

证券代码：301198

证券简称：喜悦智行

宁波喜悦智行科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-027

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	浙商证券 史凡可 浙商证券 曾伟 浙商资管 邸明轩 浙商资管 周晨 浙商资管 马斌博 浙商资管 周文超 浙商资管 陈一 浙商资管 殷铭
时间	2022年11月25日，15时00分
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、财务总监 安力 证券事务代表 蔡超威
投资者关系活动主要内容介绍	一、喜悦智行董事、董事会秘书、财务总监安力先生介绍了喜悦智行的基本情况，重点介绍了公司的产品布局和发展前景。 二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨： 问题1：目前国内循环包装渗透情况如何？ 答：目前国内包装仍以一次性包装为主，循环包装具有较大发展空间。以循环包装渗透率较高的汽车行业为例，行业产业链较长，零部件种类较多，使用循环包装时间早，部分主机厂及精密零部件供应商使用循环包装渗透率较高，其他厂家也在提高循环包装的渗透率。以

公司新发展的家电行业为例，从冰箱核心零部件起步，循环包装渗透进展迅速，目前正向更多家电品类拓展。循环包装较一次性包装相比，具有性能优异、经济性好的特点，未来渗透率将逐步提高。

问题 2：客户选择喜悦公司产品的主要因素有哪些？

答：客户首先考虑公司的方案设计能力，包括标准体系的建立和定制化的设计；第二考虑公司工艺生产能力，满足客户多种需求，一站式采购；第三需要公司具有良好的交货能力及质量保证。此外，公司还提供了运包一体化整体解决方案，租赁服务等多种模式，满足客户多种需求。

问题 3：公司的定价模式如何？

答：公司产品主要遵循成本加成报价模式，对于定制化程度较高的产品，公司还将附加与设计难度相匹配的成本加成，同时公司也会考虑客户的合作模式、采购量等多种情况，根据不同项目采取一单一议的方式与客户达成合作。

问题 4：公司客户采购公司产品后，是否在使用寿命到期前不存在复购？

答：客户开始使用循环包装，铺底标准循环包装时需求量较大，在产能稳定情况下，铺底的循环包装随着使用，每年会产生补充和更换。定制化循环包装则根据客户产品项目的升级换代，会持续产生新的需求。客户随着产能的新增和循环包装渗透率的提升，也将增加对公司产品的需求，因此客户对循环包装的需求是持续的。

问题 5：公司不同行业的产品是否通用，生产设备是否通用？

答：公司根据不同行业，不同客户的具体情况，制定了对应的标准体系，因此，不同客户间的标准化产品亦不能完全通用。定制化产品差异更大，更加不能通用。生产设备分为几种不同的工艺，同种工艺的产品设备基本可以通用，只需根据客户需求的不同，定制相关模具，即可生产客户需要的产品。

	<p>问题 6：公司客户选择购买或租赁使用循环包装的原因有哪些？</p> <p>答：循环包装与一次性包装相比具有单次使用成本更低、对被包装物保护效果更好、仓储运输效率更高等优势，使用循环包装经济效益明显。购买使用循环包装单次使用成本较租赁使用成本更低，但增加了客户管理循环包装、需一次性投入资金的成本。租赁模式为客户提供运输、回收、清洗、整理、仓储等全系列的服务，方便客户使用循环包装。客户可以根据自身的管理和资金情况，选择购买或租赁使用循环包装。</p>
附件清单（如有）	