

证券代码：300996

证券简称：普联软件

普联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位及人员	具体参与单位及人员见附件。
时间	1、2023年1月31日14:00-15:00 2、2023年2月1日10:00-11:30, 15:00-16:00 3、2023年2月2日10:00-11:30 4、2023年2月3日10:00-11:30, 14:00-15:00
地点	北京市朝阳区安定门外大街1号江苏广电5层 会议室 济南市高新区舜泰北路789号B座20层 会议室
上市公司接待人员	董事长 蔺国强 董事会秘书 李燕冬 证券事务代表 张庆超 投关高级经理 吴晨
投资者关系活动主要内容	<p>2023年1月31日至2月3日期间，多家投资机构先后到公司进行调研交流。主要沟通内容记录如下：</p> <p>1、公司2023年的发展目标</p> <p>答：2023年，公司将以2021年股权激励计划确定的考核指标为基本指引，通过资源优化、平台提升、产品能力提升等措施，提高人均创效水平，努力实现利润与收入的同步增长。紧抓信创及数字化转型机遇，努力推动公司发展再上一个新台阶。</p> <p>2、随着公司规模的扩大，未来毛利率的变动趋势如何</p> <p>答：预计总体毛利率将保持稳中有增。在规模扩大的同时，公司</p>

会高度关注发展质量，努力平衡好未来发展与当期业绩质量的关系。

3、公司收购北京世圭谷、思源时代的战略考虑

答：收购北京世圭谷主要是拓展在石油石化行业业务领域，进一步丰富公司的产品方案体系，推动公司主要业务从财务管理领域向生产管理领域拓展，扩大公司在石油石化行业的业务规模，优化完善业务布局，进一步提升竞争力。

收购思源时代的主要目的就是推动公司在建筑行业的业务拓展，拓宽在建筑行业的业务领域，同时也是完善战略客户布局的需要。思源时代长期服务于中国中铁，有比较丰富的建筑行业业务积累。通过并购思源时代，可以进一步提升公司在建筑行业的竞争力。

4、公司目前在司库系统领域业务拓展及未来展望

答：公司的司库业务市场拓展在2022年取得较大进展，所获取订单目前大多数处在交付期，2022年有实现部分收入，大部分收入确认会落在2023年。2023年预计还将有新的订单或持续提升项目，对于司库业务，公司未来会进一步提高产品化程度，拓展更多市场客户，努力把司库业务做成可持续业务。

5、目前公司在信创方面的进展如何

答：2022年公司成立专门团队投入信创ERP的研发，积极进行产品储备，重点加强了集团财务核心产品和建筑行业ERP的研发工作。根据目前了解的情况，2023年预计会有部分客户项目完成试点工作。

6、2022年公司建筑行业项目不及预期的原因，2023年建筑行业前景展望如何

答：2022年公司的建筑行业业务，受客户项目启动延迟影响，叠加疫情影响，拓展不及预期。随着疫情结束、各方面工作步入正常，预计今年建筑行业业务拓展进度将会加快。

7、2023年公司在建筑行业业务的重点工作有哪些

答：2023年公司将努力做实建筑行业，主要有三个重点工作：一是高质服务中国建筑，并积极跟踪中国建筑新的项目机会；二是加快

	<p>与并购公司思源时代的融合，努力做强做实中国中铁业务，提高竞争力；三是努力拓展建筑行业新客户，进一步扩大建筑行业业务规模。</p> <p>8、公司在XBRL业务方面是否有新的拓展，未来如何发展</p> <p>答：2022年公司新拓展期货监管和债券领域业务，在保险行业依托现有基础进一步研发新产品。2023年，公司在做好监管领域项目交付的基础上，努力向被监管对象拓展，扩展新的产品和服务。</p> <p>9、公司2022年的人员规模以及2023年人员招聘计划</p> <p>答：包含新增的世圭谷和思源时代两个团队，2022年公司大约净增700人左右，主要是技术研发人员和实施服务人员。公司的人力资源计划与业务拓展计划是基本匹配的，业务拓展有需求、方向清晰之后才会落实招聘。公司正处于发展期，2023年会继续招聘更多人才，但整体招聘规模预计将明显低于2022年。</p> <p>10、公司对于销售团队建设的考量</p> <p>答：2022年公司加强了销售团队建设，建立专职销售队伍，加强市场拓展工作，希望在为战略客户长期服务的基础上，以优势产品和市场驱动带来业务的增量，进一步拓展公司发展空间。未来公司也会做一些调整，合理加强销售力量，把“产品+市场”业务做好。</p> <p>11、公司2023年是否会有战略方向的调整，向其他行业进行重点拓展</p> <p>答：公司现阶段发展，总的思路还是要专注、聚焦，选择特定行业和特定专业领域，形成独特的产品优势，建立起差异化竞争优势。对已经进入的石油石化行业、建筑地产行业进一步深耕、纵向拓展。</p> <p>12、2023年第一季度预计情况</p> <p>答：公司收入分布存在季节性特征，一季度收入比例较低，大部分是服务项目收入，定制项目收入确认较少。公司业绩存在期间性波动，符合公司的业务特点。</p>
附件清单 (如有)	线下调研参与单位及人员

日期	2023年2月4日
----	-----------

附件:

线下调研参与单位及人员

序号	单位	姓名
1	中邮证券	孙业亮
2	嘉实	李涛
3	新华人寿资管	陈朝阳
4	相聚资本	唐斌
5	泰达	徐雨楠
6	英大资产	王京乐
7	长盛基金	杨睿琦
8	淡水泉	丁湛锺
9	建信养老	陶静
10	华夏久盈	周武
11	东方基金	蒋英杰
12	大家资产	卢婷
13	招商信诺	柴若琪
14	招商信诺	郁琦
15	中邮人寿	朱战宇
16	华夏未来	褚天
17	华夏基金	张千洋
18	华商	郭鹏
19	诺安	邓心怡
20	国寿养老	徐宝龙
21	招商信诺	林威宇

序号	单位	姓名
22	天弘	杜昊
23	合众	王浩
24	益民基金	关旭
25	益民基金	王勇
26	华商基金	刘力
27	富国基金	易智泉
28	中信建投证券股份有限公司	郑小平
29	中信建投证券股份有限公司	甘洋科
30	中信建投证券股份有限公司	金戈
31	中信建投证券股份有限公司	阎贵成
32	中国人寿资产管理有限公司	崔维
33	中国人寿资产管理有限公司	曹阳
34	中国人寿资产管理有限公司	刘军伟
35	国寿安保基金	姜绍政
36	国寿安保基金	严堃
37	国寿安保基金	余舒嘉铭
38	嘉实基金	安昊
39	嘉实基金	卓佳亮
40	嘉实基金	何鸣晓
41	嘉实基金	刘晔
42	嘉实基金	杨欢
43	嘉实基金	黄福大
44	嘉实基金	梁铭超
45	嘉实基金	田林矗

序号	单位	姓名
46	嘉实基金	陈涛
47	嘉实基金	谢泽林
48	德邦证券	赵伟博
49	德邦证券	黄小玉
50	德邦证券	钱小梅
51	长江证券	张昌明
52	中欧基金	冯炉丹
53	新华基金	张帅
54	永赢基金	于航
55	永赢基金	任桀
56	东兴基金	张胡学
57	工银瑞信	黄丙延
58	民生证券	吕伟
59	民生证券	丁辰晖
60	长信基金	黄向南