

证券代码： 002471

证券简称： 中超控股

江苏中超控股股份有限公司
2022 年投资者关系活动记录表

编号： 2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东兴证券肖飞 江苏国信校登楼 恒泰证券陈琳琳 南京金海威周春年 五矿证券郭海峰 安鸿汇盛基金陈颖 职业投资人刘春阳 职业投资人张永勤 职业投资人吴昊 职业投资人张慧兵
时间	2022 年 11 月 26 日 (周六) 下午 14:30~16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、公司实际控制人杨飞 2、董事、总经理谢昊彤 3、副总经理、董事会秘书潘志娟 4、董事会办公室副主任朱骏鹏
投资者关系活动主要内容介绍	提出的问题及公司回复情况： 问题 1：与深圳鑫腾华的股权纠纷对公司有何影响？ 答：一是耗费了公司大量财力、物力和精力，用于化解相关司法诉讼。司法诉讼包括了两个方面，一个是股权纠纷带来的诉讼，另一个是前实际控制人黄锦光恶意私刻印章、伪造签名，在没有经过股东大会、董事会授权以及公告的情况下，私自为其进入中超控股以前的原有债务追加恶意担保，相关案件共 28 件，累计涉及金额 14.63 亿元。目前已经化解了大部分司法风险，除众邦保理案件尚未判决外（该案件涉及金额为 2.73 亿元，已在 2019 年全额计提预计负债），其他案件审理法院均裁定公司无

需承担连带责任。

二是由于涉诉案件的影响，公司银行融资工作一度举步维艰。因为在股权纠纷以后黄锦光指使相关人员向银行发函，明确告知其不再为公司相关融资文件提供担保及签字，加之后来出现的恶意担保案件，各金融机构合计压缩了公司及子公司各项贷款约 6.39 亿元（从 2018 年 8 月 9 日到目前），使得公司现金流状况十分不稳定。在地方政府的牵头下，公司为稳定融资规模，2018 年底公司着手与十余家银行组建了联合授信，2019 年 7 月实现闭环。虽然联合授信能够稳定融资规模，但却无法新增授信额度且每年要按照联合授信约定的还款计划进行还款。

问题 2：武汉的诉讼情况进展如何？

答：武汉中院在审的案件累计金额为 2.73 亿元。该案案件最起初由武汉市黄陂区人民法院一审裁定公司需要承担责任，而后公司不服判决向武汉市中级人民法院提出上诉，随后武汉中院裁定发回重审。经过重审后，黄陂区法院仍然裁定公司需要承担责任，公司再次不服向武汉市中院上诉。该系列案件目前正在武汉中院审理过程中，所涉及的 2.73 亿元已在 2019 年全额计提预计负债，一旦公司胜诉，则可全额转回，对公司当期利润产生积极影响。

对于案件的审理，公司有以下几个观点：

首先，公司认为武汉中院的在审案件所涉保理业务是虚假的，实质是黄锦光及其相关企业的借款行为。在上诉过程中，公司向武汉中院提供的大量证据，足以证明实际上根本不存在保理业务。

其次，一审黄陂区法院认为公司向黄锦光所控制的鹏锦公司提供的是非关联担保，无法否定担保合同效力。公司认为，黄陂区法院的这一认定与事实严重不符。鹏锦公司是黄锦光实际控制的公司，黄锦光当时是公司的实际控制人，因此鹏锦公司是中超

控股的关联方，所发生的担保明显属于关联担保。

第三，众邦保理作为专业的金融机构，理应知道上市公司对外担保应获得股东大会、董事会授权且必须履行信批义务。就算众邦保理无法确认签名和印章的真实性，但连查阅上市公司公告的流程都没有履行，令人匪夷所思。公司认为，众邦保理显然不是没有意识到查阅公告这个问题，而是与黄锦光沆瀣一气，坑害上市公司。（公司有证据显示，众邦保理相关经办人当时明知上市公司对外担保需要履行程序并公告）

第四，根据《九民会议纪要》精神和最高法“同案同判”的要求，公司类似的案件在其他法院均判决无需承担责任，公司认为相关法院在审理过程中也应检索其他类似案件的判决结果。公司始终相信法律的公平、公开、公正，认为公司无需承担相关连带责任，有极大的信心能取得最终的胜利，但不排除地方保护或对手方使用其他手段造成案件枉判的可能。

