问：请问公司如何监管药品不良反应？

答：公司有专门的药物警戒部门负责收集和监测上市药品的不良反应。药物警戒工作从药品研发设计阶段就参与，工作贯穿于药

19. 问：请问公司目前研发投入情况怎么样？目前主要的研

发项目有哪些？

答：公司研发投入情况请参见公司中报、年度报告。目前达因药业立项了 40 余项儿童专用药品的研发项目，研发进展符合预期。谢谢！

20. 问：公司产品是否参与申报药品集采？具体涉及哪些产品？

答：公司会密切关注药品集采的相关政策和相关动向，积极认真做好企业的应对策略。

21. 问：贵公司的产品销售主要集中在哪些地方或者说在全国范围之内哪些地方还是空白的，没有或销售的很少？

答：您好。达因药业建立了覆盖全国的较为健全的销售网络，主要产品在全国范围内销售。近年来，积极探索和实践新零售的发展趋势，线上线下共同发力，以最大努力为消费者购买提供方便。谢谢您的关注！

22. 问：公司是否有计划将公司产品应用拓展至其他领域？将会在哪些领域布局？

答：公司专注于儿童治疗和健康领域，继续在儿童药品和健康食品及用品领域实现品牌延伸和品类延伸。

23. 问：公司近期获得哪些药品专利？

答：您好。达因药业累计申报国家专利近 100 项，已获授权 40 余项。

24. 问：公司未来五年的销售目标及产品储备有哪些？

答：您好！未来公司将坚持发展战略，加强科技创新，增强可持续发展能力。公司有信心保持企业持续健康发展。在产

	<p>品方面，将围绕儿童治疗和健康领域不断丰富产品系列。</p> <p>25. 问：华特达因对疫情防治有没有什么贡献或者研究？</p> <p>答：您好，伊可新维生素 AD 等产品有利于提高儿童免疫力，促进儿童健康成长，感谢您的关注！</p> <p>26. 问：请问卧龙学校股权转让进展如何？是否涉及资产减值？</p> <p>答：您好。公司董事会授权经理层就退出卧龙学校与沂南县有关部门进行协商，待形成方案后提交董事会审议。目前，暂无需要披露的信息。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022. 11. 17