

证券代码： 001205

证券简称： 盛航股份

南京盛航海运股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2022-013

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名 称及人员姓 名	(排名不分先后) 中金公司 杭程 王艺璇 澄怀投资 彭文卫 南方基金 赵祎 陈梓源 龚林 国泰基金 陈树莹 农银汇理基金 汤砚卿 WT Capital Zhang Xinyue FM FIRST HONG KONG FUND, LLC 刘一飞 陈华 APS ASSET MANAGEMENT PTE LTD 骆红永 国海证券 许可 周延宇 国信自营 章耀 华夏基金 何竞舟 银河基金 盛兆
时间	2022 年 11 月 16 日
地点	线上电话会议
上市公司接 待人员姓名	公司财务总监、董事会秘书 陈延明 公司证券事务代表 王璐

<p>投资者关系 活动主要内容介绍</p>	<p style="text-align: center;">一、公司情况介绍</p> <p>盛航股份成立于 1994 年，主要从事国内沿海、长江中下游液体化学品、成品油水上运输业务，是国内液体化学品航运龙头企业之一。截至目前，公司实际控制的船舶运力 27 艘，合计 18.02 万载重吨，其中危化品船舶（含油化两用船）23 艘，油船 4 艘，另有在建船舶 4 艘。</p> <p>公司拥有 2000~10000 吨多种吨位的船型，能够满足客户不同航线、不同吨位的运输需求。公司始终坚持安全、诚信、环保、质量、健康的经营理念，专注于液体化学品航运领域，与国内多家大型石化生产企业形成了良好的合作关系，提供安全、优质、高效的水上运输服务，获得了客户的高度认可。</p> <p>公司在不断扩充船队规模，优化运力结构的基础上，以液体化学品水路运输为业务核心，着手布局危化品公路运输，码头仓储，开展多式联运，打造危化品物流供应链；通过股权收购的方式积极布局清洁能源液氨的物流供应链，以实现液氨贸易经营、水路运输、公路运输、码头仓储四位一体的经营格局；另外，根据国际液体化学品运输市场的发展情况，通过自主经营及合作经营的方式开拓国际危化品水路运输业务。</p> <p style="text-align: center;">二、互动问答</p> <p>1. 对比同行业的其他企业，公司的竞争优势是什么？</p> <p>第一，公司始终坚持高标准、专业化的安全运输管控体系，通过严格的航运安全管控和充分利用现代化信息技术，持续加大安全投入，确保船舶生产经营安全平稳，为客户提供安全、优质的化学品航运服务。第二，公司注重船舶运营效率，通过船岸有效协同与高度配合，紧抓船舶执行力度，提高船舶装卸货、靠离泊作业时的操作水平，在确保船舶安全运营的前提下，不断提升船舶运营效率。第三，市场化程度较高，公司以客户需求为导向，借助规模化的船舶数量、不同吨位的船舶类型，能够满足不同客户差异化、定制化的运输需求。第四，公司注重人才引进和培养，</p>
----------------------------------	---

从公司治理、业务开展实际需求出发，吸引并培育对液货危险品航运业经验丰富的复合型人才，并通过多种形式的激励措施，提升公司整个经营团队的积极性和凝聚力，为公司持续长远发展提供稳定的人才保障。第五，稳定的客户合作关系，公司凭借持续性的安全、优质、高效的客户服务，与国内、国际大型石化企业形成了良好的长期合作关系，为公司提供了稳定业务来源。公司在持续增强现有客户黏性的同时，积极开拓新客户，确保持续稳定的经营发展。第六，以危化品水路运输为主业，实施有限多元的发展模式，积极打造危化品多式联运物流供应链，建设清洁能源物流供应链，开展国际危化品水路运输业务，拓展公司业务经营范围，提升公司综合竞争力，增强公司持续经营能力。

2. 公开数据显示，整个国内危化品水路运输市场的年运输量增长保持在 10%左右，而近年来公司年运输量实现了较大幅度的增长，公司运量能大幅跑赢市场总体增量的原因是什么？

从市场端分析，近年来在沿海炼化新增项目投产带动下，国内化工企业处于蓬勃发展的阶段，相应的国内液体化学品的水路运输需求持续增长。

就公司层面而言：一方面，公司不断深化与现有客户的合作关系，增强现有客户的黏性，以安全、优质、高效的客户服务，解决客户在委托承运商运输过程中的安全管理、运营效率等方面的痛点，保证了稳定持续的业务来源。同时，现有客户的产能也在逐步增加，公司通过良好的服务和口碑，获取的现有客户的业务量稳中有升。另一方面，公司重视新客户的开拓，随着一批大型炼化企业的投产，公司抢抓市场先机有效满足了这些炼化企业新增的运输需求，建立了良好的合作关系，作为业务发展的有效补充。公司以客户的运输需求为导向，不断扩充运力规模，优化运力结构，持续加强安全管理、提升运营效率，从而实现了较为稳定的增长和发展。

3. 公司在服务客户和运输航线上与竞争对手有没有重合？

	<p>由于国内危化品运输市场的企业准入和运力获取受到交通主管部门的严格管控，因此国内危化品水路运输市场供需处于动态平衡中，主要物流服务商都保持较为良好的增长态势。由于各个物流服务商都有比较稳定的市场份额和核心客户群体，且有自己重点服务的业务区域和承运货品，仅有部分客户和运输航线有重合，但并未形成激烈的竞争关系。</p> <p>风险提示：</p> <p>公司郑重提醒广大投资者，有关公司信息请以公司在巨潮资讯网和法定信息披露媒体刊登的相关公告为准。本次调研信息中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2022年11月16日</p>