问题 3：从新上任的谢昊彤总经理的个人履历上看，有新能源电池方面的背景，能否介绍一下谢总所在的新能源电池公司的一些情况，以及中超控股在新能源电池方面有什么愿景？

答：谢昊彤总经理在上任前跟公司不存在任何关联关系。公司聘任谢昊彤先生担任公司总经理，主要基于以下几个原因：一是谢总曾经在上海工作过一段时间，便于维护和拓展投资者关系，加强与相关机构、资本的对接和沟通，体现公司价值；二是引进谢总是为了进一步提升公司管理水平，推动公司高质量发展，更好地提升公司效益；三是谢总在担任公司总经理以前，在新能源领域有一定投资经验，公司也想利用谢总这方面的经验服务于今后的对外投资。谢总所在的上海我赛电池科技有限公司目前主要的产品是纳米石墨烯球固态三元锂导热电池和储能充电桩。在锂电池中将纳米级石墨烯做成球形以后可以大幅提高电池容量，如果该技术应用到新能源汽车上，可将新能源汽车的续航

里程提升到 3000 公里（实验室数据）。

去年 12 月公司与江西百思利科技有限公司（以下简称“百思利科技”）及其相关股东签署协议，计划利用自有资金 3484.44 万元向其增资，完成后将获得其 10%的股权。同时，也计划与其共同投资设立新合资企业。但今年以来，受疫情影响，加上合作方自身的原因，在投资了 1000 万元以后，公司与百思利科技其他股东协商，转让了尚未实缴部分的股权，同时终止了设立子公司的合作。公司坚持在主业稳健发展的基础上，适度考虑对外投资，特别是新能源、新技术领域，以便为公司未来发展奠定基础。

问题 4：公司航宇精铸目前进展如何？是否有产品应用于 C919 大飞机？

答：目前孙公司中超航宇精铸科技有限公司发展较为顺利，其主要产品应用于军用、商用精密件铸造以及人工膝关节代替等领域。中超航宇精铸是公司与上海交大材料学院及其相关团队骨干共同投资设立的，目前已授权专利 32 项（其中发明专利 21 项，实用新型专利 11 项），另有 11 项专利处于受理阶段。公司今年获得江苏省财政厅、江苏省工业和信息化厅 900 万元专项资金支持、江苏省科学技术厅 180 万元省重点研发专项资金。前不久也举行了新产品鉴定会，5 项新产品中 4 项达到了国内领先、国际先进水平，1 项达到了国际领先水平。

商用产品方面，中超航宇生产的产品用于长江系列航空发动机。目前 C919 大飞机采用的是进口发动机，长江系列航空发动机正处于试车阶段，若今后 C919 大飞机使用长江系列航空发动机，则公司将为 C919 提供配套产品。军品方面，目前中超航宇的产品已经批量提供给相关军工单位，也得到了相关单位的认可，但由于涉军保密规定，相关单位及具体情况不便披露。

问题 5：公司航宇精铸目前是否考虑融资？

答：目前公司就航宇精铸融资事宜已与相关机构进行了接洽，但目前还没有达到信批标准，一旦达到标准公司将按规定履行信批义务。公司也想通过引入其他股东共同把航宇精铸培育好，助力中国制造。

问题 6：目前公司在手订单有多少？

答：目前公司在手订单约有 20 亿元。

问题 7：根据公司 2022 年三季度报告，公司应收账款达约为 28 亿元，应付账款约为 7.66 亿元，请问较高的应收账款是否会对公司造成较大影响？

答：从客户群体上来看，国家电网、南方电网以及各省市电力公司是公司的主要客户，该类客户群体经营行为较为规范、资信质量较好、履约能力也较强，对公司生产经营不会存在较大的风险。从应收账款结构来看，公司大部分的应收账款均是短期的，到 2022 年三季度末账龄在 1 年之内的应收账款余额占比约为 80%。

受新冠疫情在全国多地区此起彼伏爆发的影响，生产要素不同程度的受阻，宏观经济下行压力增加，市场主体承受着巨大的生存压力。公司的下游客户企业因为疫情影响，相关工程进展明显放缓，导致资金回笼周期加长，增加公司应收账款压力。

在当前“新冠”疫情异常严峻的形势下，公司高度重视现金流管理工作，公司树立“现金为王”的战略思维，在 2022 年前三季度公司多次召开应收账款回笼专题会议，研究部署相关工作，将回笼应收账款工作作为当前和今后一段时间的头等大事来抓，责成各子公司一把手，快速动员营销人员以“部署、追踪、落实”为管理主线加大货款的催收力度，尤其是要特别关注已到期和将要到期的应收账款催收回笼工作，同时清欠办和法务部要做好协同配合工作，做好疑难应收账款的清欠催收工作，确保应收账款

