

航天科技控股集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20230206

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 活动参与人员 | 国机资本控股有限公司潘澳、孙昊、李玮瑞、杨静玉 |
| 时间 | 2023年2月6日 |
| 地点 | 北京市丰台区海鹰路6号院2号楼 |
| 形式 | 当面交流 |
| 上市公司接待人员 | 总经理 郭琳瑞 证券投资部部长 李一凡 证券投资部副部长 吕晨 证券事务代表 陆力嘉 证券事务代表 朱可歆 |
| 交流内容及具体问答记录 | <p>1. 公司 2022 年经营情况？内部预算是否完成？</p> <p>答：2022 年，公司积极面对疫情反复冲击的局面，因时借势加强党建顶层规划、构建基础管理体系，整体经营发展稳中向好。</p> <p>汽车电子方面，境内业务努力克服疫情反复、芯片短缺、原材料涨价和供货价下调等诸多不利影响，稳固了以一汽集团、中国重汽、东风集团为核心的汽车电子业务基本盘，在保持原有份额不丢失的基础上，有效提高了市场渗透率。境外业务稳中有进。IEE 公司在全球主要汽车市场取得突破，特别是在中国、日本、韩国等亚洲地区创造了优异成</p> |

绩，先后与蔚来、尼桑、斯巴鲁、现代起亚等客户签署了新的合同。

航天应用方面，公司一方面确保了传统航天应用业务的重要市场、重大订单、重点产品的逐一落地；另一方面，积极推进业务转型升级，在巩固传统市场客户的基础上，探索并开拓外部市场。公司航天应用产品石英挠性加速度计成功助力天舟货运飞船、神舟载人飞船、空间站问天实验舱等国家重点工程任务，巩固了公司加速度计产品在载人航天工程领域的主导地位。

物联网方面，AIRIOT 平台已经应用在智能电力试验系统，智慧物联方面已经覆盖石油、电力、光伏、能源、矿山、水务、工业制造等多领域。车联网业务依托航天科技的平台优势、技术优势及资源优势，成功拓展其他市场。

尽管公司航天应用和物联网业务利润同比增长，但是受新冠疫情及细分市场下滑影响，公司部分汽车电子业务订单同比减少，且欧美国家通货膨胀导致境外经营单元物流和能源等成本上涨，最终导致公司的利润有所下滑。预计与年初预算有一定差距。

2. 随着新能源汽车在整个汽车市场的占有率逐渐提高，公司下一步是否在新能源汽车市场有规划或布局？

答：公司境外汽车传感器业务主要集中于座舱内部，受汽车动力类别的影响不大，传感器业务未来规划布局主要考虑汽车智能化电子化方向。公司电子控制单元制造业务已经开始获得新能源汽车动力部分电子控制单元订单，公司将继续为客户提供制造解决方案。

境内汽车仪表相关业务随着一汽解放、东风集团、中国重汽等客户开展新能源汽车业务，公司随之提供配套业务。

3. 我们关注到欧盟拟在 2030 年前逐步退出燃油车生产，该项政策将对航天科技在欧工厂带来负面影响，目前公司是

| | |
|--|--|
| | <p>否考虑处置在欧资产或做产业转型？</p> <p>答：该政策未对公司境外业务有显著负面影响，SBR、HOD等产品适用于燃油车、新能源车。新能源汽车的推广反而会增加电子控制单元制造业务的需求量，使公司获得新订单。整体看欧盟新能源车相关政策对公司业务有积极正面的促进作用。随着新能源车普及，近年公司境外经营单元的传感器产品和业务在新能源车领域有明显增长。</p> <p>4. 公司在手订单数量是否因为欧洲各种局势而保持稳定？</p> <p>答：公司在手订单量未受欧洲局势影响，目前处于上升阶段。相比之下，欧洲局势变化更可能影响到的是相关国家的物价水平，从而可能影响公司境外经营单元物流和能源等成本。</p> <p>5. 欧洲几国出现的人员罢工或延迟退休等问题是否对公司业务有影响？公司是否有应对方案？</p> <p>答：目前公司欧洲经营场所所在国如卢森堡、斯洛伐克局势稳定，未出现罢工等影响生产经营活动的不利因素。公司在法国经营场所基本未出现大规模罢工情况，目前公司境外子公司经营未受影响，公司将密切关注相关事项发展动态，并积极应对。</p> <p>6. 公司 2022 年的物联网业务经营情况如何？主要合作对象有哪些？</p> <p>答：公司积极践行推动物联网板块“一横三纵”的战略部署。深挖传统“两客一危”市场，通过提供主动预防功能实现运营监控车辆的增值服务，车联网业务单元的竞争力得到有效提升，中标“山东省北斗综合应用示范项目北斗示范项目”；基于 AIRIOT 平台的智能电力试验系统项目，成功实施上海久隆项目、西藏高海拔试验基地项目；基于 AIRIOT 生态建设，积极与包括中海油集团、许继集团、重庆水投集团、陕水集团等行业龙头及上市公司建立合作，</p> |
|--|--|

| | |
|---|---|
| | <p>行业覆盖石油、电力、光伏、能源、矿山、水务、工业制造等多领域；地灾监测系统成功预警北京市、甘肃省、福建省、贵州省等多个滑坡灾害，先后中标多个水利行业示范项目。</p> <p>7. 公司投资 4680 万元与航天三院、星航公司及航星公司合作研发的航天应用产品目前处在什么阶段？是否有项目盈利预测？</p> <p>答：目前，协议各方已签署协议，并按照协议内容履约。双方正按产品技术开发委托合同进度完成相关产品研制及技术攻关等工作。相关产品正在进行市场拓展，待取得实质性进展后，将助力公司航天应用产业发展。</p> <p>8. 军工资产注入预期？</p> <p>答：公司不掌握大股东资产注入事项的情况。</p> <p>9. 2023 年预算情况及各业务板块预计经营情况？</p> <p>答：目前尚无准确数据，建议关注公司相关公告。</p> <p>10. 2023 年开年至今公司在二级市场有 15.8% 的涨幅，公司流通股东结构是否有发生明显变化？是否有利好消息？</p> <p>答：2023 年 1 月较上月，股东结构未发生重大变化，公司未有应披露而未披露的信息。</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>无。</p> |
| <p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p> | <p>无。</p> |