

证券代码：300926

证券简称：博俊科技

江苏博俊工业科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称、人员、时间及地点	<p>2023年2月2日 下午 13:00-14:30 博俊科技五楼会议室 天风证券；天弘基金；睿远基金；中海基金；交银基金。</p> <p>2023年2月2日 下午 15:00-17:00 博俊科技五楼会议室 中金公司；同犇投资；银华基金；湘财基金；国寿安保；奇点资产；岳海资产；长信基金；大成基金；安信证券；东方财富证券；上海证券；敦和资管；开源证券；国盛证券；清和泉资本；磐耀资产；众安保险。</p> <p>2023年2月8日 上午 10:00-11:30 博俊科技五楼会议室 申万菱信基金；招商证券。</p> <p>2023年2月8日 下午 15:00-16:30 线上-电话会议 安信基金；富荣基金；国任保险；东方财富证券。</p>

<p>上市公司 接待人员</p>	<p>董事：伍丹丹</p> <p>董事会秘书：李 晶</p> <p>证券事务代表：陈 伦</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>第一部分：公司介绍环节</p> <p>江苏博俊工业科技股份有限公司（以下简称“公司”）成立于 2011 年，主要从事汽车精密零部件和精密模具的研发、设计、生产和销售。公司产品覆盖整车上下车体，车身模块化产品，仪表台骨架总成等；零部件产品种类覆盖转向系统、动力系统、车门系统、天窗系统、电子系统、内饰系统、座椅系统等，向客户提供一站式的汽车零部件解决方案。公司拥有自主模具研发能力。公司主要生产工艺覆盖冲压、热成型冲压、机器人点焊、机器人气保焊、激光焊接、嵌件注塑、激光切割及其他装配等生产工艺。</p> <p>公司与吉利汽车、长安汽车、长安福特、理想汽车、赛力斯、比亚迪、长城汽车、蒂森克虏伯集团、伟巴斯特集团、麦格纳集团、凯毅德集团等国内外知名整车制造商和汽车零部件厂商建立了良好的合作关系，并形成战略合作。</p> <p>目前，公司在全国的全资子公司主要为以下 6 家：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 重庆博俊工业科技有限公司，2017 年注册成立 2. 成都博俊科技有限公司，2017 年注册成立 3. 常州博俊科技有限公司，2021 年注册成立 4. 西安博俊汽车零部件有限公司，2022 年注册成立 5. 浙江博俊工业科技有限公司，2022 年注册成立 6. 济南博俊汽车零部件有限公司，2022 年注册成立

第二部分：问答环节

1、问：我们看到公司披露的 2022 年度业绩预告，我们测算公司四季度净利润颇高，增速很快，请问有哪些原因？

答：2022 年，公司按照年度经营计划有序推进各项工作，各季度业绩呈持续增长的良好态势，得益于疫情缓和后汽车行业整体复苏，尤其是新能源汽车产业的蓬勃发展及“国产化替代”进程的加快，公司在坚守原有产品市场份额的基础上，积极明晰产业布局，拓宽销售渠道，加大客户开发，新能源汽车零部件销售较去年同期相比大幅增长；前瞻布局的产能逐步释放并贡献业绩，后续将进一步保持快速增长态势；国内汽车厂商销售旺季通常也在三、四季度，部分主机厂也会选择在下半年发布新的车型、举办促销活动等，因主机厂需提前安排生产，造成汽车零部件生产企业下半年营收规模通常也会高于上半年，利润增长也会略高一些。

2、问：请问子公司常州博俊、重庆博俊对 2022 年的业绩贡献？

答：子公司常州博俊自去年 9 月份开始贡献营收，重庆博俊去年营收贡献同比增幅也较大，子公司整体表现较佳。

3、问：请问常州博俊目前客户有哪些？对应供货车型是哪些？

答：常州博俊目前的客户及其对应供货的车型为：理想汽车 L9、L8、L7，纯电 W01 项目也已取得新订单；比亚迪海豹、海狮、宋、宋 Plus；合创汽车等。

4、问：请问公司目前生产用主要材料是？轻量化布局如何？

答：公司生产用主要材料为钢材、铝材。公司自 2018 年开始布局轻量化领域，热成型生产线多条，按照目前在手订单和未来产能布局还在新增热成型产线的布局；公司也已布局高压铸铝和一体化压铸，已跟力劲集团签有相关采购协议，其为我司供应 5 台套 3500T-9000T 压铸单元，将布局在子公司成都博俊，主要生产高压铸铝相关产品，结合轻量化

材料的应用，以适应市场轻量化需求和发展趋势。

5、问：请问公司是否获取高压铸铝和一体化压铸相关的订单？预计量产时间？

答：公司有获取部分订单，同时也在大力拓展市场和开发相关业务。因相关订单目前与客户签有保密协议，具体量产时间等数据请关注公司后续相关公告。

6、问：请问公司向主机厂供货和新增的是哪些项目(定点)？

答：主要有比亚迪宋、宋 Plus、海豹、海狮等；吉利 SE1A、FE-5DB、PA2A、SD3A、吉利星越 L、星越 L -高配、XE08、CMA2.0、极氪等；长安福特 CDX706、CDX707、CD542、CD764；长安 C673、C318、E12；赛力斯问界 M5、M5-纯电、M7、M9；理想汽车 L9、L8 高低配、L7 高低配、W01；长城 C03；牛创；重汽；滴滴等。

7、问：请问上述订单/项目都在公司做吗？

答：是的。

8、问：请问公司向客户供货的车型改款后还会延用公司继续供货吗？

答：传统的主机厂如果两三年有小更新的话，一般为设变方式，延用老的供应商，如果五六年换大平台的话，一般重新询价后确定供应商，也基于不同业务的实际情况来定。

9、问：请问公司本部传统的冲压业务情况？

答：公司本部目前客户主要都是业内知名的 Tier1 客户，他们和新能源或主机厂合作都是很平稳的，我们本部业务量年均保持 10% -15%稳步增长。同时，我们也考虑为客户提供更深层次的装配、拓展更多工序的同步开发等，以持续深挖本部客户。

10、问：请问公司向 Tier1 客户供货范围？

答：公司供 Tier1 客户全国及海外部分地区。

	<p>11、 问：请问公司发可转债的募投方向及预期业务增量？</p> <p>答：为进一步扩大主营产品产能规模，满足不断增长的下游市场需求，进一步增强公司的业务规模和竞争优势，公司拟发行可转债募集资金 5 亿元，加上自有资金，用于“常州博俊科技有限公司年产 5000 万套汽车零部件、1000 套模具项目”、“汽车零部件产品扩建项目”和“补充流动资金项目”三个项目。预计上述募投项目满产后将大幅贡献营收，进一步提升公司的盈利能力和综合竞争力。</p> <p>12、 问：请问公司员工持股、激励情况及规划？</p> <p>答：公司上市前有过一轮员工激励，后续择机实行。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 2 月 8 日