

证券代码： 600999

证券简称：招商证券

招商证券股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	在线参与公司 2022 年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2022 年 11 月 10 日 16:00~17:00
地点	上证路演中心 (http://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	副总裁（分管财务）、董事会秘书：吴慧峰先生 独立董事：向华先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、请问公司如何应对行业周期波动？</p> <p>公司近年来加快战略转型，聚焦客户需求与行业发展趋势，积极推动现代化投行建设、加快财富管理转型、快速做大机构业务、坚持“大而稳”的自营投资业务，从文化、组织、制度、协同、激励等多方面保障战略落地，不断提高业务竞争力，增强业务组合的均衡性，减少市场波动对公司经营的影响。</p> <p>投行业务大力推动“羚跃计划”、企业客户经理制、“三投”联动转型举措，推动投行业务从“获客”、“服务”、“协同”三个核心维度向“以客户为中心的经营模式升级”；财富管理业务持续提升投顾服务能力、产品配置能力和数字化经营能力，以做大 AUM 为目标，持续建设财富管理能力；机构业务日益成为证券公司的核心业务，公司已经部署了机构客户经理制并顺利起步，未来将围绕机构客户综合服务，加大资源投入，积极创新，做深协同，将机构业务打造成为公司新的重要收入增长点。自营投资业务加快向“客需驱动”转型，提升中性策略的投资收益占比，持续提升场外衍生品、做市等业务领先能力，贯彻好“大而稳”的总方针。</p>

	<p style="text-align: center;">二、公司托管外包业务保持行业领先，主要原因是什么？</p> <p>招商证券托管外包业务能够保持领先，主要是具有以下几点竞争优势：（1）优质的基础服务能力：我们通过流程再造和数字化产品构建了前中后一体化的服务体系，形成一个运作流畅、协作高效的有机整体，可以快速响应客户需求，提高服务的质量和效率，提升客户体验。（2）持续的服务创新能力：公司具有持续的自主创新能力，通过不断的服务创新来引领行业发展。（3）全面的增值服务能力：除了产品层面的运营服务，我们还提供了从私募管理人登记咨询、产品设计咨询、产品推广咨询、品牌宣传咨询、专业知识培训、绩效评估、金融同业交流等一系列增值服务，基本上覆盖了私募基金整个产业链和全生命周期，提升了客户体验和粘性，建设了一个私募基金行业生态。（4）出色的协同服务能力：公司非常强调协同文化，长期坚持“以客户需求为中心”，通过各部门协同联动共同服务客户，满足客户综合金融服务需求。</p>
附件清单（如有）	无