

深圳朗特智能控制股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-025

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研      <input type="checkbox"/> 分析师会议      <input type="checkbox"/> 媒体采访  <input type="checkbox"/> 业绩说明会      <input type="checkbox"/> 新闻发布会      <input type="checkbox"/> 路演活动  <input type="checkbox"/> 现场参观      <input checked="" type="checkbox"/> 线上会议                 </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>                     淡水泉（北京）投资管理有限公司      谢兵                      大家资产管理有限责任公司      张欣露、黄建平                      上海歌汝私募基金管理有限公司      葛儒                      中信建投经管委财富管理部客户      孙向忠                      兴合基金管理有限公司      侯吉冉                      Dymon Asia Capital (HK) Limited      Derrick                      太平资产管理有限公司      邵军                      相聚资本管理有限公司      唐斌                      广发银行股份有限公司      郭强                      德邦证券股份有限公司      张天                      上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）      谢鹏宇                      中信建投证券      孟东晖、刘永旭                      创金合信基金管理有限公司      郭镇岳                      中荷人寿保险有限公司      余玲凤                      浙江龙航资产管理有限公司      卜乐                      富敦投资管理（上海）有限公司      张子钊                      浙商证券股份有限公司      李昂                      浙江景和资产管理有限公司      俞谷声                      国融基金管理有限公司      周德生                      北京比特资本投资管理有限公司      徐荣正                      上海煜德投资管理中心（有限合伙）      蔡建军                      海富通基金管理有限公司      魏小芹                 </p>

	<p>信达澳银基金管理有限公司 伏涛</p> <p>招商证券资产管理有限公司 何怀志</p> <p>上海恒穗资产管理中心 骆华森</p> <p>国华兴益保险资产管理有限公司 王霆</p> <p>诺德基金管理有限公司 孙小明</p> <p>九泰基金管理有限公司 谭劭杰</p> <p>上海歌汝私募基金管理有限公司 阮辽远</p> <p>北京合创友量私募基金管理有限公司 王艺璇</p> <p>海富通基金管理有限公司 刘海啸</p> <p>国华人寿保险股份有限公司 易景明</p> <p>上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙） 谢鹏宇</p> <p>上海聂丰私募基金管理有限公司 包振东</p> <p>佳银资产 王吉鹏</p>
日期/时间	2022 年 12 月 26 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：赵宝发
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、公司经营情况介绍</b></p> <p>公司副总经理、董事会秘书赵宝发先生向投资者介绍了公司的发展历程、生产经营情况及产品情况。</p> <p><b>二、问答环节</b></p> <p><b>1、非洲储能业务未来的预期增速以及毛利率展望？</b></p> <p>答：根据历史数据及客户反馈的情况，预计每年至少保持 20% 的增长。随着离网照明业务体量的增大，我们认为毛利率是有改进空间的。以我们现有的模式，可以优化的地方有：一是在供应链上节能降耗增效，因为相关物料在用料和工艺上是有通用性的，甚至若干个机型会用到同一类物料。对供应链来讲，集中的管理或优化、自动半自动的这种过程改进，是能够优化成本的。毫无疑问这种过程的优化是会整个供应链分享的。第二个方面，对于朗特来讲，或者对于整个供应链而言，做一个特定产品的时</p>

候，如果它的工艺过程、相关设施设备有共用的特性，那么在大批量制造的前提下，我们会有更多的时间和精力去优化相关过程，甚至更新一些设备和工艺，这个过程就会带动成本的降低，因而毛利率就会有所优化。

## **2、欧洲储能业务的产品形态是什么样？**

答：目前销往欧洲的产品是千瓦级带电源管理的储能包，不含逆变器。其中电芯是外采的，我们主要做 BMS 管理。

## **3、智能家居及家电业务订单需求怎么样？**

答：目前来看，订单需求还是较为疲软，预计明年第一季度也不会很乐观。

## **4、目前整体的产能利用率怎么样？假设明年智能家居家电等传统业务持续疲软，是否会在产能端做调整？**

答：目前在深圳有两个厂区，原厂区主要做汽车电子相关，随着 ODM 项目的逐渐落地，其一年能支撑几个亿的产能。新厂区主要做智能家居家电及消费类电子。东莞有两个厂区，主要做储能业务相关，目前已经规划了足够的面积做新能源相关。江西工厂主要负责华东地区及汽车电子相关的客户。若后续传统业务的需求持续疲软，我们会规划新的产品进行填补。我们会保证在未来一年内，规划给汽车电子和新能源的产能空间是足够的。

## **5、未来整体的人员规划是什么样？**

答：我们在持续配置汽车电子和新能源相关产业的管理人才和技术人才，其次对于传统业务的人员进行调剂，将其引入新的产品线。

## **6、如何展望明年整体的业绩？**

答：就设置的股权激励目标来看，我们对于实现 20% 的净利润增长是比较乐观的。

## **7、怎么展望明年的毛利率？**

答：若储能产品在主营业务的占比越来越高，由于这类产品的毛利率偏低，因此对毛利率会有向下的压力。我们会采取多方措施支撑毛利率向上，一是提高毛利率相对较高的 ODM 项目产品的交付，包括汽车电子和新型消费电子产品。二是通过供应链的

	<p>整合和生产工艺过程的优化，持续降低成本。随着明年新项目、新产品的逐渐落地，我们相信盈利能力会逐步增强。</p> <p><b>8、公司明年的汇兑损益情况预计如何？</b></p> <p>答：目前汇率有下行趋势，在第四季度和明年第一季度可能会对公司造成一定的汇兑损失，但从长期看，我们对汇率的管理是有一定成效的，汇率波动对我们的影响是正负均衡的。我们目前采取的策略是结汇的汇率必须大于接单的汇率，尽量避免汇兑损失。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 12 月 26 日