

证券代码：300900

证券简称：广联航空

## 广联航空工业股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-011

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及 人员姓名	1、中信证券：陈卓 2、创金合信：李晗 3、中信资管：于聪 4、原点资管：崔尚晨 5、前海世传：王家豪 6、同利德资管：幸云 7、公能达投资：周启龙 8、盛宇投资：张亚辉 9、汇泉基金：周晓东 10、宝新资管：闫鸣
时间	2022年12月14日
地点	广联航空工业股份有限公司 会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：毕恒恬先生 证券事务代表：张韩兵女士
投资者关系活动 主要内容介绍	一、介绍会议基本情况 张韩兵女士对公司基本情况介绍。

## 二、交流互动环节

交流的主要问题如下：

**1、了解到公司在全国范围内都有布局，请问公司目前员工的健康情况以及目前对疫情的应对措施？**

答：公司对疫情风险高度重视，对疫情的发展情况保持时刻关注，严格遵守政府各项防控措施，对于疫情可能带来的风险积极提前应对和控制，公司每日会对各大车间等生产厂区及办公楼等项目驻地做好全面消杀工作，提高员工防控意识和能力，做好项目及生产厂区人员工作；充分发挥党员带头作用，做到必要管理人员及生产人员住场工作。定期发放口罩、试剂盒等防疫物资及常备药物，保护员工健康，维持业务的稳定、正常运转，目前公司及各子公司内部生产经营正常，公司将按照本年度经营目标持续推进各项工作。

**2、从需求端看，现在一些机关单位及主机厂也在闭环管理，会不会影响公司产品的交付及后续订单签订的进度？公司今年的交付进度如何，简要说明收入体量的计划？**

答：今年随着国家政策发生了相应的变化和调整，公司的整体节奏相对可控，今年整体的交付情况能够满足我们的预期。

公司在 2021 年年底推出了限制性股票激励计划，公司选用经审计的营业收入及经审计的归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润并剔除股权激励影响后的数值作为公司层面业绩考核指标。以 2020 年营业收入/净利润为基数，2022 年营业收入/净利润增长率不低于 60%；2023 年营业收入/净利润增长率不低于 110%；2024 年营业收入/净利润增长率不低于 160%。其中，营业收入指标能够反映公司主营业务的经营情况和市场价值的成长性，净利润指标能够反映公司的经营情况和盈利能力。截至本年度三季度末，公司整体达到了 4 个多亿的营收水平，随着公司产业布局不断完善、各家子公司的蓬勃发

展及订单的持续增加，公司营收会保持持续增长，我们对实现股权激励设置的考核目标充满信心。

**3、公司是全产业链型的公司，从发展历史看，公司是从哪块业务开始切入并逐渐延伸至全产业链，未来还会围绕产业链做哪些布局？**

答：公司在行业内相当于一家平台式的公司，公司虽设立于 2011 年，但早在 2000 年公司创始人团队便带领设计制造团队涉足航空配套领域。公司经过多年在航空航天结构类产品全产业链相关设计与制造的技术储备，在行业中优势突出。

起初，公司为客户提供用于生产航空航天复合材料零部件的航空工装,为保证航空工装能顺利生产出合格的复合材料零部件，公司技术人员需积极参与在零部件制作过程中，并充分了解其产品特性和制造加工工艺。公司利用在航空工装领域长期深耕所积累的技术优势和渠道优势，掌握了制造航空器、航天器所需复合材料零部件的经验与技术，同时引进该方面技术人员及生产工人，进一步深入到航空航天复合材料零部件领域。

公司通过在航空工装、航空航天零部件领域的技术优势，对航空结构类产品进行全产业链布局，具备了无人机整机结构设计及整体结构制造能力。在设计阶段一体化快速完成对全部零部件成型工艺、加工工艺以及部段和整机装配工艺的充分评审工作，产品工装方案、零件加工方案同时提出，降低了无人机的制造风险，减少了无人机研发和制造成本、缩短了研制周期。尤其是对无人机的整机平台研制，公司利用航空航天结构类产品全产业链布局优势，提供全套成型、加工和装配方案，获得了客户的青睐。

经过整体布局，公司目前已经形成了航空航天高端工艺装备研发、航空航天零部件生产、航空器航天器机体结构制造协同化发展的全产业链布局，在全国范围内形成了分专业、分地

域快速响应机制。未来，我们也将把全产业链优势继续做大、做强。

**4、请问公司是如何切入到西南地区主机厂供应商体系中的？**

答：在收购成都航新之前，公司除西南地区之外，已经基本完成了围绕主机厂建设的完整产业布局。根据公司既往经营经验，从新设子公司、申请保密资质等各项资质、完成合格供应商认证到最终获取订单需要花费一些时间。而随着十四五规划目标的逐渐落地，整个航空产业将迎来需求放量的黄金发展期，公司如果不以收购优质标的的方式尽快完成产业布局，将会错失行业发展良机，在未来竞争中也会处于不利地位。

成都航新是入驻新都航空产业园的首批六家企业之一，在中航工业西南地区主机厂配套供应链中处于重要地位。公司在2021年完成成都航新70%股权的收购，在2022年完成剩余30%股权收购，成都航新目前是公司的全资子公司，通过收购成都航新，公司成功切入西南地区主机厂的供应链体系中。

**5、公司目前无人机业务的情况如何？**

答：公司具备无人机整机结构设计、工装设计制造、金属零件、复材产品生产、部段铆接装配、无人机总装等生产能力。从2015年开始，公司按照客户需求，瞄准大型固定翼无人机整机平台，在无人机整机复合材料零件中拥有整体油箱成型技术、加筋壁板共固化和共胶接成型技术等多项复合材料产品核心技术，积累了丰富的无人机结构设计、零部件制造、飞机总装经验。

未来，大型固定翼无人机是公司无人机业务规划的发展方向，全复合材料的机体机构与公司在复材领域突出的技术优势相契合。公司在向下游延伸大型固定翼无人机结构研制时，可以将公司航空航天结构类产品全产业链优势积极发挥出来，大大降低研发成本和研制周期。

附件清单（如有）	无
日期	2022年12月15日