

证券代码：002239

证券简称：奥特佳

奥特佳新能源科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国联证券 研究员：梁丰铄
时间	2023 年 1 月 4 日上午
地点	南京市，公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：窦海涛 证券事务专员：鲁娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司传统燃油压缩机出口或转向后市场的进度如何？</p> <p>答：公司推动国际化战略，依托多家国外的生产基地，持续深耕国际市场。近年来，公司压缩机产品国际订单增长明显，尤其是对北美、北非等国家或区域的出口保持较快增长；同时，公司也在开拓新的市场，如东南亚、南美等市场，目前，公司在印度的合资厂产量在逐步放大，在马来西亚、巴西等国家将主要做 OEM 市场。公司也将在国内的后市场上投入更多资源。整个市场布局完成后，公司传统压缩机未来出口及国内后市场销量预计将进一步增加，可以在一定程度上弥补国内燃油车用压缩机需求下降的空缺。</p> <p>二、2022 年上半年公司压缩机业务毛利率下滑的原因是什么？</p>

答：2022 年上半年铝材等主要原材料价格仍在高位运行；公司当期使用的原材料有一部分是前期采购库存的，不完全是当期即时采购的，因此其成本变化具有一定的延迟性，所以 2022 年上半年压缩机产品成本总体较高。目前，原材料价格高企的不利影响已大大降低，公司已采取了如调整产品定价策略、改善客户结构等措施以提高产品毛利率。

三、公司电动压缩机产能变化如何？未来订单情况怎么样？

答：随着公司电动压缩机销量的稳步上升，产能也在逐步增长。2022 年末公司电动压缩机的产能为 80 万台左右。新的“年产 100 万台电动压缩机”项目在今年年中建成后，年末产能预计将达到 200 万台左右，可以满足目前预期订单的需求。公司也会视市场需求及其他因素影响对产能做一些弹性调整。

四、埃泰斯的储能热管理产品的零部件外采比例如何？储能热管理其他厂商的外采比例情况和埃泰斯相比如何？

答：埃泰斯储能热管理产品的核心部件均是自研或自产的，而管路、液冷板等成熟的加工预制产品多系外采。据我们了解，其他厂商产品零部件的外采比例高低与否主要与各自的竞争态势和自身生产制造能力有关，不同厂商采取不同的采购模式，不一而足。埃泰斯外采部件的模式目前对其盈利情况没有不利影响。

五、如何理解公司定期报告中汽车空调系统的出货数量与销售收入之间的关系？

答：空调系统构成比较复杂，不同客户所需产品品类也不相同，有的客户需要空调系统中的某个产品部件 A，有的需要 B，有的需要众多单品所构成的复杂组合。基于这一现实，在统计空调系统产品出货量时，各类产品之间的数量是不具有精确的可比性的。因此公司定期报告上关于空调系统的出货量是一个笼统的加总数量，只能供参考。各类不同的空调系统产品

	的价格差异很大，不宜以此数量为依据做概况性的判断，还是要具体产品具体分析。
附件清单(如有)	无