

证券代码：601077

证券简称：渝农商行

重庆农村商业银行股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会	<input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位	国泰君安	
时间	2023年1月	
地点	重庆农商行总行会议室	
我行接待人员	公司业务部、小微金融业务部、个人业务部、资产负债管理部、风险管理部、董事会办公室相关部门负责人及业务骨干	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.请问对公业务在主城区的发展如何，主要的客群是哪些？</p> <p>首先，市级的政府机关，局、委、办等重要机构均在主城，既为本行公司业务发展提供了信息来源，也具备丰富的财政和资金资源，为公司业务提供强有力的支撑；其次，市一级的重点国企、优质民企等总部设在主城，本行与很多大型集团合作，实现了总对总的对接；第三，总行大客户部、营业部设在主城，另有11家分支行的营业网点布局在主城各区，我们在网点、人员、对接渠道等方面更具优势。主城的对公客群主要是重点国企、优质民企、大型集团客户以及市级政府机关、财政等机构客户。</p> <p>2.请问目前零售业务具体的打法怎样，重点发力哪些业务？</p> <p>本行具有数十年深耕县域、网点遍布重庆、品牌深入人心、客户基数领先所形成的独有资源和优势，是“零售立行”的信心和基础。本行在构建客户分层经营管理体系、打造BBC金融生态圈、推进财富管理专业化、零售产品数字化、建立渝快生活品牌等方面重点发力，将结合重庆建设国际消费中心城市、西部金融中心、成渝双城经济圈等政策，进一步巩固存款传统优势，加大消费金融产品、财富管理产品的供给力度，满足客户不断变化升级的金融需求。</p> <p>3.贵行制造业贷款在贵行贷款中的比例较高，未来是否会加大</p>	

制造业贷款的投放力度？

重庆是西部地区重要的制造业基地，本行锚定全市制造业重点产业链，加大支持实体经济力度，对工业制造业重点领域进行经济资源配置，通过多方渠道广泛获取战略新兴客户、科创项目信息，更新扩充制造业白名单，引导分支行有的放矢抓客户、抓项目。针对计算机、通信等数字产业，以及新能源汽车、集成电路等市重点招商引资和着力培育的新兴产业，加强行业分析研究，紧密跟踪落地项目，积极对接营销，制造业在未来仍是本行对公业务发展的重要板块之一。

4.近年来基建类贷款占比逐步提升，请问是出于什么原因？

根据交通运输部、国家铁路局、中国民用航空局、国家邮政局联合印发的《西部陆海新通道“十四五”综合交通运输体系建设方案》，重庆地处“一带一路”和长江经济带联结点上，本行作为地方金融服务主力军，将积极支持区域物流枢纽重大基础设施项目建设及货物运输等重点行业客户，为全市综合交通体系构建注入金融活水，将基建客户作为全行业务发展的重点，为客户提供投、贷、债、租及理财服务，获取整体的价值回报。

5.个人经营性贷款是贵行一大特色，请问主要产品和客群是哪些，有哪些竞争优势？

本行个人经营性贷款产品包括“信用贷、抵押贷、见贷即保产品”等，贷款投向领域广，主要支持餐饮、物流、批发零售以及乡村振兴、科技创新等重点领域客群。竞争优势方面一是具备全覆盖、多层次服务网络，办贷机构近 900 个、客户经理近 2000 人，有 17 家小微专营支行和 55 家小微企业及个体工商户金融服务港湾；二是创新推出“扫码申贷、云签约、自助抵押、自助支用、自助续贷”等全线上服务，提升服务质效；三是产品种类丰富，满足小微企业主及个体工商户在创业、成长、突破等各发展阶段的融资需求。

6.目前对公贷款不良率显著下降，请问主要采取了哪些方面的工作举措？

本行前期持续加强大额潜在风险贷款的综合评估，动态实施分类管理，前瞻性计提充足减值准备，并对不良贷款加大处置力度，有序出清大额潜在风险。