催收工作取得良好进展，保证公司流动性。公司在 2022 年前三季度销售商品、提供劳务收到的现金为 467,696.18 万元，较上年增加了 86,338.60 万元,同比增长 22.64%，截至三季度末，公司应收账款余额较年初也呈现出下降态势。到 2022 年三季度末公司经营活动产生的现金流量净额 21,765.47 万元，公司经营活动资金周转形势可喜。但公司意识到销售回款依然不及预期，还需要驰而不息抓紧抓好。

问题 8：公司近年来经营业绩不甚理想，原因何在？

答：主要是现金流问题。公司目前的融资规模较之前下降了 6.39 亿元左右，而相应的铜价近两年却出现了大幅的波动，最高的时候涨幅一度达到了 40%左右，原本并不宽裕的资金更加雪上加霜。

为了维持正常的生产经营，公司一方面通过加强管理严控资金使用，利用供应链等形式拓展资金渠道；另一方面积极与相关供应商联系，争取商业信用，努力延长付款期，供应商也能够尽最大努力利用赊欠的形式向公司供货，导致公司采购议价能力下降，采购成本增加，影响了销售毛利率。

电线电缆行业在国内是仅次于汽车制造行业的第二大国民经济配套产业，一直处于朝阳产业，近年来国家对电网加速投资建设、同时新增了包括风电、光电、充电桩等电网建设中的电缆需求。同时，由于前期司法诉讼的影响，公司融资规模受到限制，但随着司法诉讼案件逐步明朗，目前已经与部分银行达成意向，待未决司法案件完结后可新增公司授信，会促使公司业绩实现明显增长。

问题 9：根据个人粗略估算，公司每年用铜量为 7-8 万吨，请问公司是否考虑做期货铜？

答：目前公司暂不考虑做期货铜。主要有两个原因：一是由

于期货铜并非公司所需要的半成品铜杆，若以期货形式买入，交割完成后公司还需要请专业的铜杆加工单位进行加工，不但过程较长、环节繁琐而且还会带来损耗；二是期货产品对上市公司来说是属于衍生品交易，而上市公司对衍生品交易有一套严格的监管机制，对于平时大批量的采购并不是很便利。由于公司生产规模较大，经过长时间的合作，公司与相关铜杆供应商达成了较好的合作关系，相关供应商在供货方式、货物账期上会尽量给到公司便利。

问题 10：请介绍近期对外投资方面的情况？

答：近年来公司对外投资主要是由三个方面。第一是中超航宇精铸的技改计划，第二是设立了江苏中超医美健康投资管理有限公司（以下简称“中超医美投资”），第三是增资了百思利科技。刚才中超航宇和百思利科技项目的情况已经做了专门介绍，这里不再赘述。

中超医美投资由于国家加强了对医美行业的管理，提高了进入门槛，相关部门对公司在该领域的投资也不是很支持，公司经过审慎考虑后放弃了该领域的投资计划。

问题 11：公司下一步的打算？今后是否还会进行对外股权投资？

答：公司下一步的打算还是将主要精力放在企业经营方面，增加效益，提升公司的基本面。因为电线电缆行业是“刚需”产业，涉及到国民经济的方方面面，行业规模依旧十分巨大，2021 年的行业市场规模超过万亿，这个市场还是十分巨大的。而且，公司深耕电线电缆行业十余年，已经有了一定知名度和资源，因此下一步公司还是会把主要精力放在主营业务上。但，公司也会密切关注新技术、新产业的发展，如果确实有好的投资方向和投资标的，公司也会在审慎的原则下适度参与股权方面的投资。

	<p>问题 12：紫砂业务为何要从上市公司剥离？</p> <p>答：刚刚在交流中也介绍了谈到了深圳鑫腾华和黄锦光的相关司法案件，当时由于两个原因使得我们将紫砂业务从上市公司中剥离：一是因为深圳鑫腾华管理团队不了解紫砂，对紫砂业务不熟悉；二是由于一些主管部门、机构对于收藏级紫砂作品的价值及价格认定存在争议，因此我们将紫砂产业从上市公司中剥离了出来。利永紫砂自 2013 年成立以来，目前已经发展成为了宜兴紫砂行业的头部企业，品牌价值、知名度、认可度都处于行业前列。公司通过其他形式与其合作，增强品牌公司效应、企业形象，服务于公司经营效益的提升。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022-11